

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университетінің
ҒЫЛЫМИ ЖУРНАЛЫ

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ
Павлодарского государственного университета имени С. Торайгырова

ПМУ ХАБАРШЫСЫ

Экономикалық сериясы
1997 жылдан бастап шығады



ВЕСТНИК ПГУ

Экономическая серия
Издается с 1997 года

№ 3 (2016)

Павлодар

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

Павлодарского государственного университета имени С. Торайгырова

Экономическая серия

выходит 4 раза в год

СВИДЕТЕЛЬСТВО

о постановке на учет средства массовой информации

№ 14211-Ж

выдано

Министерством культуры, информации и общественного согласия
Республики Казахстан**Бас редакторы – главный редактор**

Орсариев А. А.

*доктор PhD***Браувайлер Ганс-Кристиан**, д.э.н., профессор, Германия (главный редактор);**Эрназаров Т. Я.**, к.т.н., профессор (зам. гл. редактора);**Титков А. А.**, к.э.н., профессор (отв. секретарь);**Редакция алқасы – Редакционная коллегия****Алпысбаева С. Н.**, д.э.н., профессор;**Апенько С. Н.**, д.э.н., профессор, зав. кафедрой «Инновационное и проектное управление» ОмГУ имени Ф. Достоевского (г. Омск, Р.Ф.);**Асенова К.**, доктор PhD, ассоциированный профессор университета Национальной и мировой экономики (г. София, Болгария);**Омирбаев С. М.**, д.э.н., профессор;**Сальжанова З. А.**, д.э.н., профессор;**Алимбаев А. А.**, д.э.н., профессор;**Сатова Р. К.**, д.э.н., профессор;**Нургожина Б. В.** (тех. редактор).**МАЗМҰНЫ**

Атасой Е., Мазбаев О. Б., Изенбаев Б. Ж., Ракишева А. К. Польша елінің қорғандары мен сарайлары.....	6
Ғалымжанқызы М., Кафтункина Н. С. Корпоративтік банктік басқарудың шетелдік тәжірибесі	15
Дабылтаева Н. Е., Дабылтаева А. Е. Ауыл шаруашылығы өндірісін дамытудың институционалдық аспектілері	21
Донцов С. С., Зарлық М. А., Омарова Г. Т. Шетелдік тиімді тәжірибені өңдеу және аумақтық инвестициялық саясатты іске асыру.....	30
Жұмағали Қ. Б., Балға Ж. А., Есмағзам В. Е. Кәсіпкерлік. Павлодар облысында кәсіпкерлікті дамыту.....	36
Кажыбекова Д. Ш., Баяндина Г. Д. Автокөлік құралдары иелерінің азаматтық-құқықтық жауапкершілік саласындағы заңнаманы жетілдіру: мәселелері және перспективасы	41
Мажитова С. К., Фазылова А. М. Инвестициялық әрекеттің тұрғын үй-коммуналдық шаруашылық саласындағы тәуекелі.....	48
Оразбаева С. Р. Бухгалтер/аудиторлар мен бухгалтерлік есептеу әдістері ақшаның ізін жасыру себебіне әкелуі мүмкін.....	55
Рахимова С. А., Ахметова Д. Д., Қабдраш Д. Б., Олжабекова Д. Т. Қазақстандық кәсіпорындардағы инновацияны дамыту	61
Султанбеков М. Б., Джамалбаева Г. К., Шинагулова Д. Н. Экономикалық жүйенің дамуын басқару және модельдеуде қолданылатын әдістер	65
Тлеуленов А. М. Жетекші өнеркәсіп кәсіпорындарының жұмыс істеуі кеңейтілген молайту мәселелері.....	75
Шапкенов Б. К., Кайдар М. Б., Кайдар А. Б., Эрназаров Т. Я., Сартова Р. Б. Ең маңызды сыртқы экономикалық параметрлердің динамикасы	82
Шапкенов Б. К., Кайдар М. Б., Кайдар А. Б., Эрназаров Т. Я., Сартова Р. Б. Алдымыздағы мұнай-газ сектордағы болашағымыз және жаңа стратегиялық шешімдер	90
Авторларға арналған ереже	101

За достоверность материалов и рекламы ответственность несут авторы и рекламодатели
Редакция оставляет за собой право на отклонение материалов
При использовании материалов журнала ссылка на «Вестник ПГУ» обязательна

СОДЕРЖАНИЕ

Атасой Е., Мазбаев О. Б., Изенбаев Б. Ж., Ракишева А. К.
Замки и дворцы Польши6

Галымжанкызы М., Кафтункина Н. С.
Зарубежная практика корпоративного банковского управления.....15

Дабылтаева Н. Е., Дабылтаева А. Е.
Институциональные аспекты развития
сельскохозяйственного производства.....21

Донцов С. С., Зарлык М. А., Омарова Г. Т.
Зарубежный опыт успешной разработки и реализации
региональной инвестиционной политики30

Жумагали Қ. Б., Балга Ж. А., Есмагзам В. Е.
Предпринимательство. Развитие предпринимательства
в Павлодарской области36

Кажыбекова Д. Ш., Баяндина Г. Д.
Совершенствование законодательства в области
гражданско-правовой ответственности автотранспортных средств:
проблемы и перспективы41

Мажитова С. К., Фазылова А. М.
Риски инвестиционной деятельности
в сфере жилищно-коммунального хозяйства48

Оразбаева С. Р.
Как бухгалтеры/аудиторы и методы бухгалтерского учета
могут быть причастны к отмыванию денег.....55

Рахимова С. А., Ахметова Д. Д., Қабдраш Д. Б., Олжабекова Д. Т.
Развитие инноваций на казахстанских предприятиях61

Султанбеков М. Б., Джамалбаева Г. К., Шинагулова Д. Н.
Методы используемые для управления развитием
и моделирования экономической системы.....65

Тлеуленов А. М.
Организационно-экономические механизмы расширенного
воспроизводства промышленных предприятий.....75

**Шапкенов Б. К., Кайдар М. Б., Кайдар А. Б.,
Эрназаров Т. Я., Сартова Р. Б.**
Динамика важнейших внешнеэкономических параметров82

**Шапкенов Б. К., Кайдар М. Б., Кайдар А. Б.,
Эрназаров Т. Я., Сартова Р. Б.**
Дальнейшие перспективы и новые стратегические решения
в нефтегазовом секторе90

Правила для авторов101

CONTENT

Atasoy E., Mazbayev O. B., Izenbayev B. Zh., Rakisheva A. K.
Castles and palaces in Poland 6

Galymzhankyzy M., Kaftunkina N.
Foreign practice of corporate bank management.....15

Dabyltaeva N., Dabyltaeva A.
Institutional aspects of development of agricultural production21

Dontsov S. S., Zarlyk M. A., Omarova G. T.
Foreign experience in the successful development and implementation
of a regional investment policy30

Zhumagali K. B., Balga Zh. A., Esmagzam V. E.
Entrepreneurship. Business development in Pavlodar region..... 36

Kazhybekova D. Sh., Bayandina G. D.
Improvement of legislation in the field of civil liability of motor vehicles:
problems and prospects41

Mazhitova S. K., Fazylova A. M.
The risks of investment activity in the sphere of housing
and communal services.....48

Orazbayeva S. R.
How accountants/auditors and accounting techniques may be implicated
in money laundering activities55

Rakhimova S. A., Akhmetova D. D., Kabdrash D. B., Olzhabekova D. T.
Development of innovations at enterprises in Kazakhstan.....61

Sultanbekov M. B., Dzhamalbaeva G. K., Shinagulova D. N.
Methods used to control development and simulation of economic systems....65

Tleulenov A. M.
Problems of expanded reproduction in the functioning system
of leading industrial enterprises.....75

**Shapkenov B. K., Kaydar M. B., Kaydar A. B.,
Ernazarov T. Ya., Sartova R. B.**
Dynamics of significant foreign economic parameters82

**Shapkenov B. K., Kaydar M. B., Kaydar A. B.,
Ernazarov T. Ya., Sartova R. B.**
Future prospects and new strategic solutions for the oil and gas sector.....90

Rules for authors101

Е. Атасой¹, О. Б. Мазбаев², Б. Ж. Изенбаев³, А. К. Ракишева⁴

¹д.г.н., профессор, зав. кафедрой «Начальное образование и социальные исследования», факультет Образование, Университет Улудаг, кампус Görükle, г. Бурса, Турция;

²д.г.н., профессор, ³докторант 3 курса, специальность «бD060900-География»,

⁴преподаватель, кафедра «Физическая и экономическая география», факультет Естественных наук, Евразийский национальный университет имени Л. Н. Гумилева, г. Астана, Казахстан

e-mail: ¹eatasoy@uludag.edu.tr; ²ordenbek@mail.ru;

³izenbaev84@mail.ru; ⁴rakisheva-aigul@mail.ru

ЗАМКИ И ДВОРЦЫ ПОЛЬШИ

Статья посвящена комплексному исследованию туристско-рекреационных возможностей замков и дворцов Польши. Актуальность научной статьи заключается в становлении Польши, как популярного, но при этом очень доступного места отдыха. Целью работы является анализ географических факторов, влияющих на развитие туризма в Польше и выявление историко-культурных факторов, влияющих на увеличение притока туристов. Приведенный анализ может быть использован в организации экологического туризма. Авторами описаны исторические этапы развития польских замков и дворцов, а также приведена общая характеристика природного потенциала Польши. Основное содержание исследования составляет анализ особенности различных замков и дворцов Польши.

Ключевые слова: замки, дворцы, экологический туризм, туристско-рекреационный потенциал, памятники культуры.

Это исследование подготовлено и опубликовано в качестве одного из научных результатов проекта под названием «Географический, экономический, туристический потенциал и Турецко-польское взаимодействие», поддерживаемый научно-техническим советом по научным исследованиям Турции (TÜBİTAK) под руководством профессора, доктора Емин Атасой в 2016 году.

ВВЕДЕНИЕ

Польша – это край богатой природы и сокровищница памятников культуры с не разрушенной экологической средой. Польша расположена в самом центре европейского континента, где пересекаются дороги,

соединяющие восток, запад, север и юг. Благодаря климатическим условиям в Польше круглый год можно организовывать различные мероприятия. Богатая природа, в некоторых районах сохранившая свой первозданный облик, не встречаемая уже в других регионах Европы, дает возможность активно отдыхать в любое время года [1].

В Польше сохранилось немало исторических достопримечательностей. Особый интерес у туристов вызывают старинные польские замки, разбросанные по всей территории этой восхитительной страны. Недаром Польшу очень часто называют «страной замков». Эти величественные защитные сооружения в Польше возводили крестоносцы, тевтонские рыцари, некоторые замки были построены знатными магнатами. Конечно, старинные постройки с годами модернизировались и видоизменялись. Сегодня большинство, сохранившихся польских замков, перестроено в стилях эпохи Возрождения, неоготики, барокко. Несколько десятков замков XIV и XV веков находятся на юге Польши на территории, которая носит название «Путь Орлиных Гнезд». Эти оборонительные сооружения размещены на известковых скалах. Большинство этих замков были построены по указу короля Казимира Великого. К огромному сожалению, замки разрушены, и сегодня туристы могут лишь побродить по древним развалинам этих могущественных сооружений. Зато в польских городах, которые в XIII-XIV веках принадлежали Тевтонскому ордену, сохранилось достаточно большое количество великолепных средневековых замков.

Например, замок Мальборк – резиденция Тевтонского ордена Пресвятой Девы Марии. В Люблине находится ничуть не менее интересный и известный Люблинский замок.

Одним из ценнейших памятников польского оборонного зодчества по праву считается небольшой, но очаровательный замок Недзица, построенный в XIV веке. Этот замок расположен на очень живописной скале, которая буквально врезается в залив. Большой интерес представляет замок Баранув-Сандомирски, выстроенный по проекту известного итальянского архитектора Санти Гуччи. На территории замкового комплекса Курник, построенного в XV веке, раскинулся один из крупнейших дендрологических парков. Старинные польские замки красивы своей особенной – таинственной красотой. Зубцы их башен в ночи пропускают чуть зримый лунный свет. Кажется, что еще немного и перед нами откроется одна из многовековых тайн, которую хранят за своими стенами средневековые замки.

Популярные замки Польши: <http://www.castlesguide.ru/poland/bedzin.html> Бендзинский замок, <http://www.castlesguide.ru/poland/bobolice.html> Замок Боболице, <http://www.castlesguide.ru/poland/wawel.html> Замок Вавель, <http://www.castlesguide.ru/poland/gliwice.html> Замок в Гливице, <http://www.castlesguide.ru/poland/greifstein.html> Замок Гриффенштайн, <http://www.castlesguide.ru/poland/greifstein.html>

castlesguide.ru/poland/dunaec.html Замок Дунаец, http://www.castlesguide.ru/poland/ratno_dolne.html Замок Ратно Дольне, <http://www.castlesguide.ru/poland/smolajnach.html> Дворец Смоляйны, <http://www.castlesguide.ru/poland/sianow.html> Замок в Сянуве, <http://www.castlesguide.ru/poland/tuczno.html> Замок Тучно [2].

Сегодня во многих средневековых замках Польши размещены прекрасные музейные экспозиции с богатыми коллекциями произведений искусств: огнестрельного оружия, старинной мебели, посуды, тканей и т.д. Некоторые замки служат площадкой для костюмированных представлений. Например, в Бытоме, Голуб-Добжине или Гневе туристы смогут стать зрителями самого настоящего рыцарского турнира, увидеть штурм крепости, а вечером вместе со средневековыми рыцарями посидеть у костра. В замке Ланцут ежегодно в мае месяце проводится музыкальный фестиваль, на котором выступают музыканты мировой величины. Каждый четверг в замке Баранув-Сандомирски туристы могут присутствовать на «Замковой застолье», а, посетив замок Хенцины, построенный в XIII веке, побывать в «Раю» – самой красивой польской пещере. Рассказывая о польских замках, нельзя не вспомнить о самых древних их обитателях – приведениях: о красавице Дейси, которая по сей день, ищет потерянное ожерелье в замке Ксенж, о прекрасной госпоже Валевски и о ее любви к Наполеону, об инкской принцессе, которая бродит по внутреннему дворику замка в Недзице. Легендарные замки Польши таинственны и загадочны [3].

ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Польские замки – жемчужины средневековья, свидетели прошлого, романтические и полные тайн, с давних времён привлекают туристический глаз и пробуждают эмоции. Древние замки больше чем любые другие сооружения вызывают образы средневековых рыцарей, долгих кровавых осад, блеска королевской жизни.

Наверное, каждому из нас хоть один раз в жизни хотелось повернуть время вспять и оказаться на рыцарском турнире или на торжественном приеме в средневековом замке. Само слово «замок» несет в себе столько интригующего и загадочного. Аура загадочности пропитан каждый камень этих древних архитектурных сооружений. Подземные лабиринты средневековых замков уже давно стали источником вдохновения для писателей рыцарских романов и любителей «фэнтэзи». И это неудивительно. Средневековые замки окутаны множеством легенд и, как правило, каждый из них имеет свои привидения и неповторимую романтическую историю любви. Мистический подтекст каждой легенды порой граничит с реальностью, но это только подогревает интерес к этим поистине уникальным архитектурным творениям [4].

Посещая самые красивые замки мира, каждый может помечтать о королевской жизни в одном из этих сказочных домов. Именно поэтому, всем кто верит в вечную страстную любовь, всем кто сумел сохранить в своем сердце романтические чувства просто необходимо отправиться в путешествие по средневековым замкам Польши. Разновидность сооружений и легенд, связанных с каждым объектом, побуждает воображение искателей приключений.

В 840 г. образовалось первое польское государство при легендарном короле Пясте, основателе династии Пястов. В X веке – король Мешко принял христианство. В 1025 г. польского короля Болеслава признал папа Римский. В середине XIII в. на север современной Польши пришли тевтонские рыцари, проводившие жестокую колонизацию балтийских земель. В 1386 г. великий князь Великого Княжества Литовского Ягелло женился на королеве Польши Ядвиге, он был коронован как Владислав второй Ягелло и стал основателем второй династии польских королей. Во время правления династии Ягеллонов Польша достигла наибольшего расцвета. В 1410 г. объединенные войска Польши и Великого Княжества Литовского разбили тевтонских рыцарей в исторической битве при Грюнвальде. В XVIII веке состоялись три раздела Польши, в результате которых большая часть государства оказалась под властью Российской империи. В ноябре 1918 г. провозглашено независимое польское государство. 1 сентября 1939 г. Польша оккупирована немецкими войсками. В начале 1945 г. страна освобождена. В 1980 г. после 35 лет коммунистического правления независимый профсоюз «Солидарность» потребовал проведения свободных выборов. Правительство ввело военное положение, а во главе страны стал генерал Войцех Ярузельский. 5 апреля 1989 г. между правительством и оппозицией было достигнуто соглашение о проведении свободных выборов, которые прошли 4 июня. Коммунисты фактически были отстранены от власти, президентом страны был избран лидер профсоюза «Солидарность» Лех Валенса. В 1995 г. в результате выборов к власти в Польше пришли левые силы, не отказавшиеся от реформ своих предшественников [5].

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Польша расположена на сотни километров западнее географического центра Европы (в Литве). Современная территория страны, простирающейся от Балтийского моря на севере до Карпат на юге, от Буга на востоке до Одера на западе, равна 312 683 км². Польша граничит с Германией, Чехией, Словакией, Украиной, Белоруссией, Литвой и Россией (Калининградская область). Общая длина государственной границы – 3538 км.

Ландшафт здесь в основном равнинный, две трети страны располагаются не выше 200 м над уровнем моря. Озерный край на севере – наследие глетчеров ледникового периода. Примыкающая к нему Польская низменность, где особенно развито сельское хозяйство, переходит на юге в возвышенность, т.е. остаточную часть древнего горного массива, сгладившегося за миллионы лет. На юге Польшу завершают Карпаты и Судеты. В Татрах, гряде Карпат, расположена самая высокая из польских гор – Рысы (2499 м) [6].

Метеорологи называют климат Польши умеренным. Страна находится в переходной зоне между морским климатом Западной Европы и континентальным климатом Восточной Европы, что объясняет значительные климатические колебания.

Весна здесь бывает солнечной и теплой, но в мае по ночам не исключаются заморозки. В летние месяцы температура поднимается до 30 градусов. Дожди и частые грозы бывают в основном в горах, а на побережье Балтийского моря летом ясно и сухо. Солнечной и сухой оказывается и осень, самое привлекательное время года, особенно в горах.

На большей части страны зима мягкая и днем столбик термометра редко опускается ниже 10 градусов. Исключением являются северо-восточные области, куда холода приходят надолго. На востоке страны и в горах выпадает много снега, что дает возможность заниматься зимним спортом.

Почти треть территории покрыта сосновыми, еловыми и смешанными лесами. Весной луга и поля превращаются в море цветов. Ботаники насчитывают в Польше тысячи видов растений, в том числе более 1200 лишайников и почти 1500 высших грибов, и тем не менее флора этой страны большим разнообразием не отличается. В Мазурском поозерье путешественника поражает количество аистов: они вьют свои огромные гнезда на коньках крыш и церковных колокольнях, а в брачный период во всех окрестностях слышно громкое хлопанье их крыльев. Польша – это райское место для тех, кто интересуется птицами. В Бебжаньский национальный парк, болотистый район на северо-востоке, мечтает попасть любой орнитолог мира. Туристы обычно посещают национальный парк Волиньски на балтийском побережье, где по-прежнему живут редкие теперь орланы-белохвосты. Беловежский национальный парк на белорусской границе – это непроходимый лесной заповедник, населенный последними в Европе зубрами. Неслучайно в Польшу отправляются на отдых те, кто любит природу [7].

Чем быстрее современный турист может попасть на другие континенты, чем длиннее цепочка нулей в цифрах, определяющих размах международного туризма, тем лучше жители земного шара осознают, что нас объединяет, а что разделяет. Поэтому общее материальное и культурное наследие во всем его многообразии неопределимо – для будущих поколений. Конвенция

об охране мирового наследия культуры и природы была принята ЮНЕСКО в 1972 году с уверенностью, что список объектов, охраняемых международным обществом, не превысит пятисот. Польша внесена в этот реестр восемь раз.

ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

Посещение замков и дворцов в Польше, которые были свидетелями исторических событий и перемен, – это захватывающее путешествие сквозь столетия. Сегодня, после многочисленных сражений и разделов, сохранные и отреставрированные замки и дворцы напоминают нам о прошлом. Многим из них удалось уцелеть во время войн, другие были восстановлены настолько тщательно, что сейчас они представляют собой не менее ценные произведения искусства и ремесленного мастерства, чем оригиналы. Самой крупной акцией такого рода было восстановление Королевского замка в Варшаве.

Сегодня в этих памятниках старины находятся музеи или образовательные центры; здесь проводятся культурные мероприятия и представления под открытым небом (например, «Свет и звук»); в них размещают комфортабельные отели и спа-центры. Повара дворцовых и замковых ресторанов все чаще обращаются к рецептам старинной придворной и охотничьей кухни.

История Польши очень богата. Средневековые крепости из земли, камней и дерева, замки крестоносцев; разрушенные, но по-прежнему впечатляющие и вызывающие восхищение линии фортификаций; замки, превращенные в резиденции могущественными родами, соперничающими друг с другом в великолепии своих покоев; королевские замки; усадьбы аристократии, строившиеся на закате эпохи Ренессанса; и, наконец, – роскошные дворцы, создаваемые по лучшим европейским образцам. Менялись архитектурные стили, философия моды и оформление интерьеров. Произведения искусства, великолепная мебель, картины и скульптуры украшают дворцовые интерьеры, как столетия назад. Собrania коллекций поражают воображение. Вокруг дворцов разбивались прекрасные парки, сады во французском или английском стиле, часто с романтическими, прямо-таки сказочными павильонами – местами для отдыха и размышлений (рис.1).

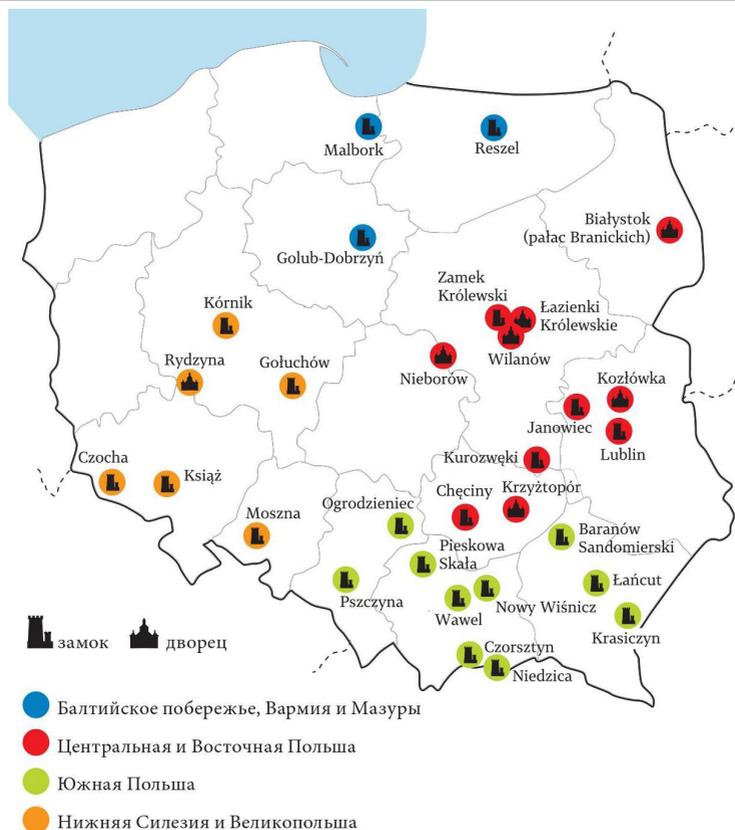


Рисунок 1 – Замки и дворцы Польши [8]

ВЫВОДЫ

Туризм – это одна из наиболее динамично развивающихся отраслей мировой экономики. Согласно прогнозу Всемирной организации туризма, в начале XXI века численность туристов, отправляющихся за границы своей родины, удвоится. В последние годы расходы на туризм в мире (исключая авиатранспорт) превысили один миллиард долларов в день. Согласно прогнозам, Европа через несколько десятков лет будет жить, прежде всего, благодаря туризму.

В последнее время количество приезжающих в Польшу возрастало как лавина. Всемирная организация туризма назвала Польшу «туристическим тигром».

Польша – страна, обновляющая свою экономику после десятилетий коммунистической неразберихи, вошедшая в НАТО и вступившая в Европейский союз. С европейской культурой связана уже более тысячи лет.

В 996 г. Польша, под предводительством Мешко первым приняла христианство; на ее территории стали строиться монастыри, превращаясь в очаги культуры, так же как во Франции, Италии, Испании и Ирландии. В конце 14 в. В лоре4Кракове был основан Ягеллонский университет, один из первых в Центральной Европе.

Преимущества развития туризма в Польше в ее географическом положении. Здесь пересекаются пути из Европы в Россию, из Скандинавии на юг. Важно также соседство со странами СНГ, обладающих огромным туристическим потенциалом: Польша для них это ближайшая западная страна.

Польша – страна с богатой разнообразной природой. 50 % ее территорий можно подготовить для приема туристов. Здесь имеется все необходимое: горы, леса, озера. Беловежская пуца с зубрами, уникальная в Европе, Бебжанские болота, многоликая культура, музыка, изобразительное искусство и театр. Свыше 50 исторических памятников международного класса: Старый город в Варшаве, Кракове, Торуне и Замосце, замок в Мальборке, старинные соленные копи в Величке, Беловежская пуца, гитлеровский лагерь смерти в Освенциме – Аушвиц – все эти объекты включены в реестр Всемирного культурного наследия ЮНЕСКО. В Польше по-прежнему видят родину «Солидарности» и Папы Римского. Поляки, живущие за рубежом – это также туристический потенциал страны. А польских зарубежных соседей привлекают относительно низкие цены товаров и услуг.

Повысилась безопасность граждан. Активизируется деятельность по охране окружающей среды. На эти цели государство выделяет большие средства. Проблемой является недостаток дешевых – 2-3 звездочных отелей, и здесь потенциальные возможности для инвестиций в туризм.

Важным событием был прием Польши в OECD. Членство в этой организации не только престижно – с ним связано участие в мероприятиях Туристической комиссии этой организации.

Туристы, отдыхающие в Польше, уезжают довольными и часто возвращаются в эту страну, т.к. каждый найдет в Польше что-то интересное для себя. Музеи, галереи современного искусства, концертные залы удовлетворят самых требовательных гостей. Традиционная польская гостеприимность в соответствии с поговоркой «Для дорогого гостя и ворота настежь», проявляет себя в Польше как дома.

- 1 **Забелина Н. М.** Национальный парк. – М. : Мысль, 1997. – 166 с.
- 2 **Бобров Р.** Все о национальных парках. – М. : Молодая гвардия, 1987. – 222 с.
- 3 **Романов А. А.** Зарубежное туристское страноведение: Учебное пособие. – М. : Сов. Спорт, 2001. – 288 с.
- 4 Страны и народы: Популярная энциклопедия / Под ред. Ю. В. Кузнецовой. – СПб. : Дельта, 1999. – 614 с.
- 5 Страны и народы. Зарубежная Европа. Восточная Европа: Научно-попул. геогр.-этногр. издание. – М. : Мысль, 1980. – 349 с.
- 6 **Зыков К. Д.** Место охраняемых территорий в системе рационального природопользования. – М. : Мысль, 1981. – 153 с.
- 7 **Kirpa Svetlana, Novik Tatyana, Kolomiycuk Marina.** Polşa-Putevoditel. Orañjeviy Gid. – Moskova : İzdatelstvo «Eksmo», 2014.
- 8 **Shlecht Neil.** Polşa. Putevoditel-Berlitz. – Moskova : İzdatelstvo Flir, 2012.

Материал поступил в редакцию 09.09.16.

E. Atasoy¹, O. B. Mazbayev², B. Zh. Izenbayev², A. K. Rakisheva²

Польша елінің қорғандары мен сарайлары

¹Улудаг университеті, Gorukle кампусы, Бурса қ., Түркия.

²Л. Н. Гумилев атындағы Еуразиялық ұлттық университеті, Астана қ., Қазақстан.

Материал 09.09.16 баспаға түсті.

E. Atasoy¹, O. B. Mazbayev², B. Zh. Izenbayev², A. K. Rakisheva²

Castles and palaces in Poland

¹Uludag University, Gorukle Campus, Bursa, Turkey;

²L. N. Gumilyov Eurasian National University, Astana, Kazakhstan.

Material received on 09.09.16.

Мақала Польшадағы қорғандар мен сарайлардың туристік-рекреациялық мүмкіндіктерін кешенді зерттеуге арналған. Ғылыми мақаланың өзектілігі Польшаның танымал, әрі қолжетімді бағыттар ретінде қалыптасуы болып табылады. Жұмыстың мақсаты Польшада туризмді дамытуға әсер ететін географиялық факторларды талдау, сонымен бірге туристер ағынының өсуіне әсер ететін тарихи және мәдени факторларды анықтау болып табылады. Бұл талдау экологиялық туризмді ұйымдастыру кезінде пайдаланылатын болады. Авторлар поляк қорғандары мен

сарайларының тарихи даму кезеңдеріне, сондай-ақ, Польшаның табиғи әлеуетіне жалпы сипаттама береді. Зерттеудің негізгі мазмұны Польшада түрлі қорғандар мен сарайлардың ерекшеліктерін талдау болып табылады.

The article is devoted to the complex research of tourist and recreational opportunities of castles and palaces in Poland. The relevance of the scientific article is the establishment of Poland, as a popular, yet very affordable destination. The aim is to analyze geographic factors, affecting the development of tourism in Poland and the identification of historical and cultural factors, affecting the increase in the inflow of tourists. This analysis can be used in the organization of ecological tourism. The authors describe the historical stages of development of Polish castles and palaces, as well as shows the general characteristics of the natural potential of Poland. The main content of the research is the analysis of features of various castles and palaces in Poland.

УДК 336.7:005.7

М. Галымжанкызы¹, Н. С. Кафтункина²

¹магистрант, ²к.э.н., профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар
e-mail: ¹madina.g.94@mail.ru

ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА КОРПОРАТИВНОГО БАНКОВСКОГО УПРАВЛЕНИЯ

В настоящей статье рассмотрена характеристика зарубежных моделей корпоративного управления в банковской сфере.

Ключевые слова: корпоративное управление, акционер, инвестор.

ВВЕДЕНИЕ

Исходя из места, роли и значения корпоративного управления в общественной жизни людей и государства корпоративное управление представляет собой систему, эффективный инструмент формирования и регулирования экономических и социальных отношений в процессе производства и распределения общественных благ, а в его укреплении и развитии одновременно заинтересованы многие субъекты этих отношений: собственники, менеджеры, персонал, поставщики оборудования, сырья и

материалов, покупатели продукции, инвесторы и кредиторы, банки, страховые компании, государство, региональные и местные органы управления.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Совершенствование корпоративного управления выступает одним из ключевых моментов качественных изменений в банковской сфере, нацеленных на повышение конкурентоспособности и устойчивости кредитных организаций. Корпоративное управление, обеспечивающее адекватную защиту интересов собственников банка, кредиторов и клиентов от усиления рисков и нарастания неопределенности, становится одним из решающих факторов стабильного функционирования, как отдельных банков, так и банковской системы в целом.

Проблемы корпоративного управления в банках стали актуальны сравнительно недавно. В настоящее время, когда происходит смещение фокуса регулирования банковской деятельности на реализацию риск-ориентированного подхода, исследование особенностей агентских конфликтов, механизмов сдержек и противовесов в банках приобретает особое значение.

Важными специфическими особенностями деятельности коммерческих банков являются два следующих фактора: меньшая прозрачность банковского сектора и высокая степень регулирования банковской деятельности со стороны государства.

Банки, как правило, менее прозрачны, чем нефинансовые компании. В банках качество активов и в основной части кредитного портфеля, как говорится, не лежит на поверхности и может быть легко скрыто на достаточно долгий период. Более того, банки могут гораздо быстрее, чем компании реального сектора экономики, видоизменять риски деятельности путем реструктуризации кредитного портфеля. Сравнительно большие трудности при получении информации о состоянии банка и мониторинга его деятельности противоречат одному из основных принципов корпоративного управления (транспарентности) и препятствует развитию традиционного механизма корпоративного управления.

Основная часть

В сентябре 1999 г. Базельский комитет по банковскому надзору опубликовал специальный документ «Совершенствование корпоративного управления в кредитных организациях», конкретизировавший применительно к банкам принципы корпоративного управления, которые были разработаны Организацией экономического сотрудничества и развития. Согласно данному документу, корпоративное управление в банковских организациях – это руководство их деятельностью, осуществляемое советами директоров и менеджерами высшего звена и определяющее методы, с помощью которых банки:

- устанавливают цели своего бизнеса, к которым относится, в числе прочего, и создание стоимости для владельцев банков;
- совершают каждодневные финансовые операции;

– учитывают в своей работе позиции заинтересованных сторон (сотрудников, клиентов, общественности, регулирующих органов и государства);

– осуществляют корпоративные действия в соответствии с правилами обеспечения надежности банковского бизнеса и требованиями нормативно-правовых актов;

– защищают интересы вкладчиков.

Создавая эффективную систему корпоративного управления, банки сталкиваются с необходимостью решать множество специфических вопросов. Во-первых, фундаментальная взаимосвязь между собственниками и менеджерами в банковском бизнесе гораздо сложнее, чем в промышленности или торговле. Это объясняется неравномерностью распределения информации между различными участниками рыночных отношений вследствие жесткого регулирования со стороны надзорных органов, большого удельного веса государственного капитала в банковских системах многих стран, института банковской тайны. Во-вторых, для выполнения функции финансового посредничества банкам достаточно относительно низкой доли собственных средств в пассивах. Склонность банковского бизнеса к риску усугубляется наличием в большинстве стран обязательного страхования депозитов. Такое своеобразие порождает ряд проблем. Одна из них касается определения важной фидуциарной обязанности членов советов директоров (СД) – обязанности проявлять заботливость. Другая проблема связана с тем, что на первый план в банковском бизнесе выходит управление рисками: оно становится важнейшим элементом системы внутреннего контроля в банках.

Базельский комитет по банковскому надзору выделяет 12 категорий банковского риска: системный, стратегический, кредитный, страновой, рыночный, процентный, риск ликвидности, валютный, операционный, правовой, репутационный, риск соблюдения. Неэффективное управление рисками находит отражение в их повышенной концентрации в расчете на одного заемщика, чрезмерном кредитовании аффилированных и связанных лиц, недальновидной ссудной политике, недостаточном контроле над деятельностью ключевых сотрудников. Указанные явления встречаются в любых странах, в том числе и в высокоразвитых, и в странах с развивающейся экономикой. Например, во второй половине 1990-х гг. в Мексике 20 % банковских ссуд предоставлялись аффилированным и связанным лицам по ставкам более чем на четыре процентных пункта ниже рыночных, при этом вероятность их невозврата была на треть выше, чем соответствующий показатель по остальным ссудам. В тот же период индонезийские банки выделяли для «внутреннего кредитования» (ссуд, предоставляемых сотрудникам, менеджерам и директорам) средства, превышавшие их акционерный капитал более чем в два раза.

К началу 2002 г. объем недействующих кредитов в Китае составил по официальной оценке 343 млрд долларов. Доля таких ссуд в валовом внутреннем продукте страны достигла 25-30 %, очень велика она и в других азиатских странах, например в Малайзии (36-48 %) и Таиланде (36-41 %). Среди развитых стран наиболее высок данный показатель в Японии (25-26 %).

Сложность ситуации с управлением рисками в банках стран с формирующимися рынками объясняется, низким уровнем корпоративного управления. Иными словами, эффективное управление банковскими рисками и надлежащее корпоративное управление в банках – актуальные проблемы банковской деятельности.

Тесная взаимосвязь этих сторон проявляется и во влиянии качества корпоративного управления в банке на оценку риска, присваиваемую банку потенциальными инвесторами, по мнению которых неэффективное корпоративное управление в банке означает усиление свойственных ему кредитного, операционного и репутационного рисков и потому приводит к снижению стоимости его ценных бумаг.

Повышение уровня корпоративного управления позволит банкам решить проблему недействующих кредитов и укрепить доверие потенциальных контрагентов (вкладчиков, заемщиков, клиентов по валютным и фондовым операциям). В результате распределение кредитных ресурсов между нефинансовыми компаниями станет более рациональным, что даст возможность экономике страны выйти на траекторию устойчивого роста. От создания надлежащей системы корпоративного управления в банковском секторе выиграют все заинтересованные стороны.

Таблица 1 – Комитеты СД в американских и европейских банках

	Наличие специальных комитетов в СД, число банков			
	Аудит	Вознаграждения	Назначения	Управление рисками
Банки США	10	10	7	1
Банки Евросоюза	10	5	4	5

Как указывает Базельский комитет по банковскому надзору, в рамках СД следует организовать как минимум четыре комитета: по аудиту, вознаграждениям, назначениям, управлению рисками [1].

Проанализируем, как реализуется данное правило в десяти ведущих банках США и Европейского союза.

Комитеты СД по аудиту организованы во всех рассмотренных банках – как в американских, так и в европейских. Ситуация с другими комитетами неодинакова: банки США чаще создают комитеты по вознаграждениям и назначениям, а банки Евросоюза – комитеты по управлению рисками. Конечно, отсутствие того или иного специального комитета не означает отсутствия деятельности в соответствующих сферах: в этом случае

определенные обязанности возлагаются на другие комитеты СД. Так, у трех из десяти крупнейших американских банков подбор кандидатов на должности членов СД и менеджеров высшего звена осуществляется комитетом по корпоративному управлению. У трех банков Евросоюза вместо отдельных комитетов по вознаграждениям и назначениям создан один комитет, занимающийся обоими указанными вопросами. Два европейских банка отнесли вознаграждения и назначения к компетенции иных комитетов, а один банк включил назначение директоров и топ-менеджеров в перечень функций комитета по корпоративному управлению и содействию председателю СД.

Что касается управления рисками, то при отсутствии специального комитета за это направление отвечает, либо комитет по аудиту, либо объединенный комитет по аудиту и управлению рисками. В остальных случаях данную задачу выполняют другие комитеты (по финансам, технологиям, качеству активов и т. д.).

Британский Объединенный кодекс корпоративного управления, являющийся приложением к правилам листинга Лондонской фондовой биржи (ЛФБ), требует наличия в составе СД как минимум половины независимых директоров, не считая председателя СД и формирования комитетов по аудиту и вознаграждениям только из независимых директоров, тогда как для комитета по назначениям действует смягченное правило, согласно которому большинство членов этого комитета должны быть независимыми директорами. Все ведущие американские и европейские банки и нефинансовые компании уже выполняют указанные предписания, поскольку их акции котируются на этих биржах.

Завершая рассмотрение международных принципов эффективного корпоративного управления в банках, можно указать на отмеченные в документах Базельского комитета основные требования к группе исполнительных должностных лиц высшего звена, системе вознаграждения и поощрения топ-менеджеров и ключевых сотрудников, системе обеспечения информационной прозрачности. Группа исполнительных должностных лиц высшего звена может быть организована по-разному: в двухуровневой системе корпоративного управления создается специальный орган – правление, а в одноуровневой – исполнительный комитет СД.

В странах с формирующейся рыночной экономикой банки только начинают проявлять интерес к состоянию корпоративного управления у себя и у своих клиентов, поэтому внедрение полноценных процедур оценки представляет для них серьезную трудность. Согласно результатам указанного выше опроса, проведенного Международной финансовой корпорацией, при оценке кредитного риска некоторые банки обращают внимание на качество корпоративного управления в компаниях-заемщиках, однако таких «грамотных» финансовых учреждений пока немного.

ВЫВОДЫ

Отечественным банкам необходимо решить ряд задач для усовершенствования системы корпоративного управления, так как корпоративное управление выделяется как одна из стратегических целей развития банковской системы Казахстана.

К числу наиболее актуальных вопросов повышения качества корпоративного управления в казахстанских банках на современном этапе можно отнести следующие:

- стратегическое управление;
- внутренний контроль и риск-менеджмент;
- отношения банков с клиентами и инвесторами;
- советы директоров и их место в жизни банков;
- повышение уровня прозрачности деятельности банков;
- антикризисное управление банками;
- стандартизированное управление банками;
- соблюдение прав участников, мотивация управляющих и всего персонала банков и их деловая культура.

Все указанные вопросы связаны как с повышением качества управления в банках в широком понимании этого процесса, так и с корпоративным его аспектом или уровнем. Решение каждого из перечисленных вопросов требует использования конкретных подходов и может потребовать разного времени.

Банкам необходимо создавать и совершенствовать механизмы стратегического управления персоналом. Крупные казахстанские банки могут сыграть важную роль в становлении в стране современного банковского корпоративного управления.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Базельский комитет по банковскому надзору. Руководство. Принципы корпоративного управления для банков июль 2015 года. [Электронный ресурс] – URL: https://www.cbr.ru/today/ms/bn/Basel_cgpb.pdf.

2 Грачева, М. В., Арабова, Н. Особенности корпоративного управления в банках // Управление компанией, 2004. – С. 44-49.

3 <http://www.gaap.ru/biblio/management/curp/028.asp>.

4 <http://www.zhuk.net/archive/arhiveyk.asp>.

Материал поступил в редакцию 07.09.16.

М. Галымжанқызы, Н. С. Кафтункина

Корпоративтік банктік басқарудың шетелдік тәжірибесі

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

Материал 07.09.16 баспаға түсті.

М. Galymzhankyzy, N. Kaftunkina

Foreign practice of corporate bank management

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 07.09.16.

Бұл мақалада банктің саласындағы корпоративтік басқарудың шетелдік үлгілері сипаттамасы қаралады.

This article describes the characteristics of the foreign models of corporate governance in the banking sector.

УДК 331.5:37(574)

Н. Е. Дабылтаева¹, А. Е. Дабылтаева²

¹к.э.н., доцент, Казахский Национальный университет имени аль-Фараби,

²магистр экономики, Академия «Қайнар», г. Алматы
e-mail: ¹nazym62@mail.ru, ²nazym62@mail.ru

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Статья посвящена проблемам сельского хозяйства, в силу высокой значимости институциональной среды для развития сельских территорий и аграрного сектора экономики. В современных условиях особую значимость приобретают теоретические разработки, позволяющие учитывать изменения институциональной структуры экономики в целях повышения её эффективности. Необходимость учета институциональных факторов связана с тем, что они определяют уровень и дополнительные возможности ускорения социально-экономического развития.

Ключевые слова: сельскохозяйственное производство, институциональная среда, аграрная сфера, молочное животноводство, инновация, инвестиция, национальная экономика, стратегия, государственное регулирование.

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях особую значимость приобретают теоретические разработки, позволяющие учитывать изменения институциональной структуры экономики в целях повышения её эффективности. Необходимость

учета институциональных факторов связана с тем, что они определяют уровень и дополнительные возможности ускорения социально-экономического развития. Функционирование экономики во многом определяется развитием ее институциональной среды, определяющей поведение экономических субъектов, результативность их хозяйственной деятельности.

Для анализа макроэкономических процессов необходимо целостное представление о всей системе народного хозяйства. Такой методологический подход, по мнению академика П. П. Маслова, является одной из главных задач экономической науки [1]. Однако, даже в специализированной экономической литературе анализ, исследование экономического развития преимущественно базируются на промышленном производстве как объекте исследования. Соответственно, рассматривается отдельно от развития аграрного сектора экономики.

Как итог, последний предстает обособленной частью экономики со своими специфическими особенностями и противоречиями. Вследствие такого подхода сельское хозяйство зачастую представляется как неэффективная сфера привлечения средств и капиталов, а возникающая в результате этого нехватка продукции аграрной сферы национальной экономики априори должна возмещаться за счет импорта продовольствия. Но такой подход, возможно, может быть приемлем в рамках политики государств, не заинтересованных в развитии отечественного АПК, либо при условии наличия в их аграрной сфере долговременной сложившейся специализации на основе развитых отдельных отраслей (более 50 % от всего АПК), позволяющих «жертвовать» развитием менее перспективных.

Сельское хозяйство республики находится в состоянии затяжного кризиса, и глобальные кризисы все глубже усугубляют его положение. Дальнейшее нарастание доли импорта грозит рентабельности всего АПК Казахстана в целом, не говоря об ослабленных его областях. Переход к формату ВТО и далеко не самая благоприятная экономическая политика формата ЕврАзЭС вынуждают нас не соглашаться поверхностным подходом к этой важной макроэкономической проблеме или с отложением ее «долгий ящик».

В сложной экономической ситуации, в стране достаточно невысоким жизненным уровнем значительной части ее населения, в первую очередь, важно обеспечение продовольственной безопасности страны. Именно это должно быть критерием определения стратегической перспективы аграрного развития республики.

В республиканском ВВП доля сельского хозяйства в течение длительного времени составляет около 5 %. Но при этом важно отметить, что Казахстан исторически ориентировался на сельскохозяйственную специализацию, благодаря наличию для этого основных сравнительных преимуществ.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

В качестве основного объекта данного исследования нами рассматривается такая важная сфера сельскохозяйственного производства как молочная подотрасль.

Анализ и развития отечественного сельского хозяйства показывает, что на фоне в определенной степени успешного развития молочной подотрасли является крайне острой проблемой. При этом стоит отметить, что молочные продукты наравне с зерновыми и мясными относятся к основным в отечественной продовольственной корзине, как и во многих других странах мира. Вышесказанное определило выбор молочной подотрасли в качестве объекта исследования.

Молочное животноводство занимает особое место в сельском хозяйстве любого государства и в значительной мере определяет экономическую эффективность всего сельскохозяйственного производства [1]. Низкий уровень развития этой подотрасли негативно влияет на состояние сельского хозяйства в целом, а также вызывает сомнения в целостности и эффективности принимаемых в республике различных затратных программ развития отечественного аграрного сектора экономики.

Однако, по нашему мнению, основными причинами существующего состояния молочной подотрасли республики являются не отдельные программные недоработки, а совокупность множества проблем различного уровня. Они напрямую связаны как с организацией производства и качества продукции на местах, так и разработкой мер в области расширения потенциального экспорта.

Проблемы развития молочной подотрасли республики нами обобщенно классифицированы следующим образом:

- качество молочного сырья;
- инфраструктура отрасли;
- организационные аспекты фермерских хозяйств;
- финансово-правовые проблемы (в первую очередь это касается налоговой политики);
- проблемы осознания действующими субъектами подотрасли необходимости преобразований.

Проведем исследование текущего состояния молочной подотрасли страны в контексте реализуемых программ государственной экономической политики, а также их текущих и перспективных результатов. Среди государственных программ к основным по данной проблеме относятся:

Стратегия «Казахстан 2050» (2012);

Программа «Агробизнес – 2020» (2013-2020);

Программа «100 конкретных шагов» (3 раздел, пункт 60) (2015).

Современное состояние и динамика развития подотрасли ведет к существенному ухудшению положения молочного животноводства, превращая Казахстан в полностью импортозависимым по данным видам продукции, как внутри ЕврАзЭС, так и в формате функционирования в рамках ВТО. Поэтому важны разработка и реализация программы стабилизации и экономического роста молочного животноводства, создание необходимых организационных, экономических и технологических предпосылок для внедрения и реализации современных интенсивных форм ее ведения. От устойчивого и поступательного развития молочного животноводства в значительной мере зависит эффективность функционирования агропромышленного комплекса в целом и обеспеченность населения молочными продуктами.

Это касается и других постсоветских стран, где проблема идентификации и суверенитета национального хозяйства, находящаяся в условиях конкурентной борьбы с экономическими гегемонами, стоит особенно остро.

Как известно, в условиях перехода к рыночным отношениям в молочной подотрасли, как в целом в сельском хозяйстве, произошли существенные изменения, в значительной мере негативного характера. Резкий диспаритет цен на промышленные и сельскохозяйственные товары, снижение уровня и разнообразия кормообеспеченности, несоблюдение технологических процессов в молочном животноводстве, отсутствие возможности и стимулов к полноценной конкуренции и другие факторы обусловили кризисные явления во многих постсоветских странах.

Касается это и таких государств, с достаточно большим аграрным потенциалом, как Беларусь, Украина, Кыргызстан, и даже России. Так и Узбекистана, Туркмении, Таджикистана. В Казахстане экономическая ситуация в АПК хуже, чем у первой «тройки». Даже при всех имеющихся потенциальных возможностях.

Казахстан, будучи частью мирового инновационно-технического процесса отраслевой трансформации, не может оставаться в стороне от модернизации своего АПК и приведения его к общемировым стандартам. Это подразумевает наличие адекватной современному этапу развития правовой базы (особенно это касается системы налогообложения производителей готовой продукции); принятие новых стандартов качества, соответствующих в полной мере нормам ВТО и ФАО; более качественную протекцию отечественному производителю; улучшение производственных технологий и вспомогательной инфраструктуры, особенно ее логического аспекта.

Для достижения этих и других целей в рамках инновационной экономической стратегии «Казахстан 2050», актуальной из целью которой является создание конкурентоспособной промышленно-аграрной сферы для полноценной организации политики импортозамещения, есть решение о реформировании и модернизации республиканского АПК и всех его отраслей [2].

Например, в пункте 19 перечня мероприятий стратегии излагается следующее: «Принять Программу развития агропромышленного комплекса страны до 2020 года, направленную на: масштабную модернизацию сельского хозяйства с учетом растущего глобального спроса на продовольствие; увеличение к 2020 году объема государственной поддержки сельского хозяйства в 4,5 раза; значительный рост урожайности увеличение посевных площадей; внедрение новых технологий; создание кормовой базы животноводства мирового уровня; определение видов продовольственной продукции, массового производства которой позволит завоевать крупные экспортные рынки; создание национальных конкурентоспособных брендов с акцентом на экологичность, обеспечив вхождение страны в разряд глобальных игроков в области экологически чистого производства» [2].

В рамках ее реализации обоснована необходимость применения новых инструментов государственного регулирования и модернизации отрасли путем начала перехода к структурной реорганизации АПК республики и соответствующего финансирования наиболее проблемных его сфер.

Первоначально в приоритетных данной стратегии молочная подотрасль не была ключевым маркером. Однако, по нашему мнению, для «завоевания крупных экспортных рынков», она не менее необходима, чем зерновая и мясная продукция, а также экологическая стандартизация.

В итовом варианте, принятом в соответствии с этим пунктом, в программу «Агробизнес-2020» (являющиеся специализированным приложением к стратегии «Казахстан 2050»), раздел молочного животноводства все же был включен и обозначены его проблемные подпункты [3].

Рассмотрим его содержание в рамках текущего приложения отрасли на наиболее проблемном аспекте – самообеспечении и импорте [4], в контексте аналитических данных программы.

В первую очередь важен анализ общей статистики внутреннего импорта сельхозпродукции. В нем молоко и сливки стоят на первом месте (74,2 %), сыры и творог на четвертом (58,3 %), масло сливочное на девятом (32,8 %) [5].

Доля совокупного импорта всей молочной продукции, как показывает диаграмма ниже, составляет – 34 %, т.е. треть всего объема импорта сельхозпродукции (рисунок 1).

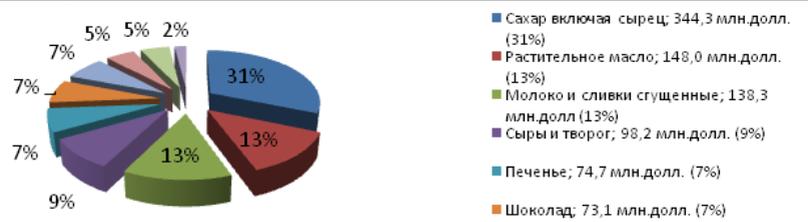


Рисунок 1 – Импортозависимость РК в молочной продукции на 2015 год % [5]

Как можно видеть из данных рисунка 1, весьма высокая доля импорта данного вида продукции даже для развивающегося рынка. И это при том в республиканской практике по производству сельхозпродукции молочная часть стоит на втором месте после зерновых (10,2 % и 31,1 % соответственно) [5].

Среди сдерживающих факторов, указанных в программе, можно выделить:

- низкое качество сырья;
- дефицит сырья;
- неразвитость производственной инфраструктуры и попутной логистики;
- сложности с реализацией и сбытом продукции.

По нашему мнению, они являются скорее следствием, чем базовыми причинами.

Считаем, что здесь более аргументирована вышеприведенная нами классификация.

В дальнейшем, эти «проблемы» будут анализироваться в контексте следствия. Рассмотрим одну из основных проблем.

Налогообложение. Льготы по налогам в размере 70 % – распространяются лишь на отдельные виды производителей сельхозпроизводителей. Налогами облагаются все производители, а льготы по ним доступны лишь для поставщиков сырья, но не переработчиков данного сырья. Высокая налоговая нагрузка на производителей переработанной продукции сводит на нет позитивность реформы, направленной на развитие рынка готовой продукции. Указанная льгота по налогам лишь еще более способствует сырьевой направленности с минимальной переработкой сырья.

До настоящего времени ситуация не меняется в позитивную сторону: в 2013 году поднимался вопрос об отмене 70 % налоговой ставки для юридических лиц. А в условиях кризиса 2015 года планируются и более негативные тенденции на снижение государственной поддержки по налоговой базе.

Но, изменить эту программу принципиально уже невозможно, так как ее бюджет расписан до 2020 г. включительно. Важно также понимать, что первоначально программа принималась в рамках необходимости финансового оздоровления. И только планомерный перенос вектора

программы с обобщенной финансовой части на производительную и организационную, в рамках особенно убыточных отраслей, имеет право на существование. Необходимо четко контролировать процесс применения средств именно в эти сферы отрасли.

Поэтому, не имея на текущий момент возможности переработки данного документа, в рамках программы «100 конкретных шагов» предприняты кардинальные корректировки, касающиеся агропромышленного комплекса республики и его наиболее проблематичных разделов. К примеру, в рассматриваемом контексте работы пункте 60 данной программы акцентируется внимание на то, что необходимо «...привлечение стратегических инвесторов для развития производства молока и молочной продукции. Основная задача: обеспечение экспорта до половины выпускаемой продукции на рынке стран СНГ в течение трех лет. Работа будет строиться по примеру новозеландской «Fonterra» и датской «Arla», с развитием кооперативного производства на селе» [6].

Этот пункт подразумевает собой вектор на доработку аграрной программы, но уже с привлечением ключевых зарубежных инвесторов для реформ в отставшей отрасли. Благодаря президентской корректировке, развития отрасли стоит в приоритете мер по полноценной реализации программы «Агробизнес 2020».

На подобный шаг государство вынуждает идти высокая степень отсталости в производстве молочного сырья даже в рамках ЕврАзЭС. Крайне большой сегмент рынка в нем занят товарами из РФ и Беларуси. Только передовые инновации в этой сфере смогут позволить нам конкурировать с блоковыми союзниками и по возможности не принимать их «правила игры».

ВЫВОДЫ

Исходя из этого, можно сделать вывод, что государственная экономическая политика в области АПК в рамках вышеупомянутых программ определила новый вектор развития всей отрасли животноводства, и ее молочной подотрасли в частности.

Стоит также отметить, что нельзя постоянно надеяться на зарубежный опыт и инвестиции.

Помимо принятия помощи в формировании обновленной структуры сельхозпроизводства и в разработке передовых технологий с последующим применением казахстанские власти должны установить приемлемое для нее налогообложение, и привлечь к формированию внутреннего производства как ключевых игроков – предприятий казахстанского рынка, подобно компании «FoodMaster», так и отдельно взятые крестьянские кооперативы и отдельные домохозяйства. Роль основы Национального холдинга «КазАгро», несмотря на его грядущие преобразования [6], как института консолидации этих субъектов, важна в рамках их кооперации.

Необходимо понимать, что без полноценной работы в этой отрасли с учетом всех условий добиться какого-либо прогресса будет невозможно. Поэтому, только полное заинтересованное взаимодействие хозяйствующих субъектов и власти через налогово-финансовую систему, рыночное регулирование экономико-технологических процессов и стандартов со стороны участников аграрного производства, а также протекционистского к ним Национального холдинга «КазАгро», при получении опыта и поддержки иностранных инвесторов смогут привести молочное животноводство к высоким технико-экономическими показателями.

Таким образом, считаем аргументированным и научно, практически обоснованным мнение многих отечественных ученых, специалистов по поводу современного состояния и перспектив молочного животноводства Республики Казахстан, что в первую очередь необходимо выявлять и решать фундаментальные, институциональные и поведенческие проблемы анализируемой отрасли АПК республики. И лишь на этой базе принимаемые и реализуемые программы начнут приносить ожидаемые, запланированные результаты.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 **Мамыкаева, Б.** Роль аграрного сектора государства: теоретические аспекты // Аль-Пари, 2015. – № 1. – С. 24-26.
- 2 Стратегия «Казахстан -2050»: новый политический курс состоявшегося государства». – Астана : Юрист, 2012.
- 3 **Сигарев, М. И., Нуркажаев, Ж. М.** Государственная поддержка аграрного сектора Казахстана // Проблемы агрорынка, 2016. – № 1. – С. 65-71.
- 4 Экспресс-анализ рынка молока и молочных продуктов в Казахстане за 2014-2015 гг. – АО «НУХ «КазАгро», 2015.
- 5 Краткий обзор молочной промышленности Казахстана (2009-2014 гг.) // Маркетинговый справочник : KAZDATA, 2014.
- 6 План Нации – 100 конкретных шагов главы государства по реализации пяти институциональных реформ главы государства Н. А. Назарбаева (май 2015 года) / [Электронный ресурс] – www.akorda.kz.2015
- 7 **Рустембаев, Б. Е., Казкенова, А. С., Айнаканова, Б. А.** Производство и переработка молока в Казахстане // Проблемы агрорынка, 2016. – № 1. – С. 95-101.

Материал поступил в редакцию 23.08.16.

Н. Е. Дабылтаева¹, А. Е. Дабылтаева²

Ауыл шаруашылығы өндірісін дамытудың институционалдық аспектілері

¹Әл-Фараби атындағы Қазақ Ұлттық университеті;
²«Қайнар» Академиясы, Алматы қ.
Материал 23.08.16 баспаға түсті.

N. Dabyлтаeva¹, A. Dabyлтаeva²

Institutional aspects of development of agricultural production

¹Al-Farabi Kazakh National University;

²Kainar Academy, Almaty.

Material received on 23.08.16.

Мақала экономиканың аграрлық саласы және ауылдық аймақтарды дамытуда маңыздылығы жоғары институционалдық ортаның қажеттілігін анықтауға қажетті ауыл шаруашылығының мәселелері қарастырылады. Қазіргі кезеңде экономиканың тиімділігін арттыру мақсатында оның институционалдық құрылымының өзгерісін есепке алуды қамтамасыз ететін теоретикалық әдіснамалар жоғары сұранысқа ие болып отыр. Институционалдық факторларды есепке алудың қажеттілігі әлеуметтік-экономикалық дамуды жеделдетудің деңгейін анықтауға және қосымша мүмкіндік береді.

The article covers the problems in agriculture, by virtue of high meaningfulness of the institutional environment for development of rural territories and the agrarian sector of economy. The need of the accounting of institutional factors is connected with the fact that they determine the level and additional opportunities of social and economic development acceleration. The functioning of economy in many respects is defined by development of its institutional environment defining the behavior of economic subjects, and productivity of their economic activity. The analysis of macroeconomic processes requires a holistic view of the entire national economy system.

С. С. Донцов¹, М. А. Зарлық², Г. Т. Омарова³

Павлодарский государственный университет

имени С. Торайгырова, г. Павлодар

e-mail: ¹s.s.dontsov@mail.ru, ²mashur_zarlyk@mail.ru

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ УСПЕШНОЙ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

В статье рассмотрен положительный зарубежный опыт разработки и реализации региональной инвестиционной политики. При этом подчеркивается значение рационального регулирующего воздействия государства на инвестиционные процессы, протекающие в рыночной экономической системе.

Ключевые слова: инвестиции, регион, региональная инвестиционная политика, межрегиональная дифференциация, реструктуризация экономики.

ВВЕДЕНИЕ

Одной из острых проблем социально-экономического развития государств в эпоху глобализации является межрегиональная экономическая дифференциация. В Республике Казахстан сохраняется значительный разрыв между уровнями развития регионов страны, а также между имеющимися ресурсными возможностями и результатами их деятельности. Однако, данное явление характерно не только для нашей страны, но и для других государств. Добиться устойчивого экономического развития страны и обеспечения в полном объеме общегосударственных социальных гарантий всему населению невозможно без эффективно функционирующей системы государственной поддержки регионов, отстающих в экономическом развитии. Проблемы межрегиональной дифференциации требуют от государства проведения эффективной региональной инвестиционной политики, способствующей выравниванию сложившихся диспропорций. Необходимо чтобы государственная региональная политика выравнивания и экономическая политика регионов дополняли и соответствовали друг другу. В этой связи, для Республики Казахстан будет полезен опыт формирования и реализации региональной политики в зарубежных странах, особенно в странах Европейского союза, что и будет рассмотрено в данном исследовании.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Зарубежный опыт свидетельствует, что развитие инвестиционной деятельности в мире прошло три исторических этапа. Для первого этапа (1970-е гг.) были характерны портфельные инвестиции в форме создания и финансирования дочерних компаний иностранных фирм, товарных кредитов для реализации инвестиционных проектов. На втором этапе (1980-е гг.) преобладали прямые инвестиции предпринимательского капитала в создание и реконструкцию промышленных предприятий и систему сервиса за рубежом.

Сейчас начался третий этап инвестиционной деятельности с новыми формами инвестиционного сотрудничества. Они реализуются путем предоставления не только денег, но и «неосязаемых» инвестиционных ресурсов – лицензионных соглашений, контрактов на управление, франчайзинга, когда инвесторы получают прибыль благодаря обладанию технологическими и управленческими преимуществами, позволяющими устанавливать контроль в области производства и реализации конечного продукта.

Инвестиции выполняют важнейшую структурообразующую функцию в экономической системе государства. Будущая структура экономики зависит от того, в какие отрасли вкладываются инвестиционные средства. К примеру, большой объем инвестиционных средств может приходиться на производящие металлургическую продукцию заводы, либо напротив, на расширение производства комбинатов, занимающихся легкой текстильной промышленностью.

Зарубежная и отечественная практика доказывает, что в доминирующих случаях именно прибыльность является важнейшим структурообразующим критерием, определяющим приоритетность инвестиций.

Негосударственные источники инвестиций направляются, прежде всего, в высокорентабельные отрасли с быстрой оборачиваемостью капитала.

Правительства США и других стран не явно, но управляют экономикой и финансами, поддерживая социально-экономическое равновесие общества, баланс интересов центрального правительства и местной власти, предпринимателей, населения при приоритете интересов безопасности всей нации в целом. Несмотря на то, что весь огромный деловой мир, за исключением небольшого госсектора, активно регулирует и управляет всей его деятельностью гибкой системой законодательства, использованием экономических стимулов и интересов предпринимателей, государственной поддержкой и стимулированием инвестиционно-строительной деятельности.

Исходным пунктом современной экономической политики западных стран является тезис: «Чтобы конкурентоспособной была экономика, конкурентоспособными должны быть условия ее функционирования. Не

может быть передового хозяйства там, где отсталые условия расширенного воспроизводства, то есть его пропорции, формы организации, взаимосвязи между различными отраслями и фазами, методы регулирования и стимулирования».

В конце XX в. конкуренция товаров и услуг выступает вторичной, поскольку первичной стала конкуренция различных типов промышленной политики и различных макроэкономических моделей. На практике принципу «равной поддержки» сейчас следуют все развитые страны. И распространяется этот принцип на все без исключения сферы экономики, но особенно на инвестиции и инновационную деятельность, информационные сети и инфраструктуру.

Мировой опыт свидетельствует, что не рынок ведет к процветанию. Успешное развитие экономики зависит от уровня научного обеспечения производства, степени совершенствования его организационных форм, качества подготовки кадров, их заинтересованности в конечных результатах труда.

Не случайно, что из 30 государств мира, имеющих численность населения 25 млн. чел. и выше и общую численность 4,2 млрд. чел., только 7 стран с общей численностью населения 700 млн. чел. производили на душу населения ВВП больше, чем его производилось в СССР [8]

И ни рынок, ни частная собственность, ни наличие более благоприятных внешнеполитических условий существования большинства капиталистических государств не обеспечили им возможности достичь уровня развития, адекватного союзной экономике. Наоборот, капитализация России отбросила ее на десятилетия назад, позволила многим другим государствам превзойти ее в экономическом развитии.

Государственное вмешательство в инвестиционную сферу экономики за рубежом давно стало нормой, и его методы систематически совершенствуются. Так, Франция и Германия ориентируют государственную экономическую политику на выравнивание региональной экономической дифференциации, т. е. используют, кроме отраслевого метода распределения денежных средств, еще и государственный, поскольку считают его более эффективным.

Во Франции отношения государства и регионов строятся на контрактной основе в рамках национальной системы планирования с целью государственного содействия экономическому развитию регионов. Каждый регион заключает с государством плановые контракты, которые привязывают обе стороны к определенной программе инвестиций и вносятся в качестве приоритета в национальный план государства. Повышенное внимание уделяется предоставлению дополнительных средств наиболее проблемным регионам. Реализация такой политики осуществляется в виде реструктуризации экономики регионов посредством содействия улучшению региональной инфраструктуры и созданию рабочих мест в приоритетных отраслях при помощи инвестиционных грантов.

Все большую озабоченность государственных органов на Западе начинают вызывать и процессы глобализации экономики. В меняющихся экономических условиях соревнование за мировое лидерство возглавляют те страны, у которых более оптимальная инвестиционная политика и отлажен механизм ее реализации. Это Япония, США, Германия и другие участники «большой семерки». Интересен в этой связи опыт США, которые не лишают себя выгоды, обеспечиваемой за счет государственной поддержки ключевых факторов конкурентоспособности.

Например, в США в последние несколько десятилетий речь идет не столько о приверженности модели экономики, характерной для монополистической эпохи, сколько о мере ее государственного регулирования. Необходимость самого государственного вмешательства в экономику под сомнение не ставится, обсуждаются лишь методы – прямые или косвенные – или оптимальное их сочетание в зависимости от отрасли или конкретной целевой программы.

Основой формирования государственного инвестиционного заказа как в США, так и в других развитых странах являются долгосрочные целевые комплексные программы общегосударственного или регионального уровня, направленные на [6]:

- наращивание производства недостающей продукции,
- освоение месторождений природных ресурсов,
- решение глобальных проблем охраны окружающей среды,
- освоение производства принципиально новых видов оружия и космоса,
- общий социально-экономический подъем уровня отсталых регионов и целых штатов.

Можно отметить, что валовых капиталовложений в экономику США на долю государства в целом приходится свыше 20 %, из которых 11-12 % падает на инвестиции из федерального бюджета, что выше современных отечественных показателей. Большая часть этих средств идет на покупку военной техники. Поэтому, основные затраты на приобретение средств производства гражданского назначения осуществляются по линии штатов и местных органов власти. Они направляются на развитие региональной инфраструктуры (строительство дорог, коммунальное хозяйство, общественные сооружения по линии здравоохранения и образования и т.п.).

В США федеральные бюджетные инвестиции никогда не делят между штатами пропорционально численности населения, как это практиковалось с госкапвложениями в Советском Союзе. Они распределяются по приоритету общенациональной целесообразности (например, на достижение экологической безопасности) и (или) на ликвидацию отстающих регионов и отраслей, сдерживающих развитие соседних регионов и других отраслей.

Еще выше доля федеральных инвестиций в других странах Запада. Так, в странах Западной Европы она колеблется от 12-14 % в Великобритании до 24-25 % в Греции и Люксембурге.

Народнохозяйственное значение государственного регулирования инвестиций в условиях современной экономики определяется тем, что они создают материальную основу процесса воспроизводства и всей жизнедеятельности общества.

Одним из ярких примеров успешного проведения инвестиционной политики может служить Социалистическая Республика Вьетнам (СРВ). С середины 90-х годов прошлого столетия прямые иностранные инвестиции (ПИИ) сыграли решающую роль в поддержании устойчиво высоких темпов экономического развития, в условиях, когда национальный капитал был слаб и мало производителей. Социально-ориентированная экономическая стратегия, реализованная при сохранении политической стабильности, создала хорошие стартовые условия для притока иностранного капитала во Вьетнам.

Используя иностранный капитал, Вьетнам выделился как одна из устойчиво развивающихся стран Азии. Вьетнам вступил в фазу эффективного и быстрого развития, о чем свидетельствуют, в частности, такие макропоказатели, как высокий удельный вес инвестиций, доходов госбюджета и экспорта в ВВП, приблизившихся к показателям среднеразвитых стран.

Как показывает мировой опыт, приоритетными сферами инвестирования являются те, которые позволяют добиться быстрой окупаемости вложений и одновременно обуславливают возникновение потребностей в развитии сопряженных производств [10].

ВЫВОДЫ

Основными целями государственного регулирования инвестиций выступают:

- обеспечение устойчивого экономического роста;
- достижение народнохозяйственного равновесия в рамках задач поддержания высокой занятости, низкой инфляции и равновесия платежного баланса;
- ускорение инвестиционного процесса в экономике.

Считается аксиомой, что сами по себе рыночные механизмы без государственного регулирования и поддержки отнюдь не обеспечивают автоматически достижение этих целей. В развитых странах инвестиционная политика развивается в диаметрально противоположном направлении. К началу XXI в. экономика этих стран подошла с колоссальной концентрацией производства и капитала во всех отраслях. Индивидуальная частная собственность сохранилась главным образом в сфере мелкого производства. Таким образом, на исходе XX столетия развитие мировой

экономики определяют не малые и средние предприятия, а несколько сотен транснациональных корпораций.

Практически все страны мира заинтересованы в осуществлении инвестиций, так как они способствуют:

- появлению новых видов производства и даже целых отраслей (происходят прогрессивные сдвиги в структуре экономики);
- созданию новых рабочих мест;
- выпуску новых товаров и услуг, и повышению качества уже выпускаемых (импортозамещение, расширение экспорта);
- образованию новых доходов для работников предприятий и государства.

Мировой инвестиционный опыт показывает, что одни лишь крупные капиталовложения еще не гарантируют быстрого экономического роста. Важнейшую роль играют структура и качество инвестиций, человеческий капитал и технические знания. Тем не менее, стабильный и быстрый экономический рост, как правило, связан с исключительно высокими уровнями сбережений и инвестиций.

Как показал опыт других стран с передовой экономикой, важнейшее значение для улучшения инвестиционного климата имеет макроэкономическая и политическая ситуация в стране, скорость и качество проведения рыночных реформ. Формирование рыночных институтов и адекватного законодательства, трансформация собственности, состояние производственной и социальной инфраструктуры, предпринимаемые организационные и стимулирующие меры.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 **Мосейкин, Ю. Н.** Экономическая политика государства: учебное пособие для вузов. – М. : Экономика и управление, 2013. – 106 с.
- 2 **Почекина, В. В.** Инвестиционная политика РБ: учебно-методическое пособие. – Мк : БГЭУ, 2014. – 126 с.
3. Инвестиции и строительство в Республике Казахстан. Статистический сборник. – Астана: Национальный статистический комитет Республики Казахстан, 2015. – 165 с.

Материал поступил в редакцию 22.08.16.

С. С. Донцов, М. А. Зарлық, Г. Т. Омарова

Шетелдік тиімді тәжірбиені өңдеу және аумақтық инвестициялық саясатты іске асыру

Павлодарский государственный университет
имени С. Торайгырова, г. Павлодар.
Материал 22.08.16 баспаға түсті.

S. S. Dontsov, M. A. Zarlyk, G. T. Omarova

Foreign experience in the successful development and implementation of a regional investment policy

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 22.08.16.

Мақалада шетелдік тәжірибені оңдеу және аумақтық инвестициялық саясатты іске асыруы қарастырылған. Сонымен қоса нарықтық экономика жүйесі ағысында инвестициялық үрдістердің мемлекетке әсерін рационалды бақылауын реттеу.

The article describes the positive foreign experience in the development and implementation of a regional investment policy. The importance of a rational regulatory influence of the state on investment processes in the market economy system is emphasized.

ӘОЖ 330.34(574.25)

Қ. Б. Жұмағали¹, Ж. А. Балға¹, В. Е. Есмағзам²

¹студенттер, ²аға оқытушы, С. Торайгыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

КӘСІПКЕРЛІК. ПАВЛОДАР ОБЛЫСЫНДА КӘСІПКЕРЛІКТІ ДАМУ

Мақалада Павлодар облысындағы кәсіпкерлікті дамытуына арналған.

Кілтті сөздер: кәсіпкерлік, сауда, туризм, нарық, бизнес.

Кәсіпкерлік – азаматтар мен олардың бірлестіктерінің пайда немесе өзіндік табыс алуға бағытталған бастамашылық дербес қызметі.. Кәсіпкерлікті азаматтар өз атынан, өзінің мүлкілік жауапкершілігі кепілдігімен немесе заңды тұлғаның (кәсіпорынның) атынан және соның жауапкершілігі кепілдігімен жүзеге асырады. Атақты неміс экономисі, Гарвард университетінің профессоры – Йозеф Алоиз Шумпетердің былай деген: «Кәсіпкер болу – басқаның істегенін істемеу». Осыдан кәсіпкердің

міндеттерін шығаруға болады. Олар: жауапкершілік, жаңашылдыққа ұмтылу, табыс табуға ұмтылу. Кәсіпкерлік – кәсіпкерлік бизнестің неғұрлым жекеше жағдайы. Қызметтің бұл түрі, көбінесе, адамның жеке басымен – кәсіпкермен байланысты. Ол жаңа істі қолға алады, жаңа енгізілімді іске асырады, тәуекелдікке бас тігеді. Кәсіпкердің мәртебесі мемлекеттік тіркеуге алу арқылы қуатталады, онсыз кәсіпкерлік қызметке тыйым салынады. Кәсіпкердің еңбегіне ақы төлеу нысаны, тәртібі мен талаптары шартпен айқындалады, жеке табысқа салық салынуға тиіс. Шаруашылық қызметтің барлық түрлері, оларға заңнамалық актілерде тыйым салынбаған болса, мысалы, коммерциялық делдалдық, сату-сатып алу, инновациялық, кеңес беру, тағы басқа қызметтер, сондай-ақ, бағалы қағаздармен жасалатын операциялар кәсіпкерлікке жатады. Нарықтық жүйеде толымды кәсіпкерлік қызметке жол ашылады және ол мемлекет меншікті қоса, меншіктің барлық нысандарына тән. Меншікті мемлекет иелігінен алу, кәсіпорындарды жекешелендіру кәсіпкерлік үшін қолайлы жағдай туғызатын экономикалық үдерістер болып табылады. Қазақстанда кәсіпкерлік мәртебесі, мұндай қызметті жүргізуге кепілдік заң жүзінде баянды етілген [1].

«Павлодар облысының кәсіпкерлік, сауда және туризм басқармасы» Павлодар облысында жеке кәсіпкерлікті, сауда мен туризмді қолдау және дамыту мемлекеттік саясатының іске асырылуын жүзеге асыратын Қазақстан Республикасының мемлекеттік органы болып табылады.

Басқарма өз қызметін Қазақстан Республикасының Конституциясына, заңдарына, Қазақстан Республикасы Президенті мен Үкіметінің, облыс әкімдігі мен әкімінің актілеріне, өзге де нормативтік құқықтық актілерге, сондай-ақ осы Ережеге сәйкес жүзеге асырады.

«Павлодар облысының кәсіпкерлік, сауда және туризм басқармасы» мемлекеттік мекемесінің миссиясы: Павлодар облысының аумағында кәсіпкерлікті, сауда мен туризмді тиімді дамыту үшін қолайлы жағдай жасау.

Міндеттері: шағын және орта бизнесті, сауданы, сондай-ақ туризмді дамытуға бағытталған мемлекеттік саясатты жүргізу.

Қызметінің мәні: Павлодар облысының аумағында кәсіпкерлік пен сауданы дамыту, туристік қызметті үйлестіру мәселелерінде мемлекеттік саясатты облыстық деңгейде жүзеге асыру.

Міндеттері:

1) кәсіпкерлікті дамыту мәселелері бойынша мемлекеттік және мемлекеттік емес құрылымдардың, қоғамдық бірлестіктердің қызметін үйлестіру және өзге де нормативтік құқықтық актілердің орындалу тиімділігін талдауды және мониторингілеуді қамтамасыз ету;

2) кәсіпкерлікті қолдау үшін инфрақұрылымды дамыту (бизнес-инкубаторлар, кәсіпкерлікті қолдау орталықтары, консалтингілік және ақпараттық орталықтар);

3) «Бизнестің жол картасы-2020», «Жұмыспен қамтудың жол картасы-2020», «2012-2020 жылдарда шағын қалаларды дамыту» бағдарламаларын іске асыру жөніндегі іс-шаралардың орындалуына жәрдемдесу;

4) Павлодар облысында кәсіпкерліктің тұрақты дамуын қамтамасыз ету;

5) «Бизнестің жол картасы-2020», «Жұмыспен қамтудың жол картасы-2020», «2012-2020 жылдары шағын қалаларды дамыту» салалық мемлекеттік бағдарламалары шеңберіндегі жобаларды іске асыруда Павлодар облысының кәсіпкерлік субъектілеріне жәрдемдесу;

6) кәсіпкерлік субъектілерінің экономикалық белсенділігін арттыру үшін қолайлы орта қалыптастыру, еркін бәсекелесікті дамыту және тауарлар мен қызметтерге қолжетімділікті қамтамасыз ету;

7) Павлодар облысының кәсіпкерлік саласындағы негізгі саяси бағыттары мен басымдықтарын қалыптастыруға қатысу;

8) бағалар мониторингісінің жүйесін ұйымдастыру;

9) әлеуметтік маңызы бар азық-түліктерге бағаларды тұрақтандыру бойынша шаралар әзірлеу;

10) Павлодар облысының сауда қызметі үшін жағдай жасау;

11) мемлекеттік қызмет көрсету стандарттары мен регламенттерін сақтауды қамтамасыз ету.

Функциялары:

1) Павлодар облысының аумағында кәсіпкерлік қызметі саласындағы мемлекеттік саясатты іске асыру және үйлестіруді жүзеге асыру;

2) бес жылдық кезеңге Павлодар облысының аумағын дамыту бағдарламаларын әзірлеуге қатысу;

3) тұтыну рыногы, баға және тауар конъюнктурасы сыйымдылықтарына талдау, бағалау және болжау жүргізу, бөлшек саудадағы бағаларды тежеу жөніндегі іс-шараларды әзірлеуге және іске асыруға қатысу;

4) шағын кәсіпкерлік жағдайына және мемлекеттік қолдау шараларының тиімділігіне талдау жүргізуді, шағын кәсіпкерлікті қолдау мен дамытуға бағытталған мемлекеттік қаржы қаражатының пайдалануын бақылауға қатысу;

5) кәсіпкерлік мәселелері бойынша дерекқорды қалыптастыру;

6) кәсіпкерлікті дамытуға кедергі келтіретін себептерді жою жөніндегі ұсыныстарды әзірлеу;

7) заңды тұлғалардың түсті және қара металдардың сынықтары мен қалдықтарын жинау (дайындау), сақтау, қайта өңдеу және өткізу жөніндегі қызметін реттеу, лицензиялар беру;

8) өңірлік және республикалық сапа конкурстарына кәсіпкерлік субъектілерінің қатысуын ұйымдастыруға жәрдемдесу;

9) Павлодар облысының әкімдігі жанындағы кәсіпкерлік мәселелері жөніндегі сараптама кеңесінің қызметін ұйымдастыру;

10) жергілікті атқарушы органдардың өз құзыреті шегінде жеке кәсіпкерлік субъектілері бірлестіктерімен және нарықтық инфрақұрылым объектілерімен өзара қарым-қатынастарын дамыту стратегиясын анықтау;

11) облыс аумағында туристік қызмет көрсету нарығына талдау жүргізуді жүзеге асыру;

12) туристік қызметті және туристік бағыттар мен троптарды жүзеге асыратын тұлғаларды мемлекеттік тізілімге енгізу үшін қажетті ақпаратты қалыптастыру және ұсыну;

13) туристік қызмет көрсету субъектілеріне туристік қызметті ұйымдастырумен байланысты мәселелерде әдістемелік және консультативтік көмек көрсету;

14) туризмді дамыту жоспарларын, туризм мен туристік индустрияны дамытудың салалық бағдарламаларын (секторалдық) әзірлеу;

15) туризмді дамыту бағдарламаларын орындауға бағытталған іс-шараларды іске асыру;

16) туристік қызмет көрсету нарығын талдау, Павлодар облысы аумағында туризмді дамыту туралы қажетті мәліметтерді уәкілетті органға ұсыну, облыстық туристік ресурстарды қорғау шараларын әзірлеу және енгізу;

17) туризм туралы, сондай-ақ туристік әлеует, туристік қызметті жүзеге асыратын туризм объектілері мен тұлғалар туралы ақпаратты ұсыну;

18) Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасына сәйкес халықаралық, өңіраралық және ішкі туристік байланыстардағы жүзеге асыру;

19) кадрлық мәселелер бойынша тәртіптік, аттестациялық, конкурстық және өзге де комиссиялар қызметін ұйымдастыру;

20) кадрларды іріктеуді, мемлекеттік қызметшілердің мемлекеттік қызметті өткеруіне байланысты құжаттарды ресімдеуді ұйымдастыру;

21) «Павлодар облысының кәсіпкерлік, сауда және туризм басқармасы» мемлекеттік мекемесінің кадр жұмысының жай-күйін талдау;

22) облыс әкімдігі және әкімінің актілерімен, өзге нормативтік құқықтық актілермен көзделген жағдайда, акционерлік қоғамдардың мемлекеттік акциялар пакетін және жауапкершілігі шектеулі серіктестігіндегі қатысу үлестерін иелену және пайдалану құқығын, мемлекеттік заңды тұлғалардың құқық субъектісінің өкілеттіктерін жүзеге асыру, соның ішінде тиісті саланың уәкілетті органдарының құзыретіне ұқсас оларға қатысты шешімдерді қабылдау;

23) бұқаралық ақпарат құралдары арқылы қоғаммен байланыс орнату және үнемі дамыту;

24) «Павлодар облысының кәсіпкерлік, сауда және туризм басқармасы» мемлекеттік мекемесі қызметкерлерінің мемлекеттік қызметті өткерумен байланысты мәселелерді іске асыру [2].

Облыс кәсіпкерлік, сауда және туризм басқармасы мемлекеттік қызметтер көрсету үдерістерін жетілдіру мәселелері бойынша кәсіпорындармен кездесулер, дөңгелек үстелдер тұрақты негізде өткізеді. Кездесулердің қорытындысы бойынша әзірлеуші – органдар кәсіпкерлік мәселелері бойынша НҚА-ге өзгерістер топтамасын енгізіп отырады.

Павлодар облысы әрдайым экономиканың драйвері саналатын ірі индустриялды орталық ретінде танылып келеді. Мұнда кәсіпкерлік рухы мықты. Облыстың әлеуетін тиімді пайдалану үшін негізгі түйткілді мәселелерді бірлесе отырып қарау үшін бизнес-қауымдастықтың күшін біріктіруіміз қажет. Біздің міндетіміз – жаңа кәсіпорындар ашу мен жұмыс орындарын құруда бизнеске көмектесу. Біз жобаларды жан-жақты сүйемелдеуіміз қажет.

ПАЙДАЛАНҒАН ДЕРЕКТЕР ТІЗІМІ

1 Sheriazdanov. ucoz.kz/publ/ehkonomika/k_sipkerlik_t_sinigi_zh_ne_t_rl-eri/3-1-0-404

2 Upt.pavlodar.gov.kz/index.php/kz/2013-10-29-05-32-56

Материал 02.09.16 баспаға түсті.

Қ. Б. Жұмағали, Ж. А. Балга, В. Е. Есмағзам

Предпринимательство. Развитие предпринимательства в Павлодарской области

Павлодарский государственный университет
имени С. Торайгырова, г. Павлодар.

Материал поступил в редакцию 02.09.16.

K. B. Zhumagali, Zh. A. Balga, V. E. Esmagzam

Entrepreneurship. Business development in Pavlodar region

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 02.09.16.

Статья посвящена развитию предпринимательства в Павлодарской области

The research is devoted to the issues of business development in Pavlodar region.

УДК 347.13:656

Д. Ш. Кажыбекова¹, Г. Д. Баяндина²

¹магистрант, ²доктор PhD, ассоц. профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье рассматриваются проблемы и перспективы совершенствования законодательства в области гражданско-правовой ответственности автотранспортных средств.

Ключевые слова: законодательство, гражданско-правовая ответственность, страхование, автотранспорт, страховой рынок.

Международный опыт свидетельствует о том, что страховой рынок является одним из важнейших сегментов финансового сектора рыночной экономики. Во всем мире страхование выполняет важную функцию финансового стабилизатора развития экономики, который позволяет хозяйствующим субъектам управлять рисками производственной и коммерческой деятельности, компенсировать ущерб в случае наступления неблагоприятных событий и накапливать финансовые ресурсы для инвестирования их в экономику [1, с. 75].

Институт страхования играет важную роль в экономической системе страны.

В Казахстане страховой рынок находится в стадии формирования: совершенствуются законодательные нормативы, требования к участникам рынка, формируется страховая инфраструктура, определяются ключевые фигуры страхового рынка [2].

В Казахстане Законодательство, регулирующее сферу обязательного страхования гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств, находится в постоянном развитии.

Внесенные изменения в Закон Республики Казахстан «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств» (далее – Закон об ОСГПО) вступили в силу с 1 января 2016 года в соответствии с которыми функции по оценке причиненного ущерба в случае дорожно-транспортного происшествия (далее – ДТП) переданы страховым компаниям [3].

До внесения указанных изменений, оценку ущерба транспортных средств после ДТП производили оценщики – независимые эксперты, физические и юридические лица, получившие лицензию на оценку имущества в Министерстве юстиции РК, и прошедшие аккредитацию в Национальном Банке РК, которая подтверждает квалификацию оценщика.

В Закон об ОСГПО внесены изменения, где определение «оценщик» было заменено на понятие «оценочная организация», посредством которого из понятия оценщик исключены физические лица, при этом остались только юридические лица [3].

Сравнительный обзор Закон об ОСГПО показал следующее.

Таблица 1 – Сравнительная таблица по внесенным изменениям в Закон ОСГПО

Старая редакция Законоб ОСГПО	Новая редакция Законоб ОСГПО	Примечание
<p>СТАТЬЯ 1 ЗАКОНА ОБ ОСГПО оценщик (независимый эксперт) – физическое или юридическое лицо, имеющее лицензию на осуществление оценочной деятельности по оценке имущества (за исключением объектов интеллектуальной собственности, стоимости нематериальных активов), аккредитованное Национальным Банком Республики Казахстан (далее – уполномоченный орган) в соответствии с установленным им порядком;</p>	<p>СТАТЬЯ 1 ЗАКОНА ОБ ОСГПО оценочная организация – юридическое лицо, имеющее лицензию на право осуществления оценочной деятельности по оценке имущества (за исключением объектов интеллектуальной собственности, стоимости нематериальных активов)</p>	<p>Как видно из сравнительной таблицы физические лица не вправе заниматься оценкой имущества</p>
<p>ПУНКТ 5 СТАТЬИ 22 ЗАКОНА ОБ ОСГПО Размер вреда, причиненного имуществу, оценивает независимый эксперт в течение семи рабочих дней на основании заявления на проведение оценки по форме, установленной нормативным правовым актом уполномоченного органа.</p>	<p>ПУНКТ 5 СТАТЬИ 22 ЗАКОНА ОБ ОСГПО При несогласии потерпевшего (выгодоприобретателя) с результатом определенного страховщиком размера вреда потерпевший (выгодоприобретатель) вправе оспорить определенный страховщиком размер вреда в суде.</p>	<p>Если ранее размер вреда при возникновении страхового случае оценивал оценщик, в настоящее время оценивается страховщиком, а в случае не согласия оспаривается в судебном порядке.</p>

*Таблица составлена автором на основании обзора Закона Республики Казахстан «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств от 1 июля 2003 года № 446, (в редакции от 01.01.2016 года и утратившей силу в редакции от 24.11.2015).

Введением поправок, регулирующих отношения между страховщиками и страхователями в процессе урегулирования убытков и оценки вреда имуществу при ДТП закреплено обязательство страховщика самостоятельно проводить оценку размера вреда, причиненного имуществу при ДТП в соответствии с нормативно-правовым актом Национального банка РК. Тем самым, передача рынка оценки ущерба при ДТП страховщикам может привести к занижению страховыми компаниями размера реального ущерба в целях урегулирования убытков, что по нашему мнению может негативно сказываться на финансовом положении страховой компании [4].

Изучение судебной практики показало, что оценку ущерба завышают страховые компании. К примеру, решением Усть-каменогорского городского суда от 8 сентября 2016 года страховой компанией АО «Страховая компания «Коммекс – Эмир» по страховому случаю причиненного в результате ДТП ущерб оценён в 445 000 тенге, тогда как по результатам оценки независимого оценщика восстановительный ремонт автомобиля составил 525 255 тенге, что занижено на 80 255 тенге. Решением суда разница была взыскана [5].

Таким образом, мы видим, что возникает проблема на рынке оценки ущерба при возникновении страхового случае ДТП, при этом, суть вопроса заключается в том, что согласно ранее действовавшему Закону об ОСГПО оценку ущерба вреда причиненного в результате ДТП осуществляли оценщики, а в настоящее время оценку вреда производит страховая компания, и в случае несогласия с результатами оценки страховой компании, пострадавший вправе обратиться в суд, что привело к устранению оценщиков из рынка.

Вместе с этим, в целях урегулирования споров по договору страхового случая внедрен механизм прямого урегулирования убытков, институт страхового омбудсмана, позволяющий урегулировать во внесудебном порядке споры страховщиков, являющихся членами страхового омбудсмана путём принятия компетентного решения либо путём переговоров.

Международная практика применения института страхового омбудсмана имеет различные подходы к организации его деятельности. В отдельных странах, например в Польше, Великобритании, Финляндии, страховой омбудсмен является государственным органом, а сам омбудсмен и его работники – государственными служащими. В других странах, как Ирландия и Германия, – это добровольное объединение страховщиков, которые самостоятельно учреждают страхового омбудсмана и принимают решение выполнять все постановления омбудсмана [6].

В применении такого механизма в разрешении споров заключалась гибкость, которая, возможно, более соответствует потребностям как потребителей, так и страховщиков, а именно: низкие затраты, скорость и

неформальный характер процедур, обязательное исполнение принятого решения страховщиками.

Существующая модель института страхового омбудсмана в Республике Казахстан представлена следующим образом:

- 1) финансируется за счёт взносов страховщиков;
- 2) кандидатура страхового омбудсмана рекомендуется уполномоченным органом, избрание страхового омбудсмана осуществляется Советом представителей, который формируется по одному представителю от каждого страховщика и уполномоченного органа;
- 3) страховой омбудсмен – независимое от страховщиков и компетентное лицо, осуществляющее урегулирование взаимоотношений между страховыми организациями;
- 3) страховой омбудсмен не вправе занимать любую из должностей в страховых организациях и (или) быть аффилированным лицом страховых организаций;
- 4) страховой омбудсмен может иметь штат сотрудников, экспертов, секретарей, помогающих ему принять решение;
- 4) решение страхового омбудсмана исполняется страховыми организациями. В случае несогласия с его решением они вправе обратиться в суд;
- 5) деятельность страхового омбудсмана осуществляется на основании внутренних правил, утверждённых Советом представителей после согласования с уполномоченным органом.

Тем самым институт страхового омбудсмана это тоже метод урегулирования вопросов, возникающих из договора обязательного страхования ответственности владельцев транспортных средств до судебного спора [6].

Согласно пункту 1 статьи 22 Закона об ОСГПО страховым случаем признается факт наступления гражданско-правовой ответственности застрахованного по возмещению вреда, причиненного жизни, здоровью и (или) имуществу лиц, признанных потерпевшими, в результате эксплуатации застрахованным транспортным средством, указанного в договоре обязательного страхования ответственности владельцев транспортных средств. Наступлением страхового случая, страхуемый оценивает ущерб причинённый в ходе ДТП.

Таким образом, в соответствии с пунктом 2 статьи 22 ранее действовавшего Закона об ОСГПО размер вреда, причиненного имуществу, оценивает независимый эксперт в течение семи рабочих дней на основании заявления на проведение оценки по форме, установленной нормативным правовым актом уполномоченного органа. Оценка размера вреда, причиненного транспортному средству, осуществляется независимым

экспертом в соответствии с нормативным правовым актом, установленным Министерством юстиции Республики Казахстан по согласованию с уполномоченным органом с учетом стандартов оценки. Результат оценки является обязательным для страховщика.

Согласно пункту 4 статьи 22 действующего Закона об ОСГПО страховщик осуществляет страховую выплату в размере вреда, определенном в соответствии с нормативным правовым актом Национального Банка Республики Казахстан [3].

Согласно пункту 5 статьи 22 действующего Закона об ОСГПО при несогласии потерпевшего (выгодоприобретателя) с результатом определенного страховщиком размера вреда потерпевший (выгодоприобретатель) вправе оспорить определенный страховщиком размер вреда в суде [3].

После внесения изменений в Закон обороты оценочных компаний по оценке ущерба при ДТП уменьшились примерно на 80 %, Ранее доля поступлений от оценки ущерба при ДТП составляла 10-20 % в зависимости от сезона [7]. Сначала 2016 года с рынка оценочной деятельности устранили физических лиц, осуществляющие оценочную деятельность по оценке вреда причиненного в результате ДТП – 107, области, 212-юридических лиц [8].

Резюмируя изложенное мы приходим к выводу, что путем совершенствование действующего законодательства с рынка оценочной деятельности по оценке вреда причиненного в результате ДТП отстранены оценщики, а именно 107 физических лиц вообще устранили с рынка оценочной деятельности, 212 юридических лиц ограничены в доступе на товарный рынок, поскольку к 212 юридическим лицам, согласно действующему законодательству могут оценивать ущерб в ходе судебного разбирательства.

Таким образом, мы видим, что внесением изменений в Закон оценщики законодательно исключены из процедуры определения размера ущерба, причиненного автомобилю в результате ДТП.

На наш взгляд, передачей полномочий по оценке ущерба от ДТП страховым компаниям и исключением из Закона положений, оценщиков созданы предпосылки для полного устранения конкуренции на данном рынке.

Проанализировав проблему, мы предлагаем следующие пути решения, поскольку актуальность проблемы требует **необходимости решения следующим образом:**

– в целях восстановления деятельности оценщиков на рынке оценочной деятельности, изучить состояние рынка страховых услуг обязательного страхования гражданско-правовой ответственности автотранспортных средств, деятельность которых связана оценкой вреда причиненного в результате ДТП и выявить барьеры препятствующие развитию рынка оценочной деятельности;

– определить организационные условия, которые необходимы для развития конкуренции на рынке оценки вреда причиненного в результате ДТП;

– произвести анализ занижения суммы ущерба как страховыми компаниями, так и оценщиками путем анализа судебных решений по взысканию страховой выплаты по результатам экспертизы, поскольку действующая судебная практика показывает занижение суммы выплат страховыми компаниями, при этом в судебном порядке сумма ущерба и соответственно выплаты устанавливаются выше;

– внести изменения в действующее Закон Республики Казахстан «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств» в части определения в понятии «Оценщик» физических и юридических лиц.

Тем самым, подводя итоги изученной проблемы, считаем в необходимости реализации вышеперечисленных путей решений, что приведет к стабилизации рынка оценки вреда при ДТП.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 **Синникова Ю. М.** Страховой рынок: проблемы и перспективы налогового управления. //Финансы и кредит.2010. № 3. С 75.

2 **Самен М. М.** Проблемы и перспективы развития страхового рынка Казахстана//www.rusnauka.com/11_NPE_2013/Economics/13_133686.doc.htm.

3 Закон Республики Казахстан от 1 июля 2003 года № 446 «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств»,<http://adilet.zan.kz/rus>

4 С января повреждения при ДТП будут оценивать «страховщики»: все плюсы и минусы <https://finance.nur.kz/988216-s-yanvarya-povrezhdeniya-pri-dtp-budut-oc.html>,

5 Решение суда. Электронный ресурс. <http://sud.gov.kz/rus/bank>.

6 Этапы развития системы обязательного страхования гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств, – http://allinsurance.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=4665:etapy-razvitiya-sistemy-obyzatel'nogo-strakhovaniya-grazhdansko-pravovoj-otvetstvennosti-vladeltsev-transportnykh-sredstv&catid=67&Itemid=1920.

7 Страховщики продолжают занижать ущерб при ДТП <https://kapital.kz/finance/52190/strahovchiki-prodolzhayut-zanizhat-ucsherb-pri-dtp.html>.

8 Официальный ресурс Национальный банк Республики <http://www.nationalbank.kz>.

Материал поступил в редакцию 04.09.16.

Д. Ш. Кажыбекова, Г. Д. Баяндина

Автокөлік құралдары иелерінің азаматтық-құқықтық жауапкершілік саласындағы заңнаманы жетілдіру: мәселелері және перспективасы

С. Торайғыров атындағы

Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

Материал 04.09.16 баспаға түсті.

D. Sh. Kazhybekova, G. D. Bayandina

Improvement of legislation in the field of civil liability of motor vehicles: problems and prospects

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 04.09.16.

Мақалада автокөлік құралдары иелерінің азаматтық-құқықтық жауапкершілік саласындағы заңнаманы жетілдіру мәселелері және перспективасы қарастырылған.

The article deals with the problems and prospects of improvement of legislation in the field of civil liability of motor vehicles.

С. К. Мажитова¹, А. М. Фазылова²

¹к.э.н., доцент, ²магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, г. Караганда

РИСКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

В данной статье рассматриваются проблемы развития и устойчивой деятельности жилищно-коммунального хозяйства, которые являются актуальными для нашей страны. Риск в сфере жилищно-коммунальных услуг рассматривается как величина, характеризующая возможные потери, вызванные неправильными или неточными управленческими решениями.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, инвестиционная деятельность, предпринимательская деятельность, риск инвестиционной деятельности, жилищно-коммунальные услуги

ВВЕДЕНИЕ

Проблемы развития и устойчивой деятельности жилищно-коммунального хозяйства являются актуальными для нашей страны, так как система функционирования жилищно-коммунального комплекса в Казахстане в целом остается неэффективной. Развитие жилищно-коммунальной сферы не соответствует мировым стандартам, что отрицательно влияет на качество жизни населения, поэтому основной целью проводимых реформ в жилищно-коммунальном хозяйстве страны стало достижение высоких показателей социально-экономического развития городов и поселений, а именно: высокого уровня благоустройства окружающей среды, обеспечения высокого качества услуг тепло-, энерго-, водоснабжения и водоотведения.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Реформирование ЖКХ не обеспечило в полной мере осуществление модернизации ЖКХ в настоящее время. Имеющиеся негативные аспекты в деятельности жилищно-коммунального хозяйства связаны со слабой материально-технической базой, дефицитом финансов, недостаточной квалификацией кадров, отсутствием продуманной жилищной политики и недостаточной проработанностью нормативно-правовых аспектов деятельности жилищно-коммунальных организаций.

В то же время, капитал, инвестируемый в отрасль, заметно уступает показателям доходности по другим отраслям с учетом рисков. Как следствие,

коммунальные предприятия по-прежнему характеризуются низкой долей заимствований извне. Ценообразование без учета в тарифах инвестиционной составляющей не способствует увеличению притока капитала в жилищно-коммунальный сектор экономики [1]. Развитие предпринимательства во многих отраслях экономики характеризуется определенной сложностью. Среди основных причин, обуславливающих кризисные ситуации в ряде рынков, являются существенные ошибки в экономической политике, резкое ослабление системы государственного управления, недооценка фактора предпринимательских рисков в решении социально-экономических проблем, в недостаточном внимании к созданию условий для развития эффективного предпринимательства на большинстве рынков товаров и услуг [2].

В сфере жилищно-коммунальных услуг также не осуществляется объективный учет влияния рисков на результат производства в достаточном объеме. Поэтому, в силу ряда объективных и субъективных факторов, в жилищно-коммунальной сфере в последнее время предпринимательские риски оказались особенно высоки.

В классической теории предпринимательский риск отождествляется с вероятностью потерь, которые могут произойти в результате выбранного управленческого решения [3]. В этом случае риск рассматривается как ущерб, который наносится осуществлением данного управленческого решения. Однако это определение слишком сужает понятие риска инвестиционной деятельности и дает одностороннее толкование сущности риска как ожидаемых потерь. А. Маршалл и А. Пигу в 30-е гг. XX в. разработали основы неоклассической теории предпринимательского риска, согласно которой поведение предпринимателя обусловлено концепцией предельной полезности. Однако, и это определение рассматривает риск как предельная полезность возможных колебаний размера ожидаемой прибыли без учета ожидаемых убытков.

В. А. Ойгензихт развил субъективную концепцию риска, и предположил, что риск – категория всегда субъективная, поскольку выступает как оценка субъектом возможных результатов его деятельности, а также как сознательный выбор стратегий с учетом возможных альтернатив. Субъективная концепция отражает характер действий субъекта, учитывает возможные последствия, выбор вариантов поведения, что обуславливает наложение определенных обязательств или освобождение от них. Поскольку данная концепция связывает риск с волей и сознанием субъекта, то согласно данной теории риск – это выбор варианта поведения субъекта управления с учетом опасности, угрозы возможных последствий (без личности нет риска, а есть лишь явления природы, которые самой природе одинаково безразличны). Мы также придерживаемся аналогичной точки зрения, без субъекта нет риска. Таким образом, риск – сложное явление,

имеющее множество различных содержательных основ. Это обуславливает существование целого ряда различных определений понятия «риск», в разной мере соответствующих сфере их применения [3]. До сих пор в науке отсутствует общая точка зрения на трактовку этого понятия.

Риск инвестиционной деятельности не связан только с отрицательными результатами. Основатели теории предпринимательства Р. Кантильон, И. фон Тюнен, Ф. Найт источником предпринимательского дохода считали реализацию в процессе воспроизводства способности предпринимателя к обоснованному риску. Согласно их точки зрения, для того, чтобы существовал риск, необходима опасность или, по крайней мере, нежелательность возможного результата или развития ситуации. Такая трактовка понятия риска расширяет его существенные характеристики, включая в содержание категории вероятностное распределение неблагоприятных результатов, вызывающих отклонения фактических результатов от плановых ожиданий [4].

В практике управления доминирует подход, при котором ожидаемые нежелательные события рассматриваются как угроза или риски. Таким образом, в основе категории «риск» лежит понятие «опасность». Неблагоприятным событиям, относящимся к категории «рисков» присущи такие черты, как нежелательность, неопределенность, случайность [5]. Последствия рисков чаще всего проявляются в виде финансовых потерь.

Рассмотрение рисков в жилищно-коммунальной сфере основано также на положении о том, что наступление неблагоприятных событий влечет за собой не только невозможность получения ожидаемой прибыли, но и вероятность потерь в результатах производственной деятельности, выражающихся в недостаточном количестве и низком качестве производимых жилищно-коммунальных услуг.

Для предприятия ЖКХ негативные события способны нанести определенный ущерб, измеряемый в стоимостном выражении. В определенных ситуациях величина ущерба может стать катастрофической, и это приводит к пониманию того, что в ожидаемых опасностях содержатся и неопределенности, и риски как идентифицированные неопределенности [6, 52]. Научно обоснованная классификация рисков позволяет четко определить место каждого риска в их общей системе. Она создает возможности для эффективного применения соответствующих методов, приемов управления риском. Каждому риску соответствует своя система приемов управления риском.

В практике управления жилищно-коммунальным хозяйством доминирует подход, при котором ожидаемые нежелательные события рассматриваются как угроза или риски. При осуществлении хозяйственной и инвестиционной деятельности для нашей страны характерен высокий уровень неопределенности по сравнению с развитыми странами [7]. Это вызвано следующими причинами: а) высокие процентные ставки по инвестиционным

кредитам, устойчивые инфляционные ожидания, постоянные колебания ставки рефинансирования, дефицит финансовых средств, слабая ресурсная база и низкая капитализация организаций, малочисленность первоклассных заемщиков, плохое качество предлагаемых инвестиционных проектов; б) отсутствие внутренних источников венчурного капитала; в) низкая ликвидность рискованных капиталовложений, отсутствие необходимого для этого рыночного механизма (специального фондового рынка); г) слабые экономические стимулы для привлечения венчурного капитала к реализации наукоемких проектов; д) низкий престиж предпринимательской деятельности в сфере малого наукоемкого бизнеса и т.д.

Жилищно-коммунальное хозяйство как важнейшая отрасль экономики обеспечивает непрерывное производство жилищно-коммунальных услуг, формирует качественные показатели среды жизнеобеспечения человека. Предпринимательство в системе ЖКХ имеет свои особенности, связанные с тем, что потребителями услуг являются все населения вне зависимости от уровней благосостояния и социального положения, поэтому, этот вид бизнеса является по сути социально-ориентированным.

Эффективность жилищно-коммунальной сферы во многом определяется стратегической направленностью системы управления, позволяющей предприятиям сферы жилищно-коммунальных услуг адаптироваться к современным условиям. С целью создания условий успешного функционирования и развития хозяйственных систем проводится классификация и оценка вероятности наступления негативных для предприятий отрасли событий. Данные негативные события являются проявлением потенциальной (скрытой, латентной) или реальной (явной) угрозы или опасности.

Для предприятия ЖКХ негативные события способны нанести определенный ущерб, измеряемый в стоимостном выражении. В определенных ситуациях величина ущерба может стать катастрофической. В ситуации катастрофы величина ущерба в результате неблагоприятного события значительно превышает величину собственных средств предприятия.

Риск в сфере жилищно-коммунальных услуг рассматривается нами как величина, характеризующую возможные потери, вызванные неправильными или неточными управленческими решениями, которые принимаются в процессе выявления и учета факторов различной природы и силы воздействия (политических, технико-технологических, экономических и финансовых и пр.) на эффективность деятельности предприятия ЖКХ.

Согласно полученным экспертным оценкам, в сфере жилищно-коммунальных услуг наиболее высокими являются основные группы рисков, представленные на диаграмме (рис. 1).

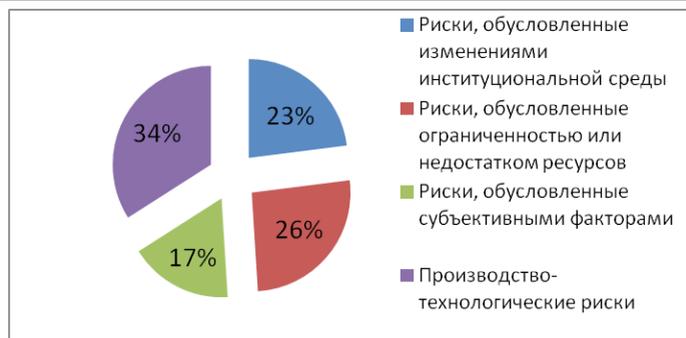


Рисунок 1 – Основные группы рисков в сфере жилищно-коммунальных услуг

Ввиду возможных нежелательных результатов инвестиционной деятельности необходимо отличать риски от неопределенностей. Риск представляет вероятностно ожидаемую опасность. Неопределенность – это сущностная характеристика события, а риск – форма проявления неопределенности. Только после идентификации неопределенности как возможной опасности, которая реально осознается, вероятностно оценивается, для минимизации последствий которой определяются возможности и необходимые ресурсы, риск определяется как экономическая категория. Таким образом, в форме риска фиксируется неопределенность как сложная экономическая категория, связанная с осуществлением хозяйственной и инвестиционной деятельности.

Устойчивое развитие жилищно-коммунального комплекса обеспечивает повышение уровня качества урбанизированной территории как среды жизнедеятельности населения. Процесс возрастания качественных параметров жизнеобеспечения однозначно связан с соответствующим приростом стоимости объектов городской недвижимости, которые в своей совокупности формируют это качество. Как следствие, реализуется основная цель инвестиционной деятельности – максимум прироста городских активов на каждый рубль инвестиций.

На практике основная цель инвестиционной деятельности корректируется с учетом некоторых существенных факторов, а именно: ликвидация угроз безопасности и минимизация рисков аварий и катастроф; снижение уровня социального неравенства населения; повышение деловой и социальной активности; повышение уровня комфортности жилой среды.

При рассмотрении особенностей осуществления и регулирования инвестиционной деятельности, необходимыми условиями инвестиционной деятельности, определяемой как процесс аккумуляции и вложения

инвестиционных ресурсов с целью приумножения имеющихся совокупных активов предприятия, являются:

- проведение обоснованной тарифной политики и политики оплаты ЖКУ населением. Тарифы должны устанавливаться на уровне, обеспечивающем покрытие объективно необходимых потребностей жилищно-коммунального сектора;

- создание эффективной системы управления ЖКХ, основанной на установлении прямой зависимости доходов предприятий отрасли от качества и своевременности предоставления ЖКУ, предусматривающей усиление контроля над объемами и качеством услуг и регулярный пересмотр стандартов качества ЖКУ;

- упорядочивание бюджетного финансирования ЖКХ и укрепление платежеспособной дисциплины потребителей жилищно-коммунальных услуг.

Названные условия призваны обеспечить основу роста инвестиционной привлекательности и, как следствие, повышения эффективности отрасли ЖКХ.

ВЫВОДЫ

В настоящее время инвестиционный капитал, вращающийся в отрасли, заметно уступает показателям доходности по другим отраслям с учетом рисков. Коммунальные предприятия страны характеризуются негативными показателями – высоким инвестиционным риском и низкой доходностью капитала.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 **Башмаков, И.** Способность и готовность населения оплачивать жилищно-коммунальные услуги // Вопросы экономики, 2007. – № 4. – С. 136-150.
- 2 **Бессонова, О.** Мониторинг жилищной реформы: от приватизации к новой модели управления / О. Бессонова, С. Кирдина // ЭКО, 2006. – № 9. – С. 120-127.
- 3 **Боголюбов, В. С.** Совершенствование экономических отношений в жилищной сфере: пособие / В. С. Боголюбов, Н. В. Васильева. – СПб., 2005. – 127 с.
- 4 **Борейко, А.** Коммунальная страна // Эксперт. – 2006. – № 31. – С. 94-96.
- 5 **Бузырев, В. В.** Экономика жилищной сферы: учебное пособие для вузов по экон. спец. – М.: Мнфра-М, 2004. – 255с.
- 6 **Сазонов, С. П.** Жилищно-коммунальное хозяйство: проблемы и решения / Сазонов С. П., Завьялов Д. Ю. // Финансы, 2006. – № 6. – С. 19-21.
- 7 **Галаяутдинов, А. Р.** Метаморфозы реформы ЖКХ / А. Р. Галаяутдинов, Р. М. Муллаянов // Социол. исслед., 2007. – № 11. – С. 50-54.

S. K. Mazhitova, A. M. Fazylova

Инвестициялық әрекеттің тұрғын үй-коммуналдық шаруашылық саласындағы тәуекелі

Қазтұтындағы Қарағанды экономикалық университеті, Қарағанды қ.
Материал 04.09.16 баспаға түсті.

S. K. Mazhitova, A. M. Fazylova

The risks of investment activity in the sphere of housing and communal services

Karaganda Economic University of Kazpotrebsouz, Karaganda.
Material received on 04.09.16.

Бұл мақалада біздің еліміз үшін өзекті болып табылатын және тұрғын үй-коммуналдық шаруашылықты дамыту және орнықты пайдалану мәселелерімен айналысады. Тұрғын үй-коммуналдық қызметтер саласында дұрыс немесе дұрыс емес басқару шешімдерін туындаған кезде ықтимал шығындарды сипаттайтын сан ретінде саналады.

This article deals with the problems of development and sustainable operation of housing and communal services, which are relevant for our country. We consider risk in the sphere of housing and communal services as a quantity characterizing the potential losses caused by incorrect or inaccurate management decisions.

S. R. Orazbayeva

student, S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar

HOW ACCOUNTANTS/AUDITORS AND ACCOUNTING TECHNIQUES MAY BE IMPLICATED IN MONEY LAUNDERING ACTIVITIES

The research shows the ways and accounting techniques that accountants and auditors might be using in money laundering activities.

Keywords: money laundering, audit, finances, accounting, transfer, crime, corruption, economic wellbeing, national security, integrity.

INTRODUCTION

Globalisation has led to development of all aspects of human lives and one of the affected areas is financial sector. Nowadays the global financial system becomes more and more interrelated. Within minutes money can be transferred anywhere in the world with ease and speed. Nevertheless, it brings enormous benefits it also has potential pitfalls. For instance, globalization has contributed to financial crimes and corruption which brings it to money laundering.

Money laundering is the process where criminals conceal the unlawful origins of their wealth by making it look legitimate before they can be freely spent. Criminals «launder» money by disguising the source, changing the form or moving them through the series of financial institutions therefore it allows to cover the funds up. If money laundering is left unchecked, it does not only erode the integrity of the financial sector but also the national security and thus the economic wellbeing of the global community (Barlett, 2002). To fight the problem accountants and auditors are presented to the battle. However, today criminals start to use the help of professionals since money laundering is carried out by financial institutions. The question is who provides laundering service and can it be accountants/auditors who were given power to defend society but instead use it as a weapon?

MAIN PART

Current position of the dirty cash flow

Before discussing further, the problem of money laundering should be analyzed from the inside and some statistics will help to understand how widespread the problem has become and what it presents.

Option laundering with the participation of banks is the most common, especially when it comes to large sum of money. In the first place drug sellers

who turn to banks and other financial institutions for the service of laundering. According to the UNODC report (2011), at least 70 % of the total turnover of dirty money are laundered through financial institutions. In addition to banks it can be performed by insurance companies, various investment funds, including even the «charity» funds, which became widespread in the United States. UNODC (2011) says that the total turnover of all types of criminal activity in the world in 2009 was close to the value of \$ 2.1 trillion which is equivalent to 3.6 % of global GDP. Also the report shows a narrower assessment, which includes revenues of international organized crime. It consists of the international drugs trade, fraud, prostitution, illegal gambling, burglary, robbery, human trafficking, counterfeiting, fraud arson. Part of money stays unwashed to cover the costs for the «goods» (e.g. the drugs, cultivated by peasants), for the purchase of weapons and etc. Dirty money at the same time can flow from one sector to another. For example, money from the drugs can be invested in the prostitution or human trafficking and etc. However, a big part of dirty money is spent on washing, which can be performed both in the same country where it was received as well as outside. In report UNODC (2011) notes that 3/4 dirty money from all kind of criminal activity and 2/3 dirty money derived from international crimes has gone through the laundering.

Another urgent issue is terrorist financing. It can be classified as a separate category in money laundering. After the events of 11th of September 2001 members of the United Nations stressed the connection between terrorism, transnational organized crime, international drug trafficking and money laundering. There are a few known techniques of money laundering or terrorist financing. It is commonly assumed that law enforcement should give special attention to all kinds of financial institutions. While focusing on them, there is a lack of control of the abnormal international trade pricing. J. S. Zdanowicz (2004) in his work illustrates how dirty money can be washed by undervaluing prices when import or overvaluing prices when export. Customs fraud, income tax evasion and money laundering are the outcomes of such transactions. Also it may contribute to the money flow to a foreign participant of a terrorist organization.

Friends or enemies?

«Accountants and auditors are responsible for detecting and deterring fraud by evaluating accounting systems for weaknesses, designing and monitoring internal controls, and determining the degree of organizational fraud risk» (ACFE). Before explaining further, it is important to understand the scope, responsibilities and limitations of their roles.

Literally, the accountants' role can be interpreted as «a keeper of the accounts». They have the primary responsibility in the company for managing, correcting and reporting the organization's accounts. Moreover, they are the first gatekeepers who assure that transactions are recognised and accurately recorded according to established standards.

An auditor conducting an audit in accordance with ISAs is responsible for obtaining reasonable assurance that the financial statements are free from material misstatement, whether caused by fraud or error. Also «as professionals with a duty to protect the public interest, they are bound by rigorous codes of professional and personal ethics calling for the highest levels of integrity and objectivity.» And lastly «their key strategic positions within an enterprise or organization – whether in an internal position or as an external auditor or adviser – mean that they very often have access to highly privileged and confidential information» (Frank Harding: «Corruption: Rising to the Challenge», IFAC, May 1999.). Therefore, there is no doubt that auditors and accountants are the main people to detect and report fraud or any illegal activities with the financial statements. However, members of accounting profession can perform illegal activities due to its strategic place. It means that they have specific knowledge which contributes to successful money laundering. Also, «it has been estimated that some 500 billion of hot money is laundered through the world's financial market each year. Such huge amounts of money cannot be successfully laundered without the involvement of accountants (and other professionals) who use their expertise to create the complex webs of transactions» (A. Mitchell, P. Sikka, H. Willmott, 1998). Many cases are published which are connected to the accountant's/auditor's disparity. For example, one of the juiciest scandals is Enron fraud. Such a powerful company disappeared overnight. As a result, it has affected thousands of employees, pension funds and it caused massive losses on the stock exchange. Hence there is now wonder that accountants and auditors are the ones to blame for the consequences. When it came to the court examination it appeared that the auditors from Arthur Anderson company not only have covered up machinations of their client, but they also destroyed vital documents which could be helpful in the investigation against Enron. Such actions shook people's trust in the economy and profession as a whole.

In one of the articles Complin (2008) compares accountancy to language, art and science. It is apparent that a person gifted in it can use his power in both ways either to prevent or cause fraud. The accounting knowledge is very important and plays supportive role while conducting financial crimes. It can be examined through hierarchical and functional approaches where the former accounts for the role and the latter for the place in the organization of crime. The first approach is described as a three-level pyramid: unorganized crime, organized crime and organized crime networks. The higher the level the more accounting knowledge is needed. And in fact hierarchy exists in every organization and this approach can help to determine the functional typology of the criminal activity. The second approach discusses the extent of the application of the knowledge of accounting for totally illegal activities, illegal activities which are partially legal and legal activities which are partially illegal. Any of these levels of knowledge of accounting still plays an important role though it is trafficking either inside immigrant workers or

casino and gaming slush funds or window dressing balance sheets. Thus criminal activity requires the presence of an accountant no matter the role or place in the organization of crime. A professional gives potential advantage, minimizes the risk and supports the criminal activity.

Being in the financial industry means to be in constant rivalry. Accounting firms try to leave others behind and sometimes in this race they forget their genuine values and roles as accountants and it increases the risk of money laundering. In addition to this the human greediness and competitiveness are the causes of criminal activity in some way. Every accountant/auditor aims to obtain success sometimes by ignoring the rules and honest and conscientious attitude to work and since they have enough knowledge it is possible to perform illegal acts.

Combating the problem: measures taken and possible solutions

From the previous sections it was ascertained that the accounting power can be used either on both sides of the money laundering: stave off or lead. Standing and van Vuuren (2003) investigated whether «members of auditing profession may be strategically placed to have a unique insight into a specific aspect of organised crime, namely money laundering». Which means that government should pay more attention to the accounting/audit profession and make them allies and behave in the interests of society. Therefore «UK government has introduced legislation that requires accountants and auditors to play a central role in the detection/reporting of fraud and money laundering» (A. Mitchell, P. Sikka, H. Willmott, 1998).

Money laundering techniques contrive in response to the development of appropriate countermeasures. Recently it was investigated that the techniques had become more complicated for example using lawyers to disguise illegal incomes and also by assistance of professionals in laundering criminal funds. Therefore, Financial Action Task Force (FATF), inter-governmental body, has been established to examine and develop measures to fight money laundering and terrorist financing. Now FATF appeals to all countries to take the necessary steps to co-ordinate national systems for counteraction against money laundering and terrorist financing. To illuminate the problem, it is important for the countries to implement these measures effectively and comply with the new FATF Recommendations. Since money laundering is a global problem, all countries should work together to combat the common problem namely money laundering by developing effective system. In the article Vaithilingam and Nair (2009) stressed the importance that developed countries and international organizations like the World Bank, IMF and FATF help conquer the problem by providing training, financial and technical assistance to developing countries.

It can be concluded, therefore, in the light of the above, that accountants/auditors have opportunity and all the chances to either contribute or conduct criminal activities. In the article Complin (2008) stressed the importance of accounting knowledge in the money dirtying but he also mentioned psychological

dominance in the personalities. And hence fair and qualitative audit should be encouraged and paid off or any benefits can be provided to make people of this profession feel satisfied and ready to comply with the expectations. The other way to prevent illegal acts is to toughen the control system and make higher penalties. These two changes can squeeze the problem of money laundering from two different sides.

The other problem which requires solution is auditor independency of their clients. The Enron case has shown that auditor profession may be involved with the conniving the client, especially when it contributes a big portion of its' revenue. Such actions can arise problems starting from not following the rules to keep the client and ending up with the participation in illegal acts. It can be suggested to head the professionals with a more powerful independent financial body with greater liability to improve the current situation.

CONCLUSION

This work discussed the problem of money laundering and terrorist financing, position and role of accountants/auditors in implementing illegal acts and subsequent solutions. Despite the international efforts money laundering remains the global problem which still needs solution. Unfortunately, accountants/auditors being the main profession to prevent money laundering have been caught in fulfilling illegal activities. Solution is required and to address this issue developed and developing countries need to join efforts and create a unique system and regulations to blur the borders and combat the common problem together. Also previous financial incidents have shown that it may need changes in financial reporting probably connected with the new independent financial body to address the problem.

REFERENCES

- 1 **Abelson, R. and Glater, J.** (2002). Enron's collapse: the auditors; who's Keeping the Accountants Accountable? – The New York Times, 2012. [Electronic resource]. – Available at: <http://www.nytimes.com/2002/01/15/business/enron-s-collapse-the-auditors-who-s-keeping-the-accountants-accountable.html?pagewanted=all> [Accessed 10 Apr. 2016].
- 2 **Aslani, M., Lotfaliyan, F. and Ghasemi, M.** Financial Crimes Auditing. – International Journal of Trade, Economics and Finance, 2012. – P. 34-38.
- 3 **Buchanan, B.** Money laundering – a global obstacle. – Research in International Business and Finance, 2004. № 18(1). – P. 115-127.
- 4 **Compin, F.** The role of accounting in money laundering and money dirtying. Critical Perspectives on Accounting, 2008. – № 19(5), – P. 591-602.

5 **Cunningham, G. and Harris, J.** Enron and Arthur Andersen: The Case of the Crooked E and the Fallen A. *Global Perspectives on Accounting Education*, (2006). – № 3, pp.27-48. [Electronic resource]. – Available at: [http://clubs.cob.calpoly.edu/~cmiller/552/cases %20without %20teaching %20notes/Enron %20and %20Aurhur %20Andersen.pdf](http://clubs.cob.calpoly.edu/~cmiller/552/cases%20without%20teaching%20notes/Enron%20and%20Arthur%20Andersen.pdf) [Accessed 10 Apr. 2016].

6 **Mitchell, A., Sikka, P. and Willmott, H.** Sweeping it under the carpet: The role of accountancy firms in moneylaundering. *Accounting, Organizations and Society*, 1998. – № 23(5-6), – P. 589-607.

7 **Standing, A. and van Vuuren, H.** The role of auditors: research into organized crime and money laundering. – ISS paper, 2003. – № 73.

8 UNODC, *Estimating Illicit Financial Flows Resulting from Drug Trafficking and Other Transnational Organized Crimes*. 2011. [Electronic resource]. – Available at: https://www.unodc.org/documents/data-and-analysis/Studies/Illicit_financial_flows_2011_web.pdf [Accessed 10 Apr. 2016].

9 **Vaithilingam, S. and Nair, M.** Mapping global money laundering trends: Lessons from the pace setters. *Research in International Business and Finance*, 2009. – № 23(1), – P. 18-30.

10 **Zdanowicz, J.** Detecting money laundering and terrorist financing via data mining. *Communications of the ACM*, 2004. – № 47(5), – P. 53.

Material received on 12.09.16.

С. Р. Оразбаева

Бухгалтер/аудиторлар мен бухгалтерлік есептеу әдістері ақшаның ізін жасыру себебіне әкелуі мүмкін

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 12.09.16 баспаға түсті.

С. Р. Оразбаева

Как бухгалтеры/аудиторы и методы бухгалтерского учета могут быть причастны к отмыванию денег

Павлодарский государственный университет
имени С. Торайгырова, г. Павлодар.
Материал поступил в редакцию 12.09.16.

Зерттеу бухгалтерлік есептеу әдістері мен тәсілдері, осыдан бухгалтер мен аудиторлар ақшаның ізін жасыру себебіне әкелуі мүмкін екендігін көрсетеді

Исследование показывает, способы и методы бухгалтерского учета, которые бухгалтеры и аудиторы могут использовать в деятельности по отмыванию денег.

ӘОЖ 330 (574)

**С. А. Рахимова¹, Д. Д. Ахметова², Д. Б. Қабдраш³,
Д. Т. Олжабекова³**

¹э.ғ.к., профессор, ²аға оқытушы, ³студенттер,
С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

ҚАЗАҚСТАНДЫҚ КӘСІПОРЫНДАРДАҒЫ ИННОВАЦИЯНЫ ДАМУЫ

Берілген мақалада автор қазақстандық кәсіпорындардағы инновацияны дамыту керектігін айтады.

Кілтті сөздер: кәсіпорын, инновация, техника, экономика, мемлекет.

КІРІСПЕ

Әлемдік экономиканың жаһандануы жағдайында отандық компаниялардың ел ішіндегі және шетелдегі тауарлар мен капитал нарықтарындағы бәсекеге қабілеттілігі өзекті мәселеге айналуда. Қазіргі таңда кез келген елдің экономикасының дамуы, халықтың рухани және материалдық игіліктерінің артуы, ең алдымен, сол елдің ғылымы мен білімінің, өндірістің инновациялық дамуына байланысты. Қазіргі кезеңде кәсіпкерлікті дамытудың әлсіз жақтары оны жетілдірудің нарықтық механизмдерінің инновациялық түрлерін одан ары жақсартуды қажет етіп отыр.

НЕГІЗГІ БӨЛІМ

Инновация – коммерциялық қолдану дәрежесіне жеткен және нарыққа жаңа тауар түрінде ұсынылған жаңашылдық болып табылады. Инновация түсінігі – өндірістік, ұйымдық, ғылыми-зерттеулік, оқыту және басқару салаларындағы барлық жаңашылдықтармен байланысты.

Инновациялық кәсіпорын ол – процестік және тауарлық инновацияны енгізеді, және ойлап табушылары ретінде осы ұйымның қызметкерлері немесе сыртқы агенттер болуы мүмкін.

Кәсіпорынның тиімді табыстылығын арттыру үшін инновациялық жүйе шеңберінде жүргізілетін нақты және үйлесімді әрекеттер қажет.

Инновациялық жүйені құру мақсаттарына жатады:

– кәсіпорынның өнімінің бәсекеге қабілеттілігін арттыру;
 – кәсіпорынның ұзақмерзімді тұрақты өсімін қамтамасыз етуге арналған инновациялық базаны құру;

– кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздігін қамтамасыз ету.
 Инновациялық кәсіпкерлік, өз негізінде экономикалық, ұйымдық, техникалық, технологиялық жаңашылдықты анықтай отырып, сайып келгенде технологиялық үрдіс арқылы дәстүрлі кәсіпкерліктің дамуына әсер етеді.

Инновациялық кәсіпорындар Қазақстан экономикасының бәсекеге қабілеттілігін дамыту, жетілдіру және арттыру үшін жаңа үстемдігі жоғары өнім ретінде жаңа және қазіргі заманғы ақпараттық технологияларды әзірлеудің коммерциялық іске асырылуын қамтамасыз етеді.

Инновациялық инфрақұрылым – ғылыми идеяның өндірісте қолдау тауып, нақты өнім, қызмет, жұмыс түрінде көрініс табуына сәйкес барлық кезеңдерді қамтитын іс-шаралардың жүруіне ыңғайлы жағдай жасайтын, қажетті жұмыстар мен қызметтерді орындайтын ұйымдар жиынтығынан тұрады.

Инновациялық инфрақұрылымның негізгі міндеті инновациялық өнім өндірумен (қызмет көрсетумен, жұмыс орындаумен) айналысатын кәсіпорындарға қолдау көрсету болса, онда инновациялық инфрақұрылымды қалыптастыру мемлекеттің техникалық, технологиялық, экономикалық, қаржы, әлеуметтік жағдайын жақсартып қана қоймай, сонымен бірге оның әлемдік экономикадағы тұғырын көтеруге де, сыртқы нарықтарға шығып, ондағы өзінің орнын табуға немесе иеленуге де мүмкіндік жасайды деген байламға келуге болады.

Инновациялық белсенділік белгілі бір технология негізінде болатын нақты іс әрекеттердің құрамы және мазмұнымен сипатталатын өзіндік категория. Оның көмегімен инновациялық қызметтің сипаты бағаланады. Инновациялық белсенділік біздің түсінігімізде белгілі бір уақыт аралығында кәсіпорындардың, аймақтың, елдің инновациялық қызметті жүзеге асыруға қатысу деңгейі.

Кәсіпорынның инновациялық белсенділігі оның бәсекеге қабілеттілігінің стратегиялық маңызды факторларының бірі болып табылады. Сол себепті Қазақстандық кәсіпорындардағы инновациялық белсенділікті арттыруда келесі жағдайларды қарастырған жөн, олар бірінші кестеде ұсынылған:

Кесте 1 – Қазақстандық кәсіпорындардағы инновациялық белсенділікті арттырудағы жағдайлары

Артықшылықтары	Кемшіліктері
– республикада мол табиғи ресурстардың болуы; – университеттер, академиялық институттар мен басқа да ғылыми мекемелердің дамыған желісі; – инновация саласындағы белсенді мемлекеттік қолдау саясаты; – шикізат ресурстарына қолы жетімсіз бизнес-элитаның күшеюі.	– әлсіз инновациялық тәуекел-менеджменттегі, маркетингтегі жоғары тәуекел деңгейі; – инновациялық қызметпен айналысатын мамандардың төмен үлес салмағы; шағын венчурлық бизнестің дамымағандығы; – отандық өндірушілердің төмен инновациялық қабылдағыштығы (восприимчивость); – отандық ғылыми жасаулардың төмен бәсекеге қабілеттілігі мен шетелдік ескі технологиялар мен жабдықтарды сатып алуы; – шектеулі қаржылық және материалдық мүмкіндіктер.
Қатерлері	Мүмкіндіктері
– кәсіпорынның сапалы инновациялық дамуының «тоқтауы»; инновациялық үдерісті тиімсіз ұйымдастыру; – жаңа идеялардың, технологиялардың шетелге «кетуі» және қазақстандық ғалымдардың шетел мемлекеттері үшін интеллектуальды донорларға айналуы; жаһандану жағдайында ел экономикасы салаларының бәсекеге қабілеттілік мәселелерінің тереңдеуі.	– өңдеуші сала кәсіпорындарының жоғары ғылыми сыйымдылықпен дамуы; – университеттер айналасында «инновациялық белдеулерді» қалыптастыру; – жергілікті кәсіпкерлердің іскерлік белсенділігін ынталандыру; – жоғары технологиялық салаларға қаржылық және менеджерлік ресурстардың ағымы мен қызығушылығының жоғарылауы.

Бүкіл әлемде инновациялық даму кәсіпорындардың бәсекеге қабілеттілікті тұрақты түрде ұстап тұру мен жоғарылату қажеттілігімен байланысты. Сонымен бірге инновацияларды қолдану кәсіпорындарға нарықта тиімді бәсекеге түсуге, жаңа тұтынушыларды тартуға, қаржылық нәтижелерді жақсартуға мүмкіндік береді. Кәсіпорынның бәсекеге қабілеттілік деңгейі едәуір көлемде кәсіпорынның технологиялық деңгейіне тәуелді.

Инновациялық дамуда маңызды орынды шағын бизнес алуы қажет. Шетелдік тәжірибе көрсеткендей шағын инновациялық бизнес өте жылдам өседі және салыстырмалы аз инвестицияларды қажет етеді. Дамыған елдерде шағын кәсіпорындар барлық инновациялардың жартысын қамтамасыз етеді.

Қазақстанда экономикалық орта инновациялар үшін әлі де қолайсыз жағдайда қалып отыр. Ол ғылымның мемлекеттік және жоғары оқу орындар секторының өнеркәсіппен байланысының дамымағанымен, инновациялық үдерістерді несиелеуде банк жүйесінің байланысының болмауымен,

жеке капиталдың төмен инновациялық белсенділігімен, мемлекеттің инновациялық әлеуетті ескермей шағын бизнесті қолдауымен сипатталады.

ҚОРЫТЫНДЫ

Мемлекет инновациялық қызметті дамытудың арнайы ұйымдастырушылық-экономикалық механизмін қалыптастыруы керек. Ол келесідей қағидаттарға сүйенуі қажет:

- инновациялық белсенділікті мемлекеттік қолдаудың орталықсыздандырылған каналдарын қолдану;
- даму институттары қызметінің ашықтығы мен жариялығын қамтамасыз ету.

- инновациялық үдерісте нарық пен мемлекеттің бірін бірі толықтырушы ретінде қатысуы;

- инновациялық үдерістің барлық қатысушыларына салықтық жеңілдіктер мен ынталандырудың күшті жүйесінің болуы;

- инновациялық тәуекелдерді бизнес пен мемлекеттің арасында бөлу.

Қазіргі жаһандану жағдайында алдыңғы қатарлы іргелі ғылымы, озық инновациялық технологиясы бар, мемлекеттер ғана әлемдегі дамыған елдер қатарына кіре алады. Осыған сәйкес Қазақстандағы инновациялық жүйені қалыптастырудың бастапқы сатысында инновациялық кәсіпкерлікті дамыту мемлекеттің негізгі міндеттерінің бірі болып табылады, сол себепті инновациялық кәсіпорындарды дамытуға арналған ғылыми-техникалық кешендер іске асырылуы қажет.

ПАЙДАЛАНҒАН ДЕРЕКТЕР ТІЗІМІ

1 ҚР 2003-2015 жылдарға арналған индустриалдық-инновациялық даму Стратегиясы. – Астана, 2003.

2 Кулагин, А. С. Немного о термине «инновация» //http:domino.innov.ru

3 Глушченко, Е. В., Капцов, А. И., Тихонравов, Ю. В. Основы предпринимательства. Учебное пособие. – М. : Вестник, 2007.

4 kazgazeta.kz

Материал 04.09.16 баспаға түсті.

С. А. Рахимова, Д. Д. Ахметова, Д. Б. Қабдраш, Д. Т. Олжабекова

Развитие инноваций на казахстанских предприятиях

Павлодарский государственный университет
имени С. Торайгырова, г. Павлодар.

Материал поступил в редакцию 04.09.16.

S. A. Rakhimova, D. D. Akhmetova, D. B. Kabdrash, D. T. Olzhabekova

Development of innovations at enterprises in Kazakhstan

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 04.09.16.

В данной статье авторы говорят о развитии инноваций на казахстанских предприятиях.

In the research the authors tell us about the innovations development at the enterprises in Kazakhstan.

ӘОЖ 330.342

***М. Б. Султанбеков¹, Г. К. Джамалбаева²,
Д. Н. Шинагулова²***

¹доцент, ²студенттер, С. Торайгыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

e-mail: ¹sultanbekov19@mail.ru; ²gauhardz@mail.ru; ³dametai_2011@mail.ru

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ЖҮЙЕНІҢ ДАМУЫН БАСҚАРУ ЖӘНЕ МОДЕЛЬДЕУДЕ ҚОЛДАНЫЛАТЫН ӘДІСТЕР

Бұл мақалада автор экономикалық жүйенің дамуын басқару және модельдеуде қолданылатын әдістер жайлы баяндайды. Сонымен қатар экономикадағы маңызды көрсеткіштерді атап көрсетті.

Кілтті сөздер: экономикалық жүйе, экономикалық теория, инфляция, экономикалық өсім, ақшалаық эмиссия, мемлекеттік шығындар, жұмыссыздық.

КІРІСПЕ

Экономика білім саласы ретінде жаратылыстану, техникалық және әлеуметтік ғылымдардың түйіскен жерінде орналасқан. Сондықтан да оның әдістер көптігі өзіне бүкіл макроэкономикалық жүйенің интегралданған көрсеткіштері күй функциялары мен жалпы жағдайдағы жеке экономикалық агенттердің тәртібін сипаттайтын функциялары бар математикалық және логикалық-талдамалық аппараттарын қосуы керек. Қоғамның экономикалық өмірінің күрделілігі соншалық, перспективалы экономикалық бағдарламаның немесе экономикалық реформаның кез келген үкіметтік пысықтаулар нақты ғылыми зерттеулерді талап ететіні жайлы

нақты айтуға болады. Сондықтан да өздігінен ұйымдастырудың жалпы принциптерін және экономикалық жүйелердің даму орнықтылығын сапалы зерттеудің маңызы зор, әрі өзекті болады. Баламалы түрде қатаң ұғымдар және математикалық қатынастарда заңдылықтар мен жалпы принциптерді бейнелейтін математикалық модельдер мен әдістерді жасау өзекті болып табылады. Математикалық модельдер мен әдістер базасында экономикалық жүйе дамуының орнықтылық пен тұрақтылығын бағалау үшін жарамды, бастапқы мәліметтерді ақпаратқа түрлендіретін ақпараттық технологиялар мен жүйелер қажетті болып табылады.

Қазіргі кезде өзекті мәселе болып, өтпелі тепе-тең емес дамушы экономикалық жүйенің динамикалық қасиеттерін зерттеу әдістерін жасау және экономикалық жүйедегі қысқа мерзімді толқулар мен флуктуацияларды басқару болып табылады. Экономикалық жүйе әлеуметтік-экономикалық үрдістердің дамуын жете әрі терең талдауы үшін қажетті мақсатты бағдарланған натуралдық тәжірибелерді жүргізуіне және қойылымына жол бермейді. Сол үшін әлеуметтік-экономикалық саясатты жаратылыстану ғылымдардағы жалпылай қабылданған затпен болатын тәжірибе тәсілдерімен нақты әрі дәлелді тексеруге болмайды.

Тәжірибенің объектісі немесе ортасы ретінде шынайы экономикалық үрдістердің тек модельді бейнелері бола алады: компьютердегі имитациялық тәжірибелер әлеуметтік-экономикалық үрдістердің жүйелік зерттеуінің неғұрлым шынайы құралы болып табылады. Сондықтан да қатаң ғылыми талдау, экономикалық жүйедегі дағдарыс үрдістерімен басқару және зерттеу әлеуметтік-экономикалық үрдістерді жұмыс ету заңдылықтарын нақты математикалық сипаттауына сүйенуі керек.

Тұрақты экономикалық және әлеуметтік дамудың стратегиясын жүзеге асырумен байланысты Қазақстандағы нарықтық экономиканың қазіргі даму кезеңі математикалық модельдері, әдістер мен зерттеудің инструменталдық құралдарының дамуын әрі ашық тепе-тең емес дамушы экономикалық жүйедегі қысқа мерзімді толқулар мен флуктуациялармен басқарудың дамуын талап етеді.

Алайда экономикалық жүйе, оны күрделі нысандандырылған және аз зерттелінген саясаттық, субъективті, сыртқы және т.б. факторлардың ықпалына қатты бейім. Сол үшін экономикалық жүйені басқару мен олардың қолданылуы және зерттеу әдістері мен математикалық модельдерін жасау сұрақтары өзекті болып саналады.

Зерттеу объектісі ретінде бейсыздықты математикалық модельдер мен талдау және басқару әдістерінің жүйесімен көрсетілген ашық тепе-тең емес дамушы экономикалық жүйе болып табылады.

НЕГІЗГІ БӨЛІМ

Өткен жылдар саяси, экономикалық және әлеуметтік оқиғалармен толы болды. Бұрынғы қоғамдық-экономикалық қатынастар тас талқан болды, миллиондаған адам үйреншікті бағдарды жоғалтты да жаңа ережелерге үйренуге тырысып жатыр. Экономикалық теория әкімшілік-жоспарлы экономиканың реформалау жобаларын өтпелі кезеңде ел адамдарының негізгі массасының өмір сүруіне біршама жағдайларды қамтамасыз ететіндей нарықтыққа ұсынуға жарамсыз болып қалды. Қоғамның экономикалық өмірінің күрделілігі соншалық, перспективалы экономикалық бағдарламаның немесе экономикалық реформаның кез келген үкіметтік пысықтаулар нақты ғылыми зерттеулерді талап ететіні жайлы нақты айтуға болады.

Өтпелі кезең экономикалық саясатының соңғы жылдардағы ғылыми талқыламалары секілді кілтті мәселесі сөзсіз макроэкономикалық тұрақтандыру мен әлеуметтік-экономикалық үрдістерді басқару болып қалады. Әдебиеттерде тұрақтандырудың критерийлері туралы сұрақ талқыламасы кеңінен таралды. Оның ішінде ешқандай тұрақтандыру жайлы сөз қозғалмауы тиіс, себебі өндіріс көлемі әлі құлауда, халықтың басым көпшілігі әл-ауқатының деңгейі төмен болып қалуда, ал бағалар өсуде. Әрине бұның барлығы айтарлықтай деңгейде дұрыс. Алайда, мұнда жеткілікті түрде қазіргі уақытта нақты экономикалық жетістіктер көрсететін өтпелі экономикасы бар барлық мемлекеттердің тәжірибесімен расталған жүйелік дағдарыстан шығудың қарапайым және қатаң макроэкономикалық тұрақтандыру және логиканы түсінуден шығуымыз керек.

Қазіргі уақытта экономикалық жүйені тұрақтандырудың мөлшерлік критерийлері туралы жалпылай қабылданған түсінік жоқ. Макроэкономикалық тұрақтандыру ең бірінші инфляция темптерінің орнықты төмендеуін білдіреді. Тұрақтандыруға жету үшін сөзсіз нақты бір деңгейге дейін инфляцияны басу қажет.

Алайда ол тек соған тірелмейді. Сонымен қатар, тұрақтандыру кезде инфляцияның қандай деңгейін жеткілікті деп санауға болатыны белгісіз. Инфляция темптерінің тізбекті төмендетілуі кезінде макроэкономикалық жағдайдың дамуындағы түбірлі өзгерісті байқау және оның мөлшерлік параметрін белгілеу маңызды. Осындай бетбұрыс критерийі ретінде жоғары инфляция немесе гиперинфляцияның тоқтауынан кейін экономикалық өсудің басы болуы мүмкін. Осылайша 1992-1996 жж. өтпелі экономикасы бар көптеген елдердегі экономикалық өсім 40 %-ға, одан да төмен деңгейге дейін жылдық инфляция темптерінің төмендеуі кезінде ғана жаңартылатын.

Алайда инфляция деңгейі экономикалық өсу басының жалғыз факторы ғана болған жоқ. Сондықтан инфляция темпінің төмендеуі мен шынайы оң динамикасының қалпына келуі арасындағы анық глобалды тәуелділіктің бар болуына қарамастан, экономикалық өсудің болмауы мен

инфляцияның салыстырмалы түрде төмен темптер кезіндегі экономикалық құлдыраудың жалғасы (мысалға, Ресей 1996 ж), сол сияқты инфляцияның жоғары темптердегі экономикалық өсудің жаңартылуы (Армения, 1994 ж) сияқты айқын мысалдар бар. Экономикалық өсудің жаңару фактісінің өзі тұрақтандыру критерийін қанағаттандырмағандықтан, макроэкономикалық жүйеде сапалы өзгерістерді сипаттайтындай сондай көрсеткішті іздеу қажет.

Сапалы өзгерістер туралы куәлік ететін сондай параметр ретінде монетизация коэффициентінің шамасымен айқындалатын ақшаға сұраныс динамикасы қызмет ете алады [4]. Соңында бұл көрсеткіштердің мәндері экономикалық агенттер жағынан ақшаға деген шынайы сұраныс шамасымен анықталады. Ақшаға сұраныс өскенде монетизация коэффициенті өседі, ақша айналымының жылдамдығы төмендейді және керісінше.

Мазмұндық деңгейде экономикалық жүйенің тұрақтандыру критерийі келесі түрде тұжырымдалады. Бұл монетизацияның коэффициенті шамасының динамикасы өінің таңбасын терістен оңға өзгертетін деңгей.

Экономикалық өсім [1] екі өзара байланысқан әдістермен анықталады және өлшенеді 1) қандай да бір уақыт кезеңінде шынайы ЖҰӨ немесе ТҰӨ өсуі ретінде 2) қандай да бір уақыт кезеңінде халық жанына шынайы ЖҰӨ немесе ТҰӨ өсуі. Өсуші экономика жаңа тұтынушылықты қанағаттандыру және ел ішінде сол сияқты халықаралық деңгейде әлеуметтік-экономикалық мәселелерді шешудің үлкен мүмкіндіктерге ие. Экономикалық өсімнің негізгі факторлары: 1) табиғи ресурстардың саны мен сапасы 2) еңбек ресурстарының саны мен сапасы 3) негізгі капитал көлемі 4) технология. Бұл төрт фактор ұсыныс факторлары деп аталады. Өсу дәл осылай сұраныс факторларына тәуелді. Дамушы өндірістік потенциалын жүзеге асыру үшін ел экономикасы кеңеюші ресурстар көлемін толық қолдануын қамтамасыз етуі керек. Ол үшін жиынтық шығындар деңгейінің жоғарылауы талап етіледі. Екіншіден, экономикалық өсуге үлестіру факторлары ықпал етеді. Өндірістік потенциалды мақсатылы қолдану үшін экономикалық айналымға ресурстардың толық енуі ғана емес, сонымен қатар, олардың тиімді утилизациясы қамтамасыз етілуі керек.

Нақты өнім мен кірістің өсуі екі негізгі әдіспен жүзеге асырылуы мүмкін: 1) ресурстардың үлкен көлемін ендіру жолымен 2) оларды қолданудың неғұрлым өнімді жолымен.

Денисон [1] деректері бойынша еңбек өнімділігінің өсімі шынайы өнімнің өсімін қамтамасыз ететін ең маңызды фактор болып саналады. Еңбек шығындарының өсуі берілген кезеңдегі шынайы кіріс өсімінің 1/3 шамасындай анықтайды, қалған өсімнің 2/3 еңбек өнімділігінің өсуімен қамтамасыз етіледі. Алайда еңбек өнімділігін арттыру оңай емес. Бұл ғылыми-техникалық прогресс, қормен жаратандырылуының өсуімен, жұмыс күші сапасының жақсаруымен, еңбек ресурстарының төмен өнімділіктен

жоғары өнімділікті салаға ауысуымен және сонымен бірге басқа да факторлар қатарының көмегімен жетеді. 1929-1982 жж. АҚШ-та экономикалық өсім 28 %-ға ғылыми-техникалық прогреспен анықталды [1]. Ғылыми-техникалық прогресс және капитал салу (инвестициялар) өзара тығыз байланысты: техникалық прогресс жиі өзімен бірге жаңа машиналар мен жабдыққа инвестицияларды тартады. ұлттық кірістің берілген кезеңге шамамен 19 %-ң 1/5 бөлігіндей шынайы жылсайынғы өсімі инвестициялардың (капитал салудың) өсуімен анықталады.

Жұмыс күші сапасының жақсаруы білім мен маман дайындау арқылы жеткізіледі. Адамдық капиталға инвестициялар АҚШ-тың шынайы ұлттық кірісі өсімінің 14 % анықтады.

Тұрақтандыру сұрақтары мен экономикалық жүйенің өсу сұрақтарын қарастырғанда бұл екі міндетті бір уақытта кешенді қарастыру керек [5]. Формула бұрыс: бірінші – тұрақтандыру, кейін – экономикалық өсім. Себебі тұрақтандыру міндеттерін шеше отырып, экономикалық өсім басы үшін жағдай жасалмаса, тұрақтандыру мәселелерінен ұзақ уақытқа құтылу іске аспайды. Сол арқылы бірдей міндеттерді шешу немесе оларды күрделендіру арқылы іске асыруға болады.

Тұрақтандыру міндеттерін шешкенде экономикалық өсімнің ынталандырылуы керек, стагнация мен өндіріс құлдырауынан кейін экономиканың шынайы секторын қалпына келтіру керек [5]. Жұмыссыздық, бюджеттің жеткіліксіздігі, ұлттық ұдайы өндіріс үрдісінде нақты өзгерістерді айқындайтын экономикалық көрсеткіштер бұл өзгерістердің нәтижелерін белгілейді [5].

Өндірістің қайта қалпына келуін талдау үшін (микротұрақтандыру) екі өзара әрекет етуші көрсеткіштерді қолданайық – бюджет жеткіліксіздігі мен жұмыссыздық [4-5]. Экономикалық теорияда [1] құрылымдық және циклдік бюджеттік жеткіліксіздігін ажыратады. Құрылымдық жеткіліксіздік – жұмыссыздықтың тұрақты берілген деңгейінде (жұмыссыздықтың базалық деңгейі – 6 %) және мемлекеттің нақты фискальді саясат кезінде мемлекеттік кіріс пен шығысы арасындағы айырмашылық [2]. Егер жұмыссыздық деңгейі базалықтан асатын болса, шынайы бюджеттік жеткіліксіздік бюджеттің құрылымдық жеткіліксіздігі деңгейінен үлкен бола бастайды. Бұл жартылай жұмыссыздық бойынша жәрдемақыларды төлеудің өсу есебінен, жартылай салықтық кірістерінің төмендеу есебінен болады. Бюджеттің шынайы жеткіліксіздігі мен құрылымдық жеткіліксіздігінің айырмашылығы экономиканың циклдік дамуы теориясынан шығатын циклдік жеткіліксіздік атауына ие болды. Бюджеттік жеткіліксіздік пен жұмыссыздықтың өзгеруі экономика жағдайына тәуелділікте. Осылайша, экономикалық қалпына келу кезеңінде құлдыраудан кейін бюджет жеткіліксіздігі мен жұмыссыздық қысқартылады [2, 3, 4].

Айтылғандардан келесі қорытынды шығады, микротұрақтандырудың басталуын бюджет жеткіліксіздігі мен жұмыссыздық қысқару динамикасы бойынша бағалауға болады. Егер екі өзара байланысқан көрсеткіштердің біреуінің қысқару тенденциясы бар болса, ал басқасы – өсудің тенденциясы және керісінше болса, экономиканың шынайы секторын қалпына келтіру жайлы айту қажет еместігін ерекше атап өту керек.

Микротұрақтандырудың негізгі шарты болып бюджет жеткіліксіздігі мен жұмыссыздық сияқты экономикалық көрсеткіштердің теріс динамикасы алға шығады. Экономика тұрақтандыруын талдау үшін микро– және макротұрақтандырудың бір кешенде және тұрақтандырудың екі шарты да орындалуының сұрақтарын қарастыру қажет.

Классикалық экономикалық теорияда орнықты экономикалық өсім сияқты ұғымдар жиі қолданылады. Жоғарыда айтылып кеткендей, экономикалық өсімнің критерийі ретінде жан басына шаққандағы нақты ЖІӨ артуының қарқын көрсеткіші таңдалуы мүмкін. Бұл кезде орнықты экономикалық өсім астарында нақты бір уақыт кезеңіндегі жан басына шаққандағы ЖІӨ артуының оң қарқынын ұғынамыз, яғни нақты ЖІӨ артуының динамикасы әрқашан оң таңбаға ие. Тұрақты экономикалық өсім астарында нақты бір уақыт аралығындағы жан басына нақты ЖІӨ аруының тұрақты оң қарқынын түсінеміз, яғни нақты ЖІӨ артуының динамикасы нақты уақыт аралығында тұрақты және оң таңбалы болып қалады.

Экономикалық дамуды талдаудың кешенді концепциясы экономикалық өсімнің қарқын динамикасына ықпал ететін көптеген көрсеткіштері бар экономикалық өсім ұғымына сүйенеді. Макроэкономикалық теориядан және экономикалық дамудың әлемдік тәжірибесінен экономикалық даму динамикасымен тығыз байланыстағы экономикалық көрсеткіштер кешені мәлім (жан басына ЖІӨ артуының ортажылдық қарқыны) қандай көрсеткіштер экономикалық дамудың жоғары қарқынына жетуге кедергі болады, ал қандайы оның өсіміне жәрдем беретінін талдау жүргізіледі.

Ақшалық эмиссия және экономикалық өсім.

Соңғы 20 жылдар тәжірибесі егер ақша массасы артуының қарқын деңгейі ЖІӨ артуының қарқынынан асып кетсе, келесі көрініс пайда болады [1]. Ақша массасы артуының қарқыны жылына орта есеппен 7 %-дан төмен болса, онда экономикалық өсімнің ең жоғарғы қарқыны жылына – 2,3 % байқалады. Ақша эмиссиялары масштабтарын тізбектей жоғарылағанда, экономикалық өсім қарқыны тізбектей төмендейді, егер ақша массасының эмиссиясы артық болғанда, экономикалық өсім қарқыны теріс бола бастайды. Егер де ақша массасы артуының қарқыны жылына 100 %-дан асса, онда экономикалық өсім қарқыны минималды шамаға дейін түседі – жылына минус 2,4 %.

Осылайша, жұмсақ ақша саясаты экономикалық өсімге теріс ықпал етеді, ал қатаң ақша саясаты оң ықпал етеді деуге болады. Ақша эмиссиясының қарқыны неғұрлым жоғары болса, соғұрлым экономикалық өсім қарқыны төмен болады. Сыни шекараның ортажылдық ақша эмиссиясы қарқынынан жылдық 35 %-ға артуы кезінде экономикалық өсім әдетте тоқтатылады да экономикалық құлдырау басталады.

Инфляция және экономикалық өсім.

Жұмсақ ақша саясатының тікелей салдары болып инфляция саналады. Экономикалық өсімнің инфляция ортажылдық қарқынынан тәуелділігі келесіні көрсетеді [5]. Инфляцияның ең төменгі қарқыны кезінде (жылына 3,2 % кем) экономикалық өсімнің максималды қарқыны (жылына орта есеппен 3 %) байқалады. Инфляция деңгейінің алдағы жоғарылауы кезінде экономикалық өсім қарқыны монотонды төмендейді. Олар 36 %-ға орта жылдық шамасының инфляция деңгейін өсірген кезде орнықты теріс бола бастайды. Инфляция қарқынының алдағы артуы экономикалық өсім қарқынының теріс динамикасына әкеледі және шекараның 100 %-ға жеткен кезде экономикалық құлдырау қарқыны – 3,3 % болады.

Осылайша, жоғары инфляция экономикалық өсімге тиімді түрде қарсы әрекет етеді. Инфляцияның ортажылдық қарқыны (шамамен 36 %, одан да көп) кезінде экономикалық өсім әдетте тоқтайды. Кері ұғым да дұрыс, инфляцияның минималды мәндері инфляцияның ортажылдық темптерінен 3,2 % аспайтын экономиканың максималды өсіміне көмектеседі.

Меншік формасы және экономикалық өсім.

Әлемнің көптеген елдерінде ұлттық өнімнің көп бөлігі мемлекеттік кәсіпорындарында өндіріледі. Мемлекеттік кәсіпорындарындағы ЖІӨ-де өндіріс үлесінің жан басына нақты ЖІӨ артуының [3] қарқынымен кәсіпкерліктің экономикалық өсімге теріс ықпалын береді. Мемлекеттік кәсіпкерлік минималды өлшемдер кезінде (егер мемлекеттік кәсіпорындар 7 %-дан төмен ЖІӨ өндірген жағдайда) экономикалық өсім қарқыны максималды мәндерге жетеді (жылына 1,5 %). Мемлекеттік кәсіпкерлік масштабтарының өсуімен экономикалық өсім қарқыны төмендейді. Бұл кезде мемлекеттік кәсіпорындарда өндіріс көлемін 20 % ЖІӨ өсіргенде теріс бола бастайды.

Осылайша, мемлекет кәсіпкерлігі экономикалық өсім қарқынын баяулатады. Мемлекеттік кәсіпкерлік масштабтарының азаюы, мемлекет меншігінің жекешелендіруі экономикалық дамудың тездетілуіне көмектеседі.

Мемлекеттік шығындар және экономикалық өсім.

Экономикалық өсім қарқынының мемлекеттік шығындар масштабтарынан тәуелділігі келесі заңдылыққа ие [3]. Мемлекеттік шығындардың минималды мәндерінде (ЖІӨ 12 % төмен) экономикалық өсімнің максималды қарқыны байқалады – жылына 1,7 % артық. Мемлекеттік

тұтыну деңгейінің өсуімен экономикалық даму қарқыны баяулайды. Олар мемлекеттік шығындардың максималды шамалары кезінде (20 % артық) минималды болады (жылына 0,3 %).

Осылайша, мемлекеттік тұтынудың үлкен өлшемдері жылдам әрі орнықты экономикалық өсімге кедергі келтіреді. Неғұрлым мемлекет тұтынатын ЖІӨ үлесі көп болғанымен соғұрлым әдетте экономикалық өсім қарқыны төмен болады. Мемлекетпен өндіріп алынатын ЖІӨ үлестік салмағының қысқартылуы экономикалық өсімнің тездетілуіне көмектеседі.

Сыртқы экономикалық қызмет және экономикалық өсім.

Бұл тәуелділікті талдау үшін пайыз түрінде экспорт және импортқа салық соммасы көрсеткішін сыртқы сауда айналымының жалпы көлеміне қолданадық [3].

Берілген тәуелділік талдауы салық мөлшерлемесінің минималды деңгейіне сыртқы экономикалық операцияларға (6 % кем) экономикалық өсімнің неғұрлым жоғары қарқыны сәйкес келеді (жылына 2,2 %). Бұл көрсеткіштің өсуімен экономикалық динамика қарқыны баяулайды. Олар 10 % артық салық мөлшерлемесі деңгейінде минималды болады (жылына 0,2 %).

Осылайша, сыртқы экономикалық қызметке шектеулер елдің экономикалық дамуын тежейді. Сыртқы сауда тосқауылдардың жойылуы, сыртқы экономикалық байланыстардың ырықтандырылуы әлем экономикасына елдің неғұрлым толық интеграциясына көмектеседі, экономикалық өсімнің неғұрлым жоғары қарқынына жетуді қамтамасыз етеді.

Жұмыссыздық және экономикалық өсім.

Экономикалық өсім орнықты сипатты болатындай шектерде жұмысқа қабілетті халықтың 5-6 % құрайтын базалық немесе нақты деп аталатын жұмыссыздықтың деңгейі бар [4]. Оукен заңы жұмыссыздықтың нақты деңгейден жоғары артуының 1 % ЖІӨ-нің 2-2,5 %-ға төмендеуіне әкеледі.

Осылайша жұмыссыздықтың нақты деңгейі экономиканың орнықты дамуына көмектеседі, жұмыссыздықтың нақты деңгейден жоғарылауы экономика өсіміне кедергі жасайды.

Бюджет жеткіліксіздігі, мемлекеттік қарыз және экономикалық өсім.

Бюджет жеткіліксіздігі, мемлекеттік қарыз және экономикалық өсім темптері арасындағы тәуелділіктерді анықтау үшін олардың қатынастарын қарастырайық. Түрлі елдердегі талдау [4] әдетте бюджет жеткіліксіздігі ЖІӨ-ге қатынасы неғұрлым жоғары болғанымен экономикалық өсім қарқыны төмен болады. Ұлттық экономикалар орнықты дамитындай бюджет жеткіліксіздігінің шамасы бар. Осылай 80-ші жылдар соңы – 90-шы жылдар басында Франциядағы бюджет жеткіліксіздігі ЖҰӨ-нің 9,6 % құрады, АҚШ-та – 11,6 %, ГФР – 14 %, Жапонияда – 15,6 %, Бельгияда – 25,1 %, Италияда – 25,2 %, Грекияда – 31,2 %. Алайда мемлекеттік бюджеттің ірі жетістіктері экономикалық дамудың көптеген теріс салдарларына әкеледі

[6]. Мысалы Ресейде 1992 жылы 13,8 %-ға жеткіліксіздік және ЖІӨ экономикалық өсімді 12 %-ға азайтты, 1994 жылы 10,9 %-ға жеткіліксіздік, ал ЖІӨ 15 % құлады.

Сонымен қатар, мемлекеттік қарыздың салыстырмалы шамасы неғұрлым үлкен болса, соғұрлым экономикалық өсім қарқыны аз болады. Егер ЖІӨ өссе, және онымен бірге негізгі бюджеттік көрсеткіштер өсетін болса, онда қарыздың тиянақталған шамасының қызмет көрсетілуі бюджеттік түсімдерінің аз үлесін талап етеді. Алайда егер ЖІӨ қысқартылса және бірауқытта бюджет кірістері құласа, онда қарызды қызмет көрсетуге бюджеттік түсімдердің көп бөлігі барады.

Осылайша, проблема мемлекеттік қарыздың абсолютті өлшемдері үлкен бе жоқ па екендігінен емес, оның ЖІӨ-ге үлестік салмағынан құралады.

ҚОРЫТЫНДЫ

Экономикалық жүйенің орнықты және тұрақты дамуын басқару және талдау әдістері заманауи даму күйінің шолуы жүргізілген. Экономикалық үрдістер дамуын басқару және орнықтылығын талдаудың заманауи әдісі ретінде имитациялық модельдеудің ақпараттық жүйесі ұсынылды.

Экономикалық үрдістерді жүйелік талдау мен басқарудың күрделілігі біріктірудің түрлі деңгейі бар зерттелінетін үрдістердің көпдеңгейлі мен көпнұсқалы сипаттауын қажет етеді. Модельдің мұндай унификациясының мүмкіндігі экономикалық үрдістерге динамикалық сипат тән екендігімен, сонымен қатар, дамудың түрлі деңгейі бар объектілердің өзара әрекеттесуімен шарттасқан.

Экономикалық жүйенің кез келген анықталмаған және басқару параметрлерінің өзгерісінде даму үрдістеріне робастты орнықтылық қасиетін беретін бір немесе екі параметрлік құрылымдық-орнықты кескіндер классында тауарлар нарығындағы шектен тыс сұраныстар мен ұсыныстар және өндіріске инвестициялардың өзгеру заңдарын синтездеу әдісі жасалған.

ПАЙДАЛАНҒАН ДЕРЕКТЕР ТІЗІМІ

1 Шеденов, **Ө. Қ.**, Сағындықов, **Е. Н.**, Жүрсінов, **Б. А.**, Байжомартов, **У. С.**, Комягин, **Б. И.** Жалпы экономикалық теория, Оқулық. – Ақтөбе, 2004.

2 Шеденов, **Ө. Қ.**, Жүрсінов, **Б. А.**, Байжомартов, **У. С.**, Комягин, **Б. И.** Жалпы экономикалық теория, Оқулық. – Ақтөбе, 2002.

3 Әубәкіров, **Я.**, Нәрібаев, **Қ.**, Есқалиев, **К. т.б.** Экономикалық теория негіздері. – Алматы, 1998.

4 Нүрпейсов, **Ж. К.** Экономикалық теория негіздері, Оқу Құралы. – Ақмола, 1996.

Материал 08.09.16 баспаға түсті.

M. B. Sultanbekov, G. K. Dzhamalbaeva, D. N. Shinagulova

Методы используемые для управления развитием и моделирования экономической системы

Павлодарский государственный университет
имени С. Торайгырова, г. Павлодар.
Материал поступил в редакцию 08.09.16.

M. B. Sultanbekov, G. K. Dzhamalbaeva, D. N. Shinagulova

Methods used to control development and simulation of economic systems

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 08.09.16.

В настоящей статье автор дает понятие о методах используемых для управления развитием и моделирования экономической системы.

In this article the author gives a concept about the methods used to manage the development and modeling of the economic system.

А. М. Тлеуленов

магистрант, Павлодарский государственный университет имени
С. Торайгырова, г. Павлодар
e-mail: subary.94@mail.ru

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ РАСШИРЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Более полное и рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности и способствует улучшению всех его технико-экономических показателей. В частности, росту производительности труда, повышению фондоотдачи, увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, экономии капитальных вложений.

Ключевые слова: производство, воспроизводство, промышленность, формы воспроизводства, простое и расширенное воспроизводство.

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях развития Казахстана стабилизация экономики, обеспечение ее устойчивого развития становится первоочередной задачей, от решения которой в значительной мере зависит эффективность всех социально-политических преобразований. Экономика нашей республики складывалась как составная часть единого народнохозяйственного комплекса бывшего СССР. Распад сложившихся хозяйственных связей, естественно, привел ко многим негативным последствиям. Процесс формирования новых, более рациональных взаимосвязей предприятий и отраслей производства как внутри республики, так и в более широких масштабах, а в перспективе – создания эффективного регионального хозяйственного комплекса требует немало времени, серьезных научных проработок. В этом отношении особого внимания заслуживает проблема ресурсосбережения как важнейшего фактора интенсификации и повышения эффективности общественного производства, роста уровня жизни населения.

В условиях жесткой конкурентной борьбы и быстро меняющейся ситуации, предприятия должны не только концентрировать внимание на внутреннем состоянии дел, но и выработать долгосрочную стратегию

поведения, которая позволяла бы им адаптироваться к изменениям, происходящим в их окружении.

Формирование рыночных отношений предполагает конкурентную борьбу между различными производителями, победить в которой смогут те из них, кто наиболее эффективно использует все виды имеющихся ресурсов.

Более полное и рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности и способствует улучшению всех его технико-экономических показателей.

В частности, росту производительности труда, повышению фондоотдачи, увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, экономии капитальных вложений.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Расширенное воспроизводство – это непрерывно повторяющийся процесс производства экономических благ в увеличенных размерах. Особенность расширенного воспроизводства в том, что возмещается не только израсходованный капитал (использованные сырье и материалы, изношенное оборудование), то и приобретаются дополнительно более совершенные и эффективные средства производства, постоянно повышается квалификация работников.

Расширенное воспроизводство типично для индустриального производства, основанного на непрерывном внедрении достижений научно технического прогресса. Для современной экономики характерно расширенное воспроизводство. Это нужно для того, чтобы:

- средства производства, идущие на возмещение и расширение, соответствовали (по своему составу и натуральной форме) новейшим достижениям науки и техники;

- израсходованные средства производства восполнялись на основе их рационального использования (ресурсосбережение), рабочая сила высвобождалась из сферы производства по мере роста производительности труда;

- выделялись необходимые средства на развитие социальной сферы, на охрану (воспроизводство) окружающей среды [4].

В современном мире существует расширенное производство, имеющее два типа экономического роста производства: интенсивный и экстенсивный.

Политика в области воспроизводства основных фондов должна осуществляться как на макро-, так и на микроуровне так как именно она определяет количественное и качественное состояние основных фондов.

Воспроизводство основных фондов – это непрерывный процесс их обновления путем приобретения новых, реконструкции, технического

перевооружения, модернизации и капитального ремонта, включающий следующие взаимосвязанные стадии (рисунок 1):

- создание;
- потребление;
- амортизация;
- восстановление и возмещение.

На схеме стадии воспроизводства основных фондов разделены на две части. Одна часть – это создание основных фондов, что чаще всего происходит вне предприятия. Создание основных фондов в соответствии с их структурой происходит в двух сферах: в строительной индустрии и машиностроении, том числе и в приборостроении. Вторая часть – это стадии, которые осуществляются внутри предприятия.

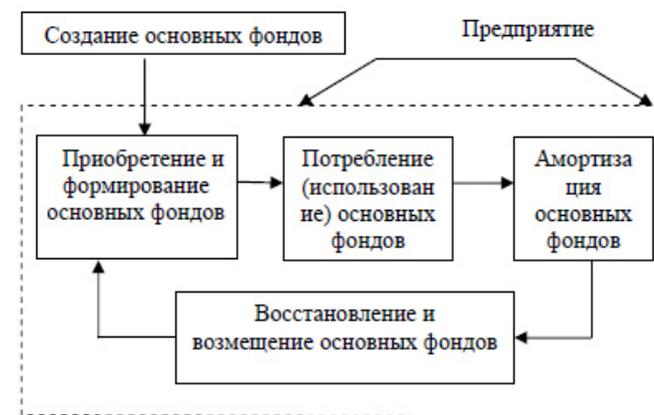


Рисунок 1 – Стадии воспроизводства основных фондов

Начальной стадией воспроизводства основных фондов, которая осуществляется на предприятии, является стадия их приобретения и формирования. Для нового предприятия, которое только создается, процесс формирования означает строительство зданий и сооружений, приобретение оборудования, соответствующего технологическому процессу, стоимости и качеству продукции.

Для действующего предприятия формирование основных фондов включает прежде всего следующие этапы:

- инвентаризацию существующих и используемых основных фондов с целью выявления устаревших и изношенных элементов основных фондов;
- анализ соответствия существующего оборудования технологии и организации производства;

– выбор (с учетом конкретной специфики производства и планируемого объема продукции) объема и структуры основных фондов. Далее идет процесс переустановки действующего оборудования, приобретение, доставка и монтаж нового оборудования.

Завершает воспроизводство основных фондов процесс их восстановления или возмещения. Восстановление основных фондов может осуществляться посредством ремонта (текущего, среднего и капитального) за счет амортизационных отчислений а также путем модернизации и реконструкции [5].

Существуют различные формы простого и расширенного воспроизводства основных фондов. Формы простого воспроизводства – замена устаревших средств труда и капитальный ремонт, формы расширенного воспроизводства – новое строительство, расширение действующих предприятий, их реконструкция и техническое перевооружение, модернизация оборудования.

Каждая из этих форм решает определенные задачи, имеет преимущества и недостатки. Так, за счет нового строительства вводятся в действие новые предприятия, на которых все элементы основных фондов соответствуют современным требованиям технического прогресса. В период же, когда происходит спад производства и многие предприятия прекращают свою деятельность, предпочтение должно быть отдано реконструкции и техническому перевооружению действующих предприятий.

Реконструкция чаще всего может происходить в двух вариантах:

– при первом варианте в процессе реконструкции по новому проекту происходит расширение и переустройство существующих сооружений, цехов и т.п.;

– при втором варианте основная часть капитальных вложений направляется на обновление активной части основных фондов (машины, оборудование) при использовании старых производственных зданий и сооружений.

Обычно второй вариант реконструкции в хозяйственной практике называется техническим перевооружением. Увеличение доли затрат на оборудование дает возможность при том же объеме капитальных вложений получить больший прирост продукции со значительно меньшими материальными затратами и в более короткие сроки, чем строительство новых предприятий, и на этой основе увеличить производительность труда и снизить себестоимость продукции [6].

Формой расширенного воспроизводства основных фондов является модернизация оборудования, под которой понимается его обновление с целью полного или частичного устранения морального износа второй формы и повышения технико-экономических показателей до уровня аналогичного оборудования более совершенных конструкций.

Модернизация оборудования может проводиться по нескольким направлениям:

– совершенствование конструкций действующих машин, повышающее их режимные характеристики и технические возможности;

– механизация и автоматизация станков и механизмов, позволяющие увеличить производительность оборудования;

– перевод оборудования на программное управление.

Модернизация оборудования экономически эффективна, если в результате ее проведения возрастает годовой объем производства, увеличивается производительность труда и снижается себестоимость продукции. При этом необходимо, чтобы рентабельность производства повышалась. Последнее может быть достигнуто, если относительный прирост прибыли будет больше, чем увеличение стоимости производственных фондов в результате затрат на модернизацию [8].

Основная цель воспроизводства основных фондов – обеспечение предприятий основными фондами в их количественном и качественном составе, а также поддержание их в рабочем состоянии.

В процессе воспроизводства основных фондов решаются следующие задачи:

– возмещение выбывающих по различным причинам основных фондов;

– увеличение массы основных фондов с целью расширения объема производства;

– совершенствование видовой, технологической и возрастной структуры основных фондов, т.е. повышение технического уровня производства.

Процесс воспроизводства основных фондов может осуществляться за счет различных источников. Основные средства для воспроизводства основных фондов на предприятии могут поступать по следующим каналам:

– как вклад в уставный капитал предприятия;

– в результате капитальных вложений;

– в результате безвозмездной передачи;

– вследствие аренды.

Таким образом, обязательной составляющей процесса общественного воспроизводства является его натурально-вещественная часть в виде возобновления производительных сил. При этом чрезвычайное значение приобретает проблема пропорциональности – определенных количественных соотношений между составляющими общественного производственного цикла. При возобновлении производственного цикла необходимо иметь не просто рабочую силу и средства производства, а их соотношение в конкретных пропорциях. Нарушение пропорциональности неизбежно приводит к снижению эффективности общественного производства и отрицательно влияет на развитие богатства общества и благосостояние его членов. Одна из первых схем ведения пропорционального процесса производства была разработана известным французским экономистом и

политическим деятелем Ф. Кенэ еще в XVIII в. Значительным достижением стали схемы общественного воспроизводства К. Маркса [9].

ВЫВОДЫ

Расширенное воспроизводство общественного продукта воплощается в экономическом росте. От решения проблемы экономического роста зависит создание соответствующих основ социально-экономического прогресса общества, перспектив роста национального богатства и благосостояния каждого человека.

Экономический рост и расширенное воспроизводство – это идентичные, однако тождественные понятия. Расширенное воспроизводство принадлежит как к макро глобальному уровню (национальное и мировое хозяйство), так и к микроуровню (предприятие, фирма, отрасль). Если речь идет о расширенном общественном воспроизводстве, то в центре находится проблема пропорциональности в растущем общественном производстве, внимание акцентируется на капиталонакоплении и повышении общественной производительности труда [10].

В условиях рыночной экономики, когда характерна экономическая нестабильность, когда развитие сменяется периодом кризисов, от предприятий требуется повышение экономической эффективности производства. Вопрос повышения эффективности производства занимает в хозяйственной жизни предприятия одно из центральных мест. Сущность проблемы повышения экономической эффективности производства состоит в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования имеющихся ресурсов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 **Айвазян, С. А.** Вопросы эффективного управления основными производственными фондами [Текст] / С. А. Айвазян // – М.: Финстатинформ, 2013. – 246 с.

2 **Александров, Г. А.** Особенности основных производственных фондов [Текст] / Г. А. Александров // – М.: Экономика, 2014. – 154 с.

3 **Анчишкин, А. И.** Прогнозирование роста экономики [Текст] / А. И. Анчишкин // – М.: Экономика, 1993. – 189 с.

4 **Баканов, М. И.** Теория экономического анализа [Текст] / М. И. Баканов // – М.: ФиС, 2015. – 288 с.

5 **Вальтух, К. К.** Информационная теория стоимости и законы неравновесной экономики [Текст] / К. К. Вальтух // – М.: Янус-К, 2013. – 896 с.

6 **Воронов, М. А.** Проблемы управления научно-техническим прогрессом [Текст] / М. А. Воронов // – М.: Экономика, 2012. – 89 с.

7 **Виленский, П. Л.** Оценка эффективности инвестиционных проектов: теория и практика [Текст] / П. Л. Виленский // – М.: Дело, 2002. – 327 с.

8 **Гейц, И. В.** Учет основных средств [Текст] / И. В. Гейц // – М.: Дело и Сервис, 2012. – 208 с.

9 **Гитман, Л. Дж.** Основы инвестирования: Пер. с англ. [Текст] / Л. Дж. Гитман // – Академия народного хозяйства при Правительстве РФ. – М.: Дело, 2015. – 378 с.

10 **Горемыкин, В. А.** Основы технологии лизинговых операций. – М.: Ось-89, 2000. – 285 с.

11 **Грязнова, А. Г.** Как обеспечить рост капитала: воспроизводственные основы экономики фирмы [Текст] / А. Г. Грязнова // – М.: Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации, 2016. – 78 с.

Материал поступил в редакцию 04.09.16.

A. M. Tleulenov

Жетекші өнеркәсіп кәсіпорындарының жұмыс істеуі кеңейтілген молайту мәселелері

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 04.09.16 баспаға түсті.

A. M. Tleulenov

Problems of expanded reproduction in the functioning system of leading industrial enterprises

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 04.09.16.

Кәсіпорының негізгі фондтар мен өндірістік қуаттың ұтымды және толық қолданылуы шаруашылық қызметінің нәтижесіне әсер етеді және де оның барлық техникалық-экономикалық көрсеткіштерінің жақсаруына көмектеседі. Сонымен қатар, еңбек өнімділігінің өсуіне, қор қайтарымының арттыруына, өнім шығару процессінің ұлғаюуына, өзіндік құнының төмендеуіне, күрделі жұмсалымдардың үнемделуіне де әсерін тигізеді.

More complete and rational use of fixed assets and production capacities of the enterprise directly affect the final results of economic activity and improve all of its technical and economic aspects. In particular, the growth of labor productivity, an increase in the return on assets, the increase in output, reduction in costs, saving of capital investment.

**Б. К. Шапкенов¹, М. Б. Кайдар², А. Б. Кайдар³,
Т. Я. Эрнарзов⁴, Р. Б. Сартова⁵**

¹к.т.н., профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар; ²менеджер, АО «КазТрансГаз», г. Астана; ³м.т. и т., главный менеджер, АО «УК СЭЗ ХимПарк Тараз», г. Шу; ⁴к.т.н., профессор, декан Финансово-экономического факультета, ⁵к.э.н., профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ДИНАМИКА ВАЖНЕЙШИХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ

В статье приведены внешнеэкономические системообразующие показатели Казахстана за последние годы, на основе анализа показано, что казахстанский сырьевой цикл развития экономики вступил в процесс деградации, необходимо искать новые императивы, которые могут предотвратить стагнацию экономики.

Ключевые слова: экспортная выручка, стоимость нефти, внешнеэкономические показатели, иностранное инвестирование.

ВВЕДЕНИЕ

Развитие экономики в основном Казахстана базируется на сырьевом экспорте, товарном импорте и иностранном инвестировании и кредитовании. В последнее время Правительством предпринимаются попытки изменения ситуации, однако эффективность этих мероприятий на фоне экономической ситуации практически незаметна. Возможно, без проведения двух одномоментных девальваций, глубина системной деградации была бы больше. Анализ системообразующих показателей государства не внушает оптимизма.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

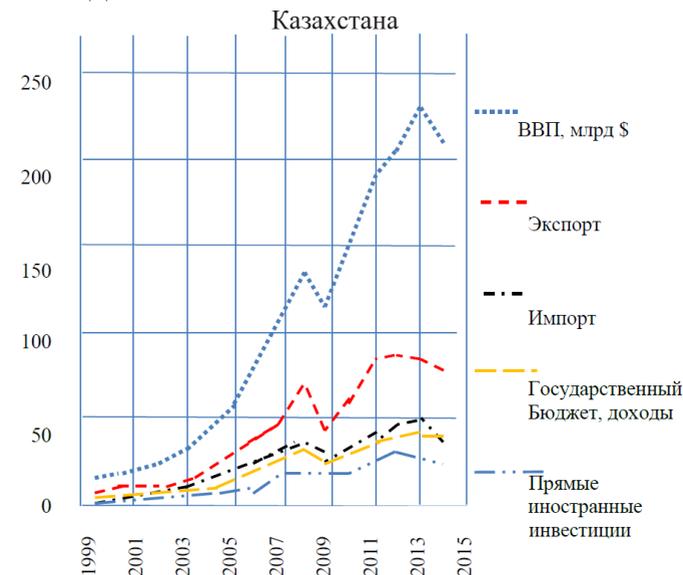
Начавшийся в новом веке рост нефтяных цен напитал развитие экономики Казахстана валютным ресурсом. С тех времен и до настоящего времени развитие казахстанской экономики движется вперед по трем направляющим: сырьевой экспорт, товарный импорт и иностранное инвестирование и кредитование. Динамика важнейших внешнеэкономических параметров, которые для нашего развития можно назвать системообразующими, приведена на диаграмме 1.

Как видим, все развитие такой экономики теснейшим образом завязано на мировую сырьевую конъюнктуру, прежде всего нефтяную. Изломы ВВП Казахстана по годам полностью повторяют кривую нефтяных цен. Но и другие системообразующие параметры, как видим на графике, тоже повторяют взлеты и падения нефтяных цен. А именно: начиная с 2000 года, когда цены на нефть начали свой удивительный многолетний рост, подъем сырьевой экспортной выручки потянул за собой и рост импорта готовых – промышленных и потребительских – товаров в Казахстан, а вместе с ними быстро в гору пошел и государственный бюджет. В кризис же 2007-2008 годов все это дружно обвалилось, а потом по мере восстановления стоимости нефти (а также подстегнутое и девальвацией тенге в начале 2009 года) дружно опять пошло вверх, за исключением иностранных инвестиций. При том, что вкладываются они более всего в нефтяную отрасль, кризис 2007-2008 годов зарубежные инвесторы как бы не заметили.

Все численные данные взяты с сайтов Комитета по статистике и Национального банка [1-5], наша здесь только инфографика.

Как видим, все без исключения системообразующие показатели, включая и прямые иностранные инвестиции (не заметившие предыдущего кризиса) где-то уже с 2013 года, а в 2014-м – явно, больше не растут, а снижаются. Данные за первый квартал этого года, показывают ту же тенденцию, еще более нарастающую, представленной на диаграмме 2.

Диаграмма 1 – Динамика важнейших внешнеэкономических показателей



Ситуация, как видим на рис. 2, очень похожа: кризис 2007 – 2008 годов тоже привел к некоторому торможению динамики золотовалютных резервов Национального банка и даже уменьшению валютных активов Национального фонда (памятная необходимость поддержки попавших под внешний дефолт БТА, «Альянс-банка» и некоторых других). Но сейчас остановка наращивания ЗВР и перелом восходящей динамики активов НФ на нисходящую выглядят гораздо существенней.

Диаграмма 2 – Валютные накопления Казахстана



И вот вам еще более наглядная иллюстрация – кредитование экономики, по всем ее направлениям, тоже дружно идет на спад, представленной на диаграмме 3.

Единственное направление кредитования, которое вообще не замечает никаких внешних кризисов – ни прошлого, ни нынешнего, это сельскохозяйственное [6]. Доля кредитов аграрным производителям всегда была столь малой, что любые кризисные вихри пролетают где-то выше, не задевая ее.

Причины спада нашего сырьевого развития можно объяснить следующими причинами.

Диаграмма 3 – Кредитование экономики по отраслям



Многое в общем понизительном тренде сейчас, как и в прошлый кризис, объясняется падением сырьевых цен. Но есть принципиальная разница: в 2008 году неожиданное обрушение стоимости барреля с почти 150 долларов до почти 40 стало единственной причиной устремления вниз главных показателей нашей экономики [7-10], ныне же это причина не единственная и где-то даже не основная. Так, превышение вывоза доходов на ранее сделанные иностранные инвестиции над ввозом новых и такое же отрицательное сальдо между обслуживанием накопленного внешнего долга и его дальнейшим наращиванием становятся фундаментальными факторами завершения казахстанского «сырьевого» цикла.

Конечно, начнись сейчас опять, как тогда с 2009 по 2011 год, новый длительный подъем нефтяных цен, понизительная тенденция на наших графиках опять сменилась бы каким-то подъемом [11-12]. Но уже не общим и значительно менее бодрым. Неизбежно переходящим в общее понижение даже при отличной сырьевой конъюнктуре. Главное же – никакого всплеска цен на нефть не предвидится, наоборот, почти все серьезные аналитики прогнозируют, что на ближайшую пятилетку стоимость барреля не выйдет

за пределы ста долларов и, весьма вероятно, вообще не поднимется выше нынешнего уровня.

Наша экономика развивалась в периоды роста внешней сырьевой конъюнктуры в внешне ориентированном и внешне зависимом направлении. Остальные же экономические и социальные направления таким сырьевым развитием либо тормозились. Поэтому такое системно ориентированное на внешний вывозной интерес развитие является собой и параллельный процесс системной деградации – с точки зрения собственно национального развития, в частности, индустриально-инновационного.

Образование Таможенного и Евразийского союзов, Украина и война санкций – все это с весьма неслучайным снижением нефтяных цен ставит вопрос модернизации как экономики, так и нефтяного сектора в неотложную повестку.

После того, как нефтяные доходы даже при пиковых ценах не давали уже нужного поступления налогов, ввели экспортную таможенную пошлину (ЭТП), за счет которого финансировали бюджет. А с учетом всех поступлений в 2015 году дефицит бюджета составил около 20 процентов. И даже девальвация сильно не помогла. Поэтому сейчас важно именно краткосрочные оперативные мероприятия и параллельно развивать правильные долгосрочные мероприятия. Низкий курс тенге, увеличение ставок по налогам и увеличение собираемости налогов работает только в краткосрочном периоде и никогда не может быть взят за базу как основа экономической политики [6-12].

Сейчас инфляция догоняет снижающий курс тенге и мы снова станем перед дилеммой обесценивать валюту.

Так будет происходить постоянно. Увеличение ставок – в конце концов приведет к сокращению налоговой базы и мы ничего не получим, тогда как экономика будет дестимулирована.

В таких ситуациях единственный выход – это расширение налоговой базы за счет стимулирования экономики. Как бы не говорили, наша база – это нефтяной сектор и даже в условиях падения цен. Все равно это единственная прибыльная отрасль. Судите сами, при себестоимости в районе 25-30 долларов за баррель, при цене в 50 долларов за баррель страна получает маржу в 70-100 процентов. В Казахстане нет другой отрасли с такой маржой.

Добыча последние 3-4 года неуклонно падает, инвестиции в эту отрасль падают и все это связано с одной причиной – нет нормального регулирования этой отрасли, например, тот же гигант Кашаган, по моему, он должен был введен в эксплуатацию в 2011, потом срок ввода перенесен на 2013, а сейчас на 2017. Нужно развивать именно средние месторождения, чтобы потом не попадать в зависимость от больших компаний. Вы знаете, что Тенгиз ШеврОйл (ТШО) в налоговых поступлениях занимает 20 процентов.

Нужно выстроить нормальную налоговую систему и снова вернуться к практике постоянства налогообложения.

Инвесторы хотят правильной и справедливой системы. К примеру, определить максимальную доходность для иностранных инвесторов, и все что выше забирать в качестве налогов. Для стимулирования переработки внутри страны целесообразно предоставлять налоговые льготы именно для переработки нефти.

Необходимо искать новые императивы, которые могут предотвратить стагнацию экономики.

ВЫВОДЫ

Кредитование экономики по всем ее направлениям идет на спад.

Превышение вывоза доходов на ранее сделанные иностранные инвестиции над ввозом новых и такое же отрицательное сальдо между обслуживанием накопленного внешнего долга и его дальнейшим наращиванием становятся фундаментальными факторами завершения казахстанского «сырьевого» цикла.

Для стабилизации экономики важны не только краткосрочные оперативные мероприятия, но и параллельное развитие долгосрочных мероприятий.

Источник финансирования для стимулирования экономики – это расширение налоговой базы за счет сверхприбылей нефтегазовых корпораций по принципу максимальной доходности.

Нужно выстроить нормальную налоговую систему и снова вернуться к практике постоянства налогообложения.

Для стимулирования переработки внутри страны целесообразно предоставлять налоговые льготы именно для переработки нефти.

Необходимо искать новые императивы, которые могут предотвратить стагнацию экономики, тем более что в соответствии с циклами Кондратьева период спада завершается. Необходимо мобилизовать все силы, чтобы суметь с минимальными потерями выйти на «восходящий участок» [13].

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Поступление налогов и платежей в государственный бюджет в 2016 году по Республике Казахстан [Электронный ресурс]. – <http://kgd.gov.kz/ru/content/dinamika-postupleniy-nalogov-i-platezhey-v-gosudarstvennyy-byudzheth-1>.

2 Поступление налогов и платежей в государственный бюджет в 2015 году по Республике Казахстан [Электронный ресурс]. – <http://kgd.gov.kz/ru/content/dinamika-postupleniy-nalogov-i-platezhey-v-gosudarstvennyy-byudzheth-1>.

gov.kz/ru/content/dinamika-postupleniy-nalogov-i-platezhey-v-gosudarstvennyy-byudzhet-1.

3 Поступление налогов и платежей в государственный бюджет в 2014 году по Республике Казахстан [Электронный ресурс]. – <http://kgd.gov.kz/ru/content/dinamika-postupleniy-nalogov-i-platezhey-v-gosudarstvennyy-byudzhet-1>.

4 Официальная статистическая информация по отраслям [Электронный ресурс]. – http://stat.gov.kz/faces/mobileHomePage?_afzLoop=345300360929354#%40%3F_afzLoop%3D345300360929354%26_adf.ctrl-state%3Dlt3b2ejbu_25.

5 [Электронный ресурс]. – www.stat.gov.kz и www.nationalbank.kz

6 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Организация развития отдельного бизнеса, региона в соответствии с правилом «золотого сечения». Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 2, 2015. – С. 76-85. – ISSN 1811-1793.

7 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Общие тенденции ценовой динамики и реакция рынка в современных условиях. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 1, 2015. – С. 148-152. – ISSN 1811-1793.

8 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Общие закономерности спирали Архимеда в экономике. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 2, 2015. – С. 70-76. ISSN 1811-1793.

9 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Постепенные и быстрые способы девальвации в экономической политике Казахстана. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 1, 2015. – С. 57-64. – ISSN 1811-1793.

10 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Проблема прогнозируемости валютного рынка. Международная научно-практическая конференция «VII Торайгыровские чтения», ПГУ, Павлодар, 7-9 октября 2015 года. – С. 338-343. – ISBN 978-601-238-551-9 (т. 4), ISBN 978-601-238-547-2 (общ.).

11 Эрнзаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б. Ключевые тренды и факторы для развития энергетики. Международная научно-практическая конференция «VII Торайгыровские чтения», ПГУ, Павлодар, 7-9 октября 2015 года. – С. 343-349, – ISBN 978-601-238-547-2 (общ.).

12 Синдром восьмого поколения: / С. К. Бастемиев. – Павлодар: Типография Сытина, 2016. – С. 248.

Материал поступил в редакцию 12.09.16.

Б. К. Шапкенов¹, М. Б. Кайдар², А. Б. Кайдар³, Т. Я. Эрнзаров¹, Р. Б. Сартова¹

Ең маңызды сыртқы экономикалық параметрлердің динамикасы

¹С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.;

²АҚ «КазТрансГаз», Астана қ.;

³АҚ «УК СЭЗ ХимПарк Тараз», Шу қ.

Материал 12.09.16 баспаға түсті.

B. K. Shapkenov¹, M. B. Kaydar², A. B. Kaydar³, T. Ya. Ernazarov¹, R. B. Sartova¹

Dynamics of significant foreign economic parameters

¹S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar;

²JSC «KazTransGas», Astana;

³JSC «MC SEZ HimPark Taraz», Shu.

Material received on 12.09.16.

Мақалада Қазақстанның соңғы жылдарындағы сыртқы экономикалық жүйе құрушы көрсеткіштері келтірілген, онда экономика дамуында қазақстандық шикізат циклінің тозу процессін жаңарту, жаңа императивті іздеп табу және экономиканың тоқырауынан алдын алу қарастырылған.

The article presents the foreign economic systemic-indicators of Kazakhstan in recent years. On the basis of the analysis it is showed that the Kazakh raw materials cycle of economic development came in the degradation process, it is necessary to look for new imperatives that can prevent stagnation of the economy.

**Б. К. Шапкенов¹, М. Б. Кайдар², А. Б. Кайдар³,
Т. Я. Эрнараров⁴, Р. Б. Сартова⁵**

¹к.т.н., профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар; ²менеджер, АО «КазТрансГаз», г. Астана;

³м.т. и т., главный менеджер, АО «УК СЭЗ ХимПарк Тараз», г. Шу;

⁴к.т.н., профессор, декан Финансово-экономического факультета,

⁵к.э.н., профессор, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ДАЛЬНЕЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ И НОВЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ

В статье дан краткий обзор ситуации в нефтегазовом секторе Казахстана в условиях «свободно плавающего обменного курса тенге» и обвала нефтяных котировок, затронуты вопросы структурных адаптаций отраслевых компаний, отражены ключевые моменты, влияющие на энергетическую безопасность экономики.

Ключевые слова: газовая отрасль, нефтяной рынок, приватизация, экономика, финансирование, инвестиции.

ВВЕДЕНИЕ

Сейчас Казахстан вступил в критически важный период структурных изменений. Падение сырьевых доходов и притока инвестиций, волатильность курса национальной валюты и рост инфляции, отток капитала и ухудшение кредитного портфеля банков – все эти вызовы требуют от руководства нефтегазовой отрасли четкого видения дальнейших перспектив и новых стратегических решений. Многополярные интересы отраслевых компаний обуславливают действия руководителей в направлении поиска новых путей обеспечения перспектив развития. Новые вызовы, ломающие сложившиеся межкорпоративные и межгосударственные отношения, ведут к изменениям ментальности привычной модели развития бизнеса

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Казахстан в 2016 году планирует добыть 77 миллионов тонн нефти и 43,5 миллиарда кубометров газа, говорится в справке об итогах деятельности министерства энергетики Казахстана за 2015 и задачах на 2016 годы [1].

В 2015 году добыча нефти и конденсата в Казахстане составила 79,46 миллиона тонн, что на 1,7 процента меньше, чем в 2014 году, а добыча газа – 45,3 миллиарда кубометров, что на пять процентов больше, чем в 2014 году [2].

По данным министерства энергетики, индустрии и торговли Республики Казахстан, с 2017 года в Казахстане ожидается стабилизация добычи нефти с последующим ее ростом. Основной прирост объемов добычи нефти по стране будет обеспечиваться: компанией «Тенгизшевройл», разрабатывающей месторождение «Тенгиз», компанией Karachaganak Petroleum Operating, разрабатывающей месторождение «Карачаганак», а также морской нефтедобычей.

Экспорт нефти Казахстаном в 2016 году планируется на уровне 60 миллионов тонн (против 60,95 миллиона тонн в 2015 году) [1, 2].

Экспорт газа в 2016 году планируется на уровне 11,6 миллиарда кубометров (против 12,7 миллиарда кубометров в 2015 году).

Переработка нефти в 2016 году в Казахстане планируется в объеме 14,3 миллиона тонн (14,546 миллиона тонн – в 2015 году).

Сейчас Казахстан вступил в критически важный период структурных изменений. Падение сырьевых доходов и притока инвестиций, волатильность курса национальной валюты и рост инфляции, отток капитала и ухудшение кредитного портфеля банков – все эти вызовы требуют от руководства отрасли четкого видения дальнейших перспектив и новых стратегических решений.

В поисках новых источников поступлений в бюджет в правительстве решились на очередную волну приватизации. Под занавес прошлого года Кабмин утвердил Комплексный план ее проведения, согласно которому в ближайшие 5 лет национальные холдинги «Самрук-Казына», «Байтерек» и «КазАгро» выставят на продажу более 780 принадлежащих им объектов. С частью своих активов придется расстаться и главной нефтегазовой компании нашей страны – «КазМунайГазу».

Официально целью плана приватизации, рассчитанного на период 2016–2020 годов, является «уменьшение доли участия государства в экономике и вовлечение частного капитала в управление бизнесом». Однако, как полагают многие аналитики, доходы от реализации госактивов пойдут на финансирование расходной части бюджета страны, сильно «просевшей» из-за падения цен на экспортируемые металлы и нефть.

В результате приватизации и реструктуризации будет проведена опять же очередная оптимизация крупных госкомпаний [3]. Например, из 206 компаний различного профиля, которые на данный момент входят в структуру НК «КазМунайГаз», должно остаться только 75 (кстати, в 2002

году, когда КМГ был только создан, в его составе насчитывалось всего 48 дочерних и зависимых организаций).

Одной из главных причин приватизации активов «КазМунайГаза» могут быть финансовые затруднения, испытываемые национальной компанией в настоящий момент. Как известно, для покрытия части своего долга в \$ 18 млрд в конце прошлого года КМГ уже пришлось уступить фонду «Самрук-Казына» половину своей доли в нефтегазовом месторождении Кашаган. Ситуацию усугубляет тот факт, что сейчас «КазМунайГазу» необходим постоянный приток инвестиций: в стране идет модернизация трех НПЗ, планируется строительство четвертого.

На продажу выставят такие активы, как KMG International N.V., ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод» (АНПЗ), Павлодарский нефтехимический завод (ПНХЗ), «ПетроКазахстан Ойл Продактс» (ПКОП), «Казмортрансфлот», Казахстанско-Британский технический институт, «Тениз Сервис», «Урихтау Оперейтинг».

Однако, поскольку технологическое и финансовое состояние каждого из этих предприятий разное (к примеру, АНПЗ по итогам 2014 года имел убыток до налогообложения в размере 1,65 млрд тенге), то и их привлекательность для частного бизнеса серьезно варьируется. А потому может получиться так, что с молотка уйдут самые лакомые активы, тогда как неликвид так и останется на балансе «КазМунайГаза».

Следует отметить, что продажа трех НПЗ – вместе с отменой государственного регулирования цен на ГСМ (в настоящее время из ранее регулируемых марок в свободном плавании находится АИ-92/93) – может повлечь за собой не только повышение цен, но и невозможность развития отрасли в целом. Ведь «призвать к ответу» частника будет куда сложнее, чем имеющее социальные обязательства государство. Все это мы уже видели, когда НПЗ в Шымкенте и Павлодаре находились в частных руках. Опять бег по старым граблям?

Но наших чиновников отличает избыток оптимизма. Так, еще в сентябре 2015 года заместитель председателя правления АО «НК «КазМунайГаз» Данияр Берлибаев заявил, что приватизация может улучшить ситуацию: «Частный бизнес там будет активным. Я вижу очень много плюсов от приватизации».

Видимо, в правительстве и нацкомпании «забыли», что экономический кризис далеко не лучшее время для выгодной продажи [4-6]. Во-первых, предприятия (ряд из которых являются стратегическими) придется вновь отдавать за бесценок. И продолжающееся обесценение тенге этому будет только способствовать. Ведь продаваться активы государством будут в тенге, и чем слабее будет национальная валюта на день покупки, тем дешевле они обойдутся покупателю в долларах.

Во-вторых, при уровне цен за баррель нефти в \$ 40 и ниже вряд ли можно рассчитывать, что новые владельцы предприятий пойдут на форсированное финансирование их модернизации. Станут ли они вкладывать необходимые средства? Особенно если учесть, что затраты на ввод в эксплуатацию 1 млн тонн/год нефтеперерабатывающих мощностей в настоящее время составляют около \$ 1 млрд, причем с долгим сроком окупаемости.

В-третьих, многие предприниматели (исходя из предыдущей практики) уверены, что продажи, будут проводиться по давно отработанной процедуре, когда привлекательные активы уже распределены и не видят смысла подавать свои заявки. Для того чтобы ситуация с приватизацией вновь не свелась к передаче активов «своим» людям или продаже «пустышек», необходима прозрачность всего ее процесса.

В качестве примера можно привести приватизацию АО «Казахстанский институт нефти и газа» (КИНГ) и его дочерних организаций. Первые торги, назначенные на 27 января 2015 года, не состоялись, поскольку не нашлось даже двух необходимых покупателей.

Предприятие было продано лишь в июне 2015 года со второй попытки на электронном аукционе за 7,5 млрд тенге (тогда как по оценке компании Deloitte рыночная стоимость КИНГ составляла 10,5 млрд тенге).

Однако мало кто знал, что перед продажей КИНГа из его состава вывели и передали в ТОО «НИИ технологий добычи и бурения» (организованное незадолго до этого при «КазМунайГазе») два мощных института, существовавших еще с советских времен. Первый – находящееся в Актау АО «Казахский научно-исследовательский и проектный институт нефти и газа» (АО «КазНИПИмунайгаз»), а второй – ТОО «НИИ «Каспиймунайгаз» в Атырау.

Единственным привлекательным активом в КИНГе осталась 20-процентная доля в компании KRJV Ltd., являющейся подрядчиком в одном из крупнейших в Казахстане нефтегазовых контрактов – проекте будущего расширения Тенгиза [7]. По мнению некоторых аналитиков, «КазМунайГазу» этот актив оказался не нужен, поскольку выполняемый им проект не из разряда тех, которые сам заказываешь, принимаешь и оплачиваешь.

Насколько правильно продавать такие стратегические объекты, как НПЗ, в частные руки? Во-первых, мировым трендом является стремление крупных сырьевых компаний увеличить свое присутствие во всех сегментах [4-6] нефтегазовой индустрии. Причем наиболее активно наращиваются именно перерабатывающие активы [4-6], что связано с возможностью использовать собственное более дешевое сырье, тем самым сглаживая последствия низких цен на сырую нефть.

По данным Международного энергетического агентства (МЭА), доходность в нефтепереработке растет: если в сентябре 2013 года по сорту

Brent она составляла около \$ 2 на баррель, то в сентябре 2014-го – около \$ 5, а в сентябре 2015-го – уже почти \$ 10 на баррель. И это в условиях низких цен на нефть! Таким образом, приватизация НПЗ в Казахстане – это движение по встречной полосе.

Во-вторых, если уж крайне необходимо продать нефтеперерабатывающие активы, то к их новым владельцам должно предъявляться требование обязательных вложений в развитие НПЗ. Иначе, как это уже было, выкупившие предприятия «инвесторы» попытаются получить максимальную выгоду, вкладывая в НПЗ по минимуму и не беспокоясь об их будущем. В итоге мы рискуем увидеть ремейк действий на казахстанском энергетическом рынке бельгийской «Трактебель».

Напомним, в августе 1997 года, используя связи с влиятельными лицами в правительстве, эта компания «организовала» выгодный для себя контракт на покупку наиболее привлекательных частей энергосистемы Алматы.

«Инвесторы» из «Трактебеля» заплатили за них \$ 7 млн, тогда как стоимость одной только Алматинской ТЭЦ-2 оценивалась в \$ 500 млн. Вдобавок к этому они получили право на ежеквартальный пересмотр тарифов (которые изменяли лишь в сторону повышения) и прочие льготы. Все, что касалось капиталовложений было оставлено «на потом» и по факту выполнение инвестиционной программы составило всего 30 %. Доведенная бельгийскими инвесторами практически до банкротства (и это при рентабельности в 25 %!) энергосистема была вновь выкуплена государством. Более того бельгийцы в мае 2000 года за отказ от активов получили сумму на порядок выше, чем ранее за них заплатили!

В НК «КазМунайГаз» в связи с возникшими на нефтяном рынке вызовами встали вопросы оптимизации операционных затрат и капитальных вложений, в связи с этим проходит трансформация в рамках программы ФНБ «Самрук-Казына». Она направлена на структурные преобразования в компании, улучшение и упрощение бизнес-процессов. Результатом очередной реформы должно стать повышение эффективности деятельности группы КМГ.

В частности, в конце прошлого года председатель правления АО «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев заявил о возможном объединении двух дочерних компаний группы «КазМунайГаз», занимающихся транспортировкой углеводородов: АО «КазТрансГаз» и АО «КазТрансОйл». При этом он отметил, что «вопросы торговли газом необходимо сосредоточить в отдельные компании, чтобы расходы, связанные с другими видами деятельности, учитывались отдельно и не попадали в тариф по транспортировке».

Однако поразмыслив, в «КазМунайГазе» от объединения «КазТрансОйла» и «КазТрансГаза» отказались, признав его ни экономически,

ни технически нецелесообразным. Совпадение это или нет, но выступавшего против объединения компаний генерального директора АО «КазТрансОйл» Каиргельды Кабылдаина 12 декабря 2015 года сменил занявший эту должность Рустам Сулейманов.

Негативные последствия падения нефтяных котировок для компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) были нивелированы положительным эффектом, который оказала на финансовые результаты компании начавшаяся в августе девальвации тенге.

Так, по итогам 2015 года выручка РД КМГ составила всего 530 млрд тенге (\$ 2 384 млн), что на 37 % ниже, чем годом ранее. Это объясняется падением цены Brent на 47 %, снижением средней цены поставок на внутренний рынок на 23 % – с 48 тыс. до 37 тыс. тенге, а также сокращением доли экспортных поставок до 56 %.

Тем не менее чистая прибыль РД КМГ по итогам прошлого года выросла более чем в 5 раз, достигнув 244 млрд тенге (\$ 1 096 млн), против 47 млрд тенге (\$ 263 млн). Как известно, 20 августа правительство и Нацбанк приняли решение о переходе на режим свободно плавающего обменного курса тенге. Учитывая, что на тот момент более 93 % денежных средств и финансовых активов АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» были деноминированы в иностранной валюте (а за следующие 6 месяцев тенге обесценился почти в 2 раза), по итогам 2015 года компания начислила доход от курсовой разницы в размере 449 млрд тенге (2 020 млн). Приходится констатировать, что практически вся прибыль третьей по объему добычи нефтяной компании в Казахстане была сформирована за счет девальвации и переоценки валютных активов.

Тем не менее одним из важных для владеющих акциями РД КМГ инвесторов остается вопрос: «Смогут ли они получать дивиденды и дальше?» Ведь доходы от курсовой разницы одномоментны и не могут влиять на будущие операционные потоки компании. Напомним, что в начале декабря прошлого года Совет директоров РД КМГ утвердил бюджет на 2016 год и пятилетний бизнес-план, исходя из среднегодовой цены на нефть сорта Brent в \$40 за баррель в 2016–2017 годах и \$50 – в 2018-м–2020-м. При этом в планы компании был заложен среднегодовой курс в 300 тенге за доллар.

Но уже в январе все изменилось: просели и нефтяные котировки, и стоимость национальной валюты.

Если говорить о производственных показателях, то в 2015 году объем консолидированной нефтедобычи РД КМГ составил 12,4 млн т, что соответствует производственному плану и фактическим показателям за 2014 год. В том числе 5,51 млн т и 2,82 млн т пришлось на ее основные добывающие подразделения – АО «Озенмунайгаз» и АО «Эмбамунайгаз». При этом доля РД КМГ в добыче компаний ТОО «СП «Казгермунай»,

АО «Каражанбасмунай» и «ПетроКазахстан Инк.» снизилась до 4,02 млн т (спад на 4 % обусловлен запланированным сокращением производства в «ПетроКазахстан Инк.»).

Из добытых объемов РД КМГ экспортировала свыше 6 млн.т нефти.

Практически весь 2015 год на мировых биржах продолжался обвал нефтяных котировок. По состоянию на декабрь баррель нефти марки Brent торговался около отметки \$ 36, что является минимумом с декабря 2008 года. В наступившем году падение нефтяных цен продолжилось и, пробив психологически важную отметку в \$ 30, Brent какое-то время торговался ниже этого уровня, однако затем восстановил свое значение до \$ 33.

Дисбаланс между спросом и предложением сохраняется, и перенасыщенный нефтью рынок продолжает сбивать цену на неё.

Помимо этой, фундаментальной причины, против бычьего тренда играют и такие технические факторы, как биржевые спекуляции и сильный доллар [4-6]. Так, по последним данным Комиссии по фьючерсной торговле США (CFTC) и Лондонской биржи, объем спекулятивных коротких позиций (то есть ставок на понижение нефтяных цен) на биржах ICE и NYMEX находится на рекордном уровне.

Что касается доллара, то его индекс (US dollar index), отражающий международную стоимость американской валюты, с середины 2014 года вырос более чем на 20 %. Только с конца прошлого года доллар окреп на 9 %. Как считают аналитики Morgan Stanley, именно этот фактор в последнее время вышел на первый план. «Учитывая продолжающееся удорожание доллара, сценарии по \$20-25 возможны просто из-за валюты», – утверждают они, оценивая, что при дальнейшем укреплении доллара на 5 % нефть может подешеветь ещё на 10-25 %.

При сложившихся обстоятельствах для разворота ценового тренда в сторону роста необходимо принятие странами ОПЕК решения о серьезном сокращении объемов добычи.

Однако на это пока надеяться не приходится. Сейчас ведутся переговоры лишь о возможности «заморозки» добычи нефти в мире. Так, на состоявшейся 16 февраля в столице Катара встрече министров Саудовской Аравии, Катара, Венесуэлы и России стороны изъявили готовность сохранить в среднем в 2016 году добычу нефти на уровне января текущего года. Однако, во-первых, была сделана оговорка, что другие страны-производители должны присоединиться к этой инициативе, а во-вторых, по данным МЭА, объем добычи в январе был максимальным как для России (10,9 млн барр/сутки), так и для Саудовской Аравии (10,17 млн барр/сутки).

Таким образом, заморозка уровня производства не только не решает проблемы переизбытка нефти на рынке, но и кажется маловероятной. Особенно учитывая, что Иран вряд ли согласится на какую-то существенную

корректировку своих планов по наращиванию добычи, а без его участия эти договоренности теряют всякий смысл.

Министр нефти Ирана Бижан Намдар Зангане заявил, что Иран поддержит любую инициативу, связанную с улучшением ситуации с ценами на нефть. Правда, при этом Иран намерен восстановить утраченную за годы санкций долю рынка. Ирак придерживается позиции о справедливом для всех игроков рынка снижении добычи. При этом объемы производства и экспорта в этой стране также могут продолжить рост: к 2020 году Ирак планирует увеличить добычу до 6 млн баррелей в день. В январе этот показатель составил 3,9 млн баррелей.

Фундаментальных факторов, способных существенно поднять нефтяные котировки, на рынке пока не просматривается, и эксперты никаких радужных прогнозов не строят. Китай, второй по величине в мире потребитель нефти после США, оказывает значительное влияние на уровень спроса на нефтяных рынках. Инвесторы опасаются, что ослабление китайской экономики и падение спроса на «черное золото» с ее стороны обострит проблему избытка предложения на нефтяном рынке.

Надежды на рост цен многие аналитики связывают с тем, что сланцевая отрасль США не выдержит низких цен. Компаниям становится все труднее получать финансирование, поскольку активы, которыми обеспечиваются кредиты, дешевеют вместе с нефтью, при этом компаниям приходится все большую долю своей выручки тратить на выплату долгов и процентов по ним. И это понятно. Только за прошедший год сланцевые игроки увеличили долги в 2-3 раза и их суммарный объем достиг \$ 300 млрд.

Тем не менее, в 2015 году финансовые трудности не привели к снижению добычи нефти в США. Компании сделали все, чтобы этого не допустить: остановили 60 % буровых установок, сократили тысячи сотрудников, увеличили скорость бурения, отложили разработку новых месторождений, улучшили технологию гидроразрыва пластов, максимизировав отдачу с каждой скважины, размещались на рынке облигаций со ставкой в 15-17 % годовых. Однако теперь лимит таких возможностей у компаний исчерпан, и они сталкиваются с отказом в предоставлении им дальнейших кредитных линий. При сохранении текущих нефтяных цен до половины из них обанкротятся, прежде чем рынок достигнет равновесия.

ИТОГИ 2015 ГОДА

По данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК [1, 2], в 2015 году в Казахстане произведено 79,45 млн т нефти и газового конденсата. При этом добыча сырой нефти упала на 2 % – до 66,52 млн т, а конденсата, напротив, выросла на 0,1 % – до 12,4 млн т. Комментируя эти показатели, министр энергетики Владимир Школьник заявил, что «мы при плане добычи нефти в 79 млн т добыли 79,4 млн т. Наши

нефтяники постарались, немного перевыполнили план». Вместе с тем еще в феврале 2015 года тот же г-н Школьник сообщал, что планируемые объемы добычи нефти в стране – 80,5 млн т. В сентябре также прогнозировалась добыча на уровне 80,5 млн т. Похоже, план был пересмотрен в последний момент. По словам министра, в этом году ожидается «небольшой провал» по добыче нефти. Согласно опубликованным прогнозным данным, в 2016 году в Казахстане при цене барреля в \$40 уровень ее добычи составит 77 млн т, а при \$30-73 млн т.

Намного лучше обстоят дела в сфере газодобычи – по итогам прошлого года она достигла уровня 45,4 млрд м³ (+5,2 %). Из этого объема природный газ составил 21,64 млрд м³ (+1,7 %), а нефтяной попутный – 23,83 млрд м³ (+8,8 %).

Что касается нефтепереработки, то в 2015 году казахстанскими НПЗ было выпущено 2,88 млн т бензина (на 4,9 % меньше, чем в 2014 году). При этом производство дизельного топлива в республике сократилось до 4,56 млн т (-9,6 %), а топочного мазута – до 3,83 млн т (-4,5 %).

Таблица 1 – Объемы добычи углеводородов в Казахстане в 2007-2015 гг.

Показатели	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Нефть и газоконденсат, млн т	64,4	70,7	78,5	79,5	80,0	79,2	81,7	80,0	79,4
Природный газ, млрд м ³	29,2	33,4	35,6	37,1	39,3	40,3	41,7	42,9	45,4

Источник: Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК [1, 2]

ВЫВОДЫ

Сейчас Казахстан вступил в критически важный период структурных изменений. Падение сырьевых доходов и притока инвестиций, волатильность курса национальной валюты и рост инфляции, отток капитала и ухудшение кредитного портфеля банков – все эти вызовы требуют от руководства отрасли четкого видения дальнейших перспектив и новых стратегических решений.

Казахстану необходимо по примеру Азербайджана (месторождение «Гюнешли» на шельфе Каспия) встроиться в программу региональной инвестиционной экспансии России и Китая и при этом избежать внутренних противоречий, как это произошло в отношении земельных реформ.

Казахстану необходимо учитывать и использовать развитие новых центров экономического притяжения – Ирана, стран Юго-Восточной Азии и Африки.

Необходимо проводить реальную диверсификацию отрасли.

При выполнении второй волны приватизации нельзя допустить продажу государственных стратегических активов нефтегазового сектора.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 <http://economy.gov.kz/ru/>

2 <http://economy.gov.kz/ru/press-sluzhba/infografika/>

3 **Эрназаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б.** Организация развития отдельного бизнеса, региона в соответствии с правилом «золотого сечения». Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 2, 2015. – С. 76-85. ISSN 1811-1793.

4 **Эрназаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б.** Общие тенденции ценовой динамики и реакция рынка в современных условиях. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 1, 2015. – С. 148-152. – ISSN 1811-1793.

5 **Эрназаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б.** Общие закономерности спирали Архимеда в экономике. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 2, 2015. – С. 70-76. – ISSN 1811-1793.

4 **Эрназаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б.** Постепенные и быстрые способы девальвации в экономической политике Казахстана. Вестник Павлодарского государственного университета: серия Экономика. – № 1, 2015. – С. 57-64. – ISSN 1811-1793.

6 **Эрназаров, Т. Я., Кайдар, М. Б., Кайдар, А. Б.** Проблема прогнозируемости валютного рынка. Международная научно-практическая конференция «VII Торайгыровские чтения», ПГУ, Павлодар, 7-9 октября 2015 года. – С. 338-343. – ISBN 978-601-238-551-9 (т. 4), ISBN 978-601-238-547-2 (общ.).

7 **Шапкенов, Б. К.** Электрообогрев технологического оборудования на проекте «Тенгизшевройл». Материалы международной научно-практической конференции «Индустриально-инновационное развитие на современном этапе: состояние и перспективы». – Павлодар, 2009. т. 1, с. 79-84./6 с.

Материал поступил в редакцию 12.09.16.

Б. К. Шапкенов¹, М. Б. Кайдар², А. Б. Кайдар³, Т. Я. Эрназаров¹, Р. Б. Сартова¹
Алдымыздағы мұнай-газ сектордағы болашағымыз және жаңа стратегиялық шешімдер

С. Торайгыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.;
 АҚ «КазТрансГаз», Астана қ.;
 АҚ «УК СЭЗ ХимПарк Тараз», Шу қ.
 Материал 12.09.16 баспаға түсті.

Future prospects and new strategic solutions for the oil and gas sector¹S. Toraighyrov State University, Pavlodar;²JSC «KazTransGas», Astana;³JSC «MC SEZ HimPark Taraz», Shu.

Material received on 12.09.16.

Берілген мақалада Қазақстанның мұнай газ секторы жағдайында «тенге курсының еркін өзгермелі бағамы» қысқаша жолу жасалған және мұнай бағасының құлауының нақты жағдайлары көрсетілген, экономиканың энергетикалық қауіпсіздігінің әсері қарастырылған.

The article gives a brief overview of the situation in the oil and gas sector of Kazakhstan in conditions of «free floating exchange rate» and the collapse of oil prices, touched on the structural adaptations of the industry companies, reflected the key points that affect the energy security of the economy.

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ

**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ПГУ ИМЕНИ С. ТОРАЙГЫРОВА
«ВЕСТНИК ПГУ», «НАУКА И ТЕХНИКА КАЗАХСТАНА»,
«КРАЕВЕДЕНИЕ»)**

Редакционная коллегия просит авторов руководствоваться следующими правилами при подготовке статей для опубликования в журнале.

Научные статьи, представляемые в редакцию журнала должны быть оформлены согласно базовым издательским стандартам по оформлению статей в соответствии с ГОСТ 7.5-98 «Журналы, сборники, информационные издания. Издательское оформление публикуемых материалов», пристатейных библиографических списков в соответствии с ГОСТ 7.1-2003 «Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления».

Статьи должны быть оформлены в строгом соответствии со следующими правилами:

– В журналы принимаются статьи по всем научным направлениям в 1 экземпляре, набранные на компьютере, напечатанные на одной стороне листа с полями 30 мм со всех сторон листа, электронный носитель со всеми материалами в текстовом редакторе «Microsoft Office Word (97, 2000, 2007, 2010) для WINDOWS».

– Общий объем статьи, включая аннотации, литературу, таблицы, рисунки и математические формулы не должен превышать **10-12 страниц печатного текста**. *Текст статьи: кегль – 14 пунктов, гарнитура – Times New Roman (для русского, английского и немецкого языков), KZ Times New Roman (для казахского языка).*

Статья должна содержать:

1. **УДК** по таблицам универсальной десятичной классификации;

2. **Инициалы и фамилия** (-и) автора (-ов) – на казахском, русском и английском языках (*прописными буквами, жирным шрифтом, абзац 1 см по левому краю, см. образец*);

3. **Ученую степень, ученое звание, место работы** (учебы), **город** (страна для зарубежных авторов);

4. E-mail;

5. **Название статьи** должно отражать содержание статьи, тематику и результаты проведенного научного исследования. В название статьи необходимо вложить информативность, привлекательность и уникальность (*не более 12 слов, заглавными прописными буквами, жирным шрифтом, абзац 1 см по левому краю, на трех языках: русский, казахский, английский, см. образец*);

6. **Аннотация** – краткая характеристика назначения, содержания, вида, формы и других особенностей статьи. Должна отражать основные и ценные, по мнению автора, этапы, объекты, их признаки и выводы проведенного исследования. Дается на казахском, русском и английском языках (*рекомендуемый объем аннотации – 30-150 слов, прописными буквами, нежирным шрифтом 12 кегль, абзацный отступ слева и справа 1 см, см. образец*);

7. **Ключевые слова** – набор слов, отражающих содержание текста в терминах объекта, научной отрасли и методов исследования (*оформляются на языке публикуемого материала: кегль – 12 пунктов, курсив, отступ слева-справа – 3 см.*).

Рекомендуемое количество ключевых слов – 5-8, количество слов внутри ключевой фразы – не более 3. Задаются в порядке их значимости, т.е. самое важное ключевое слово статьи должно быть первым в списке (см. образец);

8. **Основной текст статьи** излагается в определенной последовательности его частей, включает в себя:

– слово ВВЕДЕНИЕ / КІРІСПЕ / INTRODUCTION (нежирными заглавными буквами, шрифт 14 кегль, в центре см. образец).

Необходимо отразить результаты предшествующих работ ученых, что им удалось, что требует дальнейшего изучения, какие есть альтернативы (если нет предшествующих работ – указать приоритеты или смежные исследования). Освещение библиографии позволит отгородиться от признаков заимствования и присвоения чужих трудов. Любое научное изыскание опирается на предыдущие (смежные) открытия ученых, поэтому обязательно ссылаться на источники, из которых берется информация. Также можно описать методы исследования, процедуры, оборудование, параметры измерения, и т.д. (не более 1 страницы).

– слова ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ / НЕГІЗГІ БӨЛІМ / MAIN PART (нежирными заглавными буквами, шрифт 14 кегль, в центре).

Это отражение процесса исследования или последовательность рассуждений, в результате которых получены теоретические выводы. В научно-практической статье описываются стадии и этапы экспериментов или опытов, промежуточные результаты и обоснование общего вывода в виде математического, физического или статистического объяснения. При необходимости можно изложить данные об опытах с отрицательным результатом. Затраченные усилия исключают проведение аналогичных испытаний в дальнейшем и сокращают путь для следующих ученых. Следует описать все виды и количество отрицательных результатов, условия их получения и методы его устранения при необходимости. Проводимые исследования предоставляются в наглядной форме, не только экспериментальные, но и теоретические. Это могут быть таблицы, схемы, графические модели, графики, диаграммы и т.п. Формулы, уравнения, рисунки, фотографии и таблицы должны иметь подписи или заголовки (не более 10 страниц).

– слово ВЫВОДЫ / ҚОРЫТЫНДЫ / CONCLUSION (нежирными заглавными буквами, шрифт 14 кегль, в центре).

Собираются тезисы основных достижений проведенного исследования. Они могут быть представлены как в письменной форме, так и в виде таблиц, графиков, чисел и статистических показателей, характеризующих основные выявленные закономерности. Выводы должны быть представлены без интерпретации авторами, что дает другим ученым возможность оценить качество самих данных и позволит дать свою интерпретацию результатов (не более 1 страницы).

9. **Список использованных источников** включает в себя:

– слова СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ / ПАЙДАЛАНҒАН ДЕРЕКТЕР ТІЗІМІ / REFERENCES (Нежирными заглавными буквами, шрифт 14 кегль, в центре).

Очередность источников определяется следующим образом: сначала последовательные ссылки, т.е. источники на которые вы ссылаетесь по очередности в самой статье. Затем дополнительные источники, на которых нет ссылок, т.е. источники, которые не имели место в статье, но рекомендованы вами для кругозора

читателям, как смежные работы, проводимые параллельно. Рекомендуемый объем не более чем из 20 наименований (ссылки и примечания в статье обозначаются сквозной нумерацией и заключаются в квадратные скобки). Статья и список литературы должны быть оформлены в соответствии с ГОСТ 7.5-98; ГОСТ 7.1-2003 (см. образец).

10. **Иллюстрации, перечень рисунков** и подрисовочные надписи к ним представляют по тексту статьи. В электронной версии рисунки и иллюстрации представляются в формате TIF или JPG с разрешением не менее 300 dpi.

11. **Математические формулы** должны быть набраны в Microsoft Equation Editor (каждая формула – один объект).

На отдельной странице (после статьи)

В бумажном и электронном вариантах приводятся полные почтовые адреса, номера служебного и домашнего телефонов, e-mail (для связи редакции с авторами, не публикуются);

Информация для авторов

Все статьи должны сопровождаться двумя рецензиями доктора или кандидата наук для всех авторов. Для статей, публикуемых в журнале «Вестник ПГУ» химико-биологической серии, требуется экспертное заключение.

Редакция не занимается литературной и стилистической обработкой статьи. При необходимости статья возвращается автору на доработку. За содержание статьи несет ответственность Автор. **Статьи, оформленные с нарушением требований, к публикации не принимаются и возвращаются авторам.** Датой поступления статьи считается дата получения редакцией ее окончательного варианта.

Статья публикуются по мере поступления.

Периодичность издания журналов – четыре раза в год (ежеквартально).

Статью (бумажная, электронная версии, оригиналы рецензий и квитанции об оплате) следует направлять по адресу: **140008, Казахстан, г. Павлодар, ул. Ломова, 64, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, Издательство «Кереку», каб. 137.**

Тел. 8 (7182) 67-36-69, (внутр. 1147).

e-mail: kereku@psu.kz

Оплата за публикацию в научном журнале составляет **5000 (Пять тысяч) тенге.**

РГП на ПХВ Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова	РГП на ПХВ Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова
РНН 451800030073	РНН 451800030073
БИН 990140004654	БИН 990140004654
АО «Цеснабанк»	АО «Народный Банк Казахстана»
ИИК KZ57998FTB00 00003310	ИИК KZ156010241000003308
БИК TSESKZK A	БИК HSBKZKX
Кбе 16	Кбе 16
Код 16	Код 16
КНП 861	КНП 861

УДК 316:314.3

А. Б. Есімова

к.п.н., доцент, Международный Казахско-Турецкий университет имени Х. А. Яссави, г. Туркестан
e-mail: ad-ad_n@mail.ru

СЕМЕЙНО-РОДСТВЕННЫЕ СВЯЗИ КАК СОЦИАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В РЕАЛИЗАЦИИ РЕПРОДУКТИВНОГО МАТЕРИАЛА

В настоящей статье автор дает анализ отличительных особенностей репродуктивного поведения женщины сквозь призму семейно-родственных связей.

Ключевые слова: репродуктивное поведение, семейно-родственные связи.

ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время отрасль мобильной робототехники переживает бурное развитие. Постепенно среда проектирования в области мобильной ...

Продолжение текста

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

На современном этапе есть тенденции к стабильному увеличению студентов с нарушениями в состоянии здоровья. В связи с этим появляется необходимость корректировки содержания учебно-тренировочных занятий по физической культуре со студентами, посещающими специальные медицинские группы в...

Продолжение текста публикуемого материала

ВЫВОДЫ

В этой статье мы представили основные спецификации нашего мобильного робототехнического комплекса...

Продолжение текста

Пример оформления таблиц, рисунков, схем:

Таблица 1 – Суммарный коэффициент рождаемости отдельных национальностей

	СКР, 1999 г.	СКР, 1999 г.
Всего	1,80	2,22

Диаграмма 1 – Показатели репродуктивного поведения

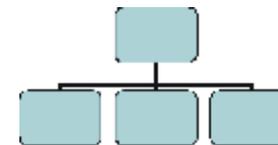
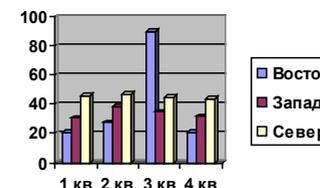


Рисунок 1 – Социальные взаимоотношения

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Эльконин, Д. Б. Психология игры [Текст] : научное издание / Д. Б. Эльконин. – 2-е изд. – М. : Владос, 1999. – 360 с. – Библиогр. : С. 345–354. – Имен. указ. : С. 355–357. – ISBN 5-691-00256-2 (в пер.).

2 Фришман, И. Детский оздоровительный лагерь как воспитательная система [Текст] / И. Фришман // Народное образование. – 2006. – № 3. – С. 77–81.

3 Антология педагогической мысли Казахстана [Текст] : научное издание / сост. К. Б. Жарикбаев, сост. С. К. Калиев. – Алматы : Рауан, 1995. – 512 с. : ил. – ISBN 5625027587.

4 http://www.mari-el.ru/mmlab/home/AI/4/#part_0.

А. Б. Есімова

Отбасылық-туысты қатынастар репродуктивті мінез-құлықты жүзеге асырудағы әлеуметтік капитал ретінде

Қ. А. Ясауи атындағы Халықаралық қазақ-түрік университеті, Түркістан қ.

A. B. Yessimova

The family-related networks as social capital for realization of reproductive behaviors

A. Yesevi International Kazakh-Turkish University, Turkestan.

Бұл мақалада автор Қазақстандағы әйелдердің отбасылық-туыстық қатынасы арқылы репродуктивті мінез-құлықта айырмашылықтарын талдайды.

In the given article the author analyzes distinctions of reproductive behavior of married women of Kazakhstan through the prism of the kinship networks.

Теруге 12.09.2016. ж. жіберілді. Басуға 30.09.2016 ж. қол қойылды.
Форматы 70x100 1/16. Кітап-журнал қағазы.
Көлемі шартты 6,5 б.т. Таралымы 300 дана. Бағасы келісім бойынша.
Компьютерде беттеген Б. Б. Ракишева
Корректорлар: Б. Б. Ракишева, А. Р. Омарова
Тапсырыс № 2915

Сдано в набор 12.09.2016 г. Подписано в печать 30.09.2016 г.
Формат 70x100 1/16. Бумага книжно-журнальная.
Объем 6,5 ч.-изд. л. Тираж 300 экз. Цена договорная.
Компьютерная верстка Б. Б. Ракишева
Корректоры: Б. Б. Ракишева, А. Р. Омарова
Заказ № 2915

«КЕРЕКУ» баспасынан басылып шығарылған
С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті
140008, Павлодар қ., Ломов к., 64, 137 каб.

«КЕРЕКУ» баспасы
С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті
140008, Павлодар қ., Ломов к., 64, 137 каб.
67-36-69
e-mail: kereku@psu.kz