

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік
университетінің ғылыми журналы
Научный журнал Павлодарского государственного
университета имени С. Торайғырова

*1997 жылы құрылған
Основан в 1997 г.*



İ Ì Ó
ÕÀÄÀÐØ ÛÑÛ
ÃÃÑÒÍ ÈÊ Ì ÃÓ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СЕРИЯ

3 2013

Научный журнал Павлодарского государственного университета
имени С. Торайгырова

СВИДЕТЕЛЬСТВО

о постановке на учет средства массовой информации
№ 4529-Ж

выдано Министерством культуры, информации и общественного согласия
Республики Казахстан
31 декабря 2003 года

Омирбаев С. М., д.э.н., профессор (главный редактор);
Эрназаров Т. Я., к.т.н., доцент (зам. гл. редактора);
Титков А. А. (отв. секретарь);

Редакционная коллегия:

Алпысбаева С. Н., д.э.н., профессор;
Апенько С. Н., д.э.н., профессор, зав. кафедрой «Инновационное и проектное управление» ОмГУ имени Ф. Достоевского (г. Омск, Р.Ф.);
Асенова К., доктор PhD, ассоциированный профессор университета Национальной и мировой экономики (г. София, Болгария);
Браувайлер Ганс-Кристиан, д.э.н., профессор, ректор Академии инновационных прикладных наук (г. Лейпциг, Германия);
Сальжанова З. А., д.э.н., профессор;
Сатова Р. К., д.э.н., профессор;
Нургожина Б. В. (тех. редактор).

За достоверность материалов и рекламы ответственность несут авторы и рекламодатели.
Мнение авторов публикаций не всегда совпадает с мнением редакции.
Редакция оставляет за собой право на отклонение материалов.
Рукописи и дискеты не возвращаются.
При использовании материалов журнала ссылка на «Вестник ПГУ» обязательна.

МАЗМҰНЫ

Аманова Ж. Н., Салимжанова Б. Б. Шетелдегі халықты енбекпен қамтудың мемлекеттік реттеуі	6
Ахмульдинова Д. Б., Салимжанова Б. Б. Инвестициялық саясаттың шетелдік тәжірибесі	12
Ашимов Н. А., Сагалбаев А. Ж., Салимжанова Б. Б. АҚШ және Франция елдерінің бағаларын мемлекеттік реттеу тәжірибесі ..	17
Дворцовая К. С., Башаримова Т. И. Еңбек нарығындағы жастардың әлеуметтік бейімделу мәселесі	24
Ещанова Р. С., Айгужинова Д. З. Кәсіпорынның ақша ағынын талдау әдістемесі	28
Жакупова А. С., Салимжанова Б. Б. Қазақстан Республикасындағы қазіргі әлеуметтік саясаттың стратегиясы және тактикасы	35
Каримбергенова М. К. Экономиканың тұрақты дамуына шетелдік тәжірибе мен қазақстандық бағыт	41
Қожабергенев Б. Д., Салимжанова Б. Б. Әлеуметтік-экономикалық жоспарлаудың әдістері	52
Мухамедова М. М., Айгужинова Д. З. Жеке кәсіпкердің банкроттығы және дағдарыс жағдайдан шығу жолдары ..	58
Рахметова А. А., Айгужинова Д. З., Амерханова А. Х. Қазақстан Республикасының сақтандыру нарығының дамуы	65
Сыздықова А. С., Барановская К. Е. Жер ресурстарын тиімді пайдалану бойынша мемлекеттік шаралар жүйесі	70
Тайман Б. Б., Жумадилова М. К. Ғылыми-техникалық ілгерілеудің бағыттары және оның үдеуіндегі мемлекеттің рөлі	74
Тезекова Д., Забиева Б., Хасенова С. М. Мемлекеттің тұрақты экономикасын сақтау шартындағы инвестициялық саясат	79
Авторлар үшін ережелер	85

СОДЕРЖАНИЕ

Аманова Ж. Н., Салимжанова Б. Б. Государственное регулирование занятости населения в зарубежных странах	6
Ахмұльдинова Д. Б., Салимжанова Б. Б. Зарубежный опыт инвестиционной политики	12
Ашимов Н. А., Сагалбаев А. Ж., Салимжанова Б. Б. Опыт государственного регулирования цен в США и Франции	17
Дворцевая К. С., Башаримова Т. И. Проблемы социальной адаптации молодёжи на рынке труда	24
Ещанова Р. С., Айгужинова Д. З. Методика анализа денежных потоков предприятий	28
Жакупова А. С., Салимжанова Б. Б. Стратегии и тактики современной социальной политики в Республике Казахстан	35
Каримбергенова М. К. Казахстанское направление и зарубежный опыт к устойчивому развитию экономики	41
Кожабергенов Б. Д., Салимжанова Б. Б. Методы социально-экономического планирования	52
Мухамедова М. М., Айгужинова Д. З. Банкротство предприятия и пути выхода из кризисного состояния	58
Рахметова А. А., Айгужинова Д. З., Амерханова А. Х. Развитие страхового рынка в Республике Казахстан	65
Сыздыкова А. С., Барановская К. Е. Система государственных мер по эффективному использованию земельных ресурсов	70
Тайман Б. Б., Жумадилова М. К. Направления научно-технического прогресса и роль государства в его ускорении	74
Тезекова Д., Забиева Б., Хасенова С. М. Инвестиционная политика в условиях сохранения стабильности экономики страны	79
Правила для авторов	85

CONTENT

Amanova J. N., Salimzhanova B. B. State regulation of employment in foreign countries	6
Akhmuldinova D. B., Salimjanova B. B. Foreign experience of investment politics	12
Ashimov N. A., Sagalbayev A. J., Salimzhanova B. B. Experience of state regulation of prices in the United States and France	17
Dvortcevaya C. S., Basharimova T. I. Problems of social adaptation of young people in the labor market	24
Yechshanova R. S., Aiguzhinova D. Z. Analysis technique of cash flows of the entities	28
Zhakupova S., Salimzhanova B. B. Strategies and tactic of the modern social politics in the Republic of Kazakhstan	35
Karimbergenova M. K. Kazakhstani direction and foreign experience of sustainable development of the economy	41
Kozhabergenov B. D., Salimzhanova B. B. Methods of the socio-economic planning	52
Mukhamedova M. M., Aiguzhinova D. Z. Bankruptcy of an enterprise and ways out of crisis	58
Rakhmetova A. A., Aiguzhinova D. Z., Amerhanova A. Kh. The development of the insurance market in the Republic of Kazakhstan	65
Sysdykova A. S., Baranovskaja K. E. The system of state measures for effective use of land resources	70
Taiman B. B., Zhumadilova M. K. The directions of scientific and technical progress and the role of the state in its acceleration	74
Tezekova D., Zabiyeva B., Khassenova S. M. Investment policy in of saving stability of the economy	79
Rules for authors	85

УДК 331.5

Ж. Н. Аманова¹, Б. Б. Салимжанова²

¹студент, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

В статье рассмотрены аспекты государственного регулирования занятости населения в зарубежных странах. Определены основные меры занятости населения.

Ключевые слова: государство, занятость, население, безработица, мировой кризис.

К важнейшим макроэкономическим показателям и условиям, характеризующим уровень и качество жизни, относится занятость. Под занятостью понимается численность взрослого трудоспособного населения, имеющего работу.

Проблема занятости населения - это проблема вовлечения людей в трудовую деятельность и степень удовлетворения их потребности в труде рабочими местами. Но не все трудоспособное население имеет работу, есть и безработные.

Безработица (будь то фрикционная, структурная или циклическая) характеризуется как численность взрослого трудоспособного населения, которое не имеет работы и находится в поисках ее. Общая численность занятых и безработных составляет рабочую силу. В рабочую силу включают всех, кто может трудиться и трудится, кто занимается домашним хозяйством, кто ведет самостоятельное дело, кто ищет работу. Сюда не входят, разумеется, те лица, которые не вошли в производство (или в трудовую деятельность) по возрасту – дети, или уже вышли из него по возрасту – пенсионеры, а также обучающаяся молодежь (школьники, студенты), инвалиды и военнослужащие. Одним словом, те, кто не мог и не должен был работать, а также те, кто не искал работу [1, с. 118].

Отсюда следует вывод: добиться такого положения, чтобы занято было все трудоспособное население невозможно. Ведь одни вступают в рабочую силу, другие выходят из ее состава, третьих увольняют или они сами увольняются, четвертые находятся в поисках работы, т.е. происходит нормальное движение рабочей силы, часть которой на какой-то промежуток времени остается без работы. В США например, 1/5 всей рабочей силы меняет работу каждый год.

Занятость остается полной при отсутствии циклической безработицы: для достижения полной занятости в расчет не принимается фрикционная и структурная безработица.

Для исчисления безработицы используются различные показатели, но общепринятым, в том числе и в Международной организации труда, является норма безработицы. Она определяется как отношение общего количества безработных к численности рабочей силы, выраженное в процентах. Экономисты Запада считают вполне нормальным и неизбежным явлением естественный уровень безработицы в пределах до 5 – 6 %. Если занятость рабочей силы составляет 94 – 95 %, то это и есть достижение полной занятости трудоспособного населения.

На мировом опыте государственного регулирования занятости. В промышленно развитых странах широко используются различные виды социальной помощи безработным, а также различного рода субсидии.

Воздействие государственного регулирования в сфере занятости идет по следующим основным направлениям:

- программы по стимулированию роста занятости и увеличению числа рабочих мест в госсекторе;
- программы по подготовке и переподготовке рабочей силы;
- программы содействия найму рабочей силы.

Государственными субсидиями поощряется частичная занятость или работа неполную рабочую неделю.

Для уменьшения безработицы практикуется «досрочный» выход на пенсию. В США, например, в 80-е гг. период трудовой активности был сокращен для 23 % лиц предпенсионного возраста. В Англии было создано 750 тыс. рабочих мест за счет досрочного ухода на пенсию. Что касается социальной помощи, то она осуществляется несколькими путями: пособие по безработице, денежная поддержка и материальная помощь.

1. Пособие по безработице. Это наиболее крупное материальное вспомоществование. Его получают лица, зарегистрированные на бирже труда, имеющие определенный стаж работы и вносившие взносы в фонд по безработице. Кстати, фонд страхования по безработице формируется из трех источников: обязательные взносы предпринимателей; взносы самих работников; дотации бюджета [2, 35].

И тем не менее, пособие по безработице не обеспечивает прожиточного минимума. В силу целого ряда причин пособие получают, как правило, не более половины безработных. К тому же срок получения пособия по безработице ограничен: в ФРГ – 100 недель, Япония – 40, США – 30.

2. Денежная поддержка. Это второй этап финансовой помощи не имеющим работы. В одних странах она составляет твердую ставку (например, во Франции), в других, как и пособие по безработице, составляет

определенную долю заработка (например, в ФРГ – это примерно 60 %). В некоторых странах, в частности, в США и Японии, денежная поддержка не осуществляется. В отличие от пособия по безработице денежная поддержка носит частичный, разовый характер.

3. Материальная помощь. Если тот или иной человек не работает и не может по какой-либо причине:

- найти работу;
- получать пособие и денежную поддержку;
- срок получения пособия истек.

Государство выделяет безработному и его семье: некоторые денежные средства; оплачивает некоторые коммунальные услуги: частично погашает квартплату; выдаются талоны на питание и т.д. Все это делается, чтобы поддержать безработного хотя бы на уровне прожиточного минимума.

Регулирование занятости – совокупность мер государственного прямого и косвенного воздействия на рынок труда с целью достижения поставленных целей. Цели регулирования занятости отражают нормативное состояние рынка труда, которого необходимо достичь, решая актуальные проблемы.

Регулирование занятости имеет несколько уровней:

- общегосударственный уровень, где решаются кардинальные социально-экономические задачи общества, причем большинство принимаемых решений в той или иной степени отражаются на занятости;
- региональный уровень, находящийся в пределах компетенции местных властей и возможностей соответствующих бюджетов, где принимаются решения по вопросам регулирования рынка труда, включая вопросы сдерживания массового высвобождения работников, расширения социальной помощи безработным и другое;
- локальный уровень, где осуществляются взаимоотношения субъектов рынка труда, конкретного человека с работодателем, Центром занятости, местными органами исполнительной власти.

На всех уровнях регулирование должно осуществляться на основе общеэкономической концепции социально ориентированной рыночной экономики. С этой целью необходимо решить две наиболее важные задачи регулирования занятости.

Первая задача заключается в определении долгосрочной перспективы, предусматривающей стабилизацию общего спроса на труд, и уровней скрытой, частичной безработицы с их последующим снижением, при эффективном использовании занятых и более гибком спросе населения на рабочие места.

Вторая задача, ориентированная на краткосрочную и среднесрочную перспективы, предусматривает воспрепятствование массовому высвобождению потенциальных безработных и резкому увеличению

реальной (открытой), в том числе застойной (длительной) безработицы. Здесь также предполагается взаимоувязанное высвобождение работников и создание новых рабочих мест с целью ограничения полного заблокирования процессов рационализации занятости.

Меры государственного воздействия на рынок труда должны быть оценены с позиции учета интересов работников и предпринимателей. Государственное регулирование занятости должно осуществляться по следующим основным направлениям:

1. Поддержка индивидуальных частных предпринимателей -ремесленничества, надомный труд и т.д., т.е. занятость, не требующая крупных затрат.

2. Создание в регионах частных бюро содействия занятости (без права признания ищущих работу в качестве безработных) для оказания содействия в трудоустройстве и самостоятельной занятости элитарным клиентам (т.е. той профессионально подготовленной части населения, которая никогда не обратится в бюро по трудоустройству или за пособием). Создание таких бюро должно быть исключительным правом органов государственной власти субъектов Федерации.

3. Создание специальных предприятий для организации общественных работ (средства на оплату труда резервируются за счет регионального фонда занятости, средства на материальные затраты -из региональных и местных бюджетов).

4. Организация переобучения работников, подлежащих сокращению, – без прекращения с ними трудового договора.

5. Использование администрациями регионов права на передачу части земельного фонда всем желающим инвесторам (в том числе иностранным) под обязательство создать новые предприятия (новые рабочие места), материальная и финансовая поддержка их создания.

6. Принятие в особых случаях мер по развитию частной индивидуальной деятельности.

7. Создание специальных предприятий для обеспечения надомного труда.

8. Создание предприятий для организации общественных работ по благоустройству, обслуживанию престарелых и т.д.

9. Создание новых казенных предприятий на базе определенных федеральными органами несостоятельных предприятий.

10. Обеспечение специальных программ внутренней миграции населения из кризисных районов.

Основными направлениями политики содействия занятости населения являются:

- преодоление неблагоприятных тенденций, связанных с падением инвестиционной активности, снижением объема производства, инфляцией;
- сдерживание массового высвобождения работающих граждан, прежде всего на градообразующих предприятиях;
- создание условий для развития занятости в альтернативных негосударственных секторах экономики;
- обеспечение целевой поддержки и защиты граждан, находящихся под риском увольнения;
- осуществление дополнительных мер содействия занятости слабозащищенных категорий населения на рынке труда;
- смягчение последствий длительной безработицы [3, 316].

В целях смягчения ситуации на рынке труда совместными действиями социальных партнеров предприятий, торгово-промышленные палаты, ассоциации и конфедерации предприятий и предпринимателей, базовые учебные заведения) должны осуществляться следующие меры:

1. Определение приоритетов по созданию и сохранению рабочих мест по отраслям и территориям.
2. Разработка предложений по созданию и сохранению рабочих мест в регионах с критической ситуацией на рынке труда.
3. Организация и проведение социальной экспертизы разрабатываемых целевых инвестиционных программ по вопросам их влияния на создание и сохранение рабочих мест.
4. Подготовка предложений в законодательные органы по вопросам предоставления налоговых льгот предприятиям, сохраняющим и создающим экономически целесообразные рабочие места.

При оказании финансовой поддержки преимущества должны получать предприятия, находящиеся на территориях с критической ситуацией на рынке труда, градообразующие, сохраняющие или создающие рабочие места для слабозащищенных групп незанятого населения [4, 35].

Прогнозируемое ухудшение ситуации на рынке труда потребует от местных органов законодательной и исполнительной власти, служб занятости принятия дополнительных мер по обеспечению занятости населения в экстремальных условиях на рынке труда, в числе которых:

- разработка программ экстренных краткосрочных мер по снятию социальной напряженности;
- проведение экспертизы финансового состояния предприятий и организаций, осуществляющих массовое высвобождение работников;
- приостановка процесса массового высвобождения работников или его поэтапное проведение;
- увеличение масштаба общественных работ;

- организация опережающего обучения и переподготовки работников предприятия в период проведения реорганизационных и ликвидационных процедур.

В числе мер, направленных на повышение эффективности работы, -укрепление социального партнерства органов местного самоуправления, работодателей, профсоюзов и других социальных партнеров в решении проблем занятости населения [5, 50 – 56].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Богачева, О.** Особенности подъема 90-х годов в США.// МЭиМО. – 1995. – №1. – с. 118.
- 2 Актуальные проблемы Европы. Занятость и безработица в Западной Европе: сб. науч. тр. / сост. и авт. Э. К. Хижный. – М. : ИНИОН РАН, 2002. – 35 с.
- 3 **Борисов, Е. Ф.** Основы экономики: Учебное пособие / Е. Ф. Борисов. – М. : Юрайт – Издат, 2009. – 316 с.
- 4 Государственное регулирование рыночной экономики. Учебник под общей редакцией д.э.н., проф. В.И. Кушлина и д.э.н. Н.А. Волчина. – М. : Экономика, 2000. – 735 с.
- 5 **Султанова, Р. М.** Приоритеты занятости в социально-ориентированной рыночной экономике. //Труд и социальные отношения, 2004. – №3. – с. 50-56.

Материал поступил в редакцию 15.07.13.

Ж. Н. Аманова, Б. Б. Салимжанова

Шетелдегі халықты енбекпен қамтудың мемлекеттік реттеуі

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 15.07.13 баспаға түсті.

J. N. Amanova, B. B. Salimzhanova

State regulation of employment in foreign countries

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 15.07.13.

Мақалада шетелдегі халықты енбекпен қамтудың мемлекеттік реттеуінің аспектілері қарастырылған. Халықтар жұмыспен қамтылудың негізгі шаралары нақтыланды.

The article describes the aspects of government regulation of employment in foreign countries. The main measures of employment have been determined.

Д. Б. Ахмульдинова¹, Б. Б. Салимжанова²

¹студент, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

В статье рассмотрены аспекты зарубежного опыта инвестиционной политики. Определены основные меры инвестиционной политики.

Ключевые слова: государство, население, экономика, мировая конкуренция, экономический рост.

Во времена жесткой мировой конкуренции и нестабильной экономической обстановки для любого государства неоспоримым фактом выступает необходимость разработки собственной уникальной инвестиционной политики. В этой ситуации особо важным является анализ накопленного мирового опыта, в ходе которого необходимо выявить наиболее значимые достижения в области инвестиционной политики и применить их для создания собственной эффективной модели.

Рассматривая зарубежный опыт формирования и реализации инвестиционной политики, следует подчеркнуть, что, несмотря на либерализацию общих условий экономической деятельности, во многих странах сформирована действенная система государственного регулирования инвестиционного процесса, основанная на использовании различных инструментов экономического и организационного характера. Вместе с тем, следует отметить, что практика формирования инвестиционной политики, несмотря на некоторую общность методологических подходов, существенно различается.

Наиболее четко инвестиционная политика реализуется в бюджетной системе Германии. Он основан на двух основных принципах: жестком разграничении в бюджетах всех уровней текущих и инвестиционных расходов и регулировании бюджетного дефицита в увязке с объемом инвестиций.

Второй принцип направлен, в первую очередь, на повышение инвестиционной ориентации федерального бюджета. Однако, он оказывает воздействие и на региональную инвестиционную привлекательность, определяя возможность субсидирования бюджетов Земель и Общин на инвестиционные цели.

Инвестиционная политика Германии весьма специфична по сравнению с другими странами. Это связано с особой ролью банков, которую они в ней играют. Даже те институты, которые предназначены для обеспечения инвестирования посредством рынка ценных бумаг, подчиняются тому же законодательству, что и банки [1, 735].

Германия является одной из самых привлекательных стран для инвестиций в мире. Стабильное финансовое положение страны и строгое законодательное регулирование многих областей делает инвестиции в Германии прозрачными и предсказуемыми, что во времена финансового кризиса является для многих инвесторов приоритетом при выборе форм инвестиций. Кроме того, иностранные инвестиции в Германии всецело поддерживаются на государственном уровне. Это касается как законодательства, так и специальных государственных субсидий (ежегодно миллиарды евро).

Инвестиции в Германии, как и в других странах, различаются по формам. Это может быть, к примеру, развитие бизнеса, приобретение акций, покупка золота или вложение денег в недвижимость Германии. Последняя форма инвестиций подразумевает не только покупку тех или иных объектов недвижимости, но и покупку банковских требований, защищенных объектами недвижимости.

В результате, по сравнению с англосаксонскими странами в Германии за счет выпуска акций финансируется заметно более низкая доля капиталовложений. По удельному весу капитализации в ВВП (20-25%) Германия в 2 с лишним раза уступает США и в 5 раз – Великобритании. Большую часть потребностей крупных предприятий в долгосрочном капитале удовлетворяют банки. Другим результатом доминирующей роли банков и банковского законодательства в Германии стало то, что регулирование немецких инвестиционных компаний считается одним из наиболее строгих в мире, когда речь идет о законодательной защите интересов инвесторов [2, 36].

Великобритания сохраняет ведущие позиции на мировом рынке капитала. По данным ЮНКТАД, она является второй страной в мире (после США) по объему привлеченных инвестиций. В то же время наблюдается утрата Великобританией позиций как ведущего экспортера капитала.

Необходимость сохранения за Великобританией лидирующих позиций в мире, как по привлечению, так и по экспорту инвестиций требует от правительства принятия мер по совершенствованию организационных структур регулирования инвестиционной деятельности, усилению роли соответствующих министерств и ведомств.

К настоящему времени различные экономические методы активизации инвестиционной деятельности применяются региональными властями большинства субъектов РФ. Например, в США хозяйственная практика в

области формирования и реализации инвестиционной политики в большей степени ориентировано на реализацию принципов экономической свободы и экономического либерализма, а методы серьезного вмешательства в экономический процесс ограничены.

Нельзя не сослаться на богатый опыт США в практике стимулирования инвестиций на местном уровне. Региональные программы стимулирования инвестиций обычно предусматривает комплекс мер бюджетного и финансового стимулирования (налоговые льготы, субсидии, займы по ставкам ниже рыночных, гарантии по займам и т.д.). А так же мер, направленных на улучшение экономических условий принимающей стороны (содействие профессиональному обучению, совершенствование транспортной инфраструктуры, предоставление земли в бесплатное пользование или долгосрочная аренда, обеспечение информацией).

Эти стимулы распространяются как на национальные компании, так и на иностранные фирмы, хотя имеются программы специально ориентированные на иностранных инвесторов. Предоставляя льготы, местная администрация отработывает и механизмы возврата израсходованных субсидий, в частности, оставляя за собой право участия в деятельности предприятия после реализации проекта.

В западной литературе под региональной инвестиционной политикой понимается система мер и механизмов их реализации, направленных на стимулирование инвестиционной активности, формирование благоприятного инвестиционного климата региона.

По мнению многих экономистов, в России на сегодняшний день практически отсутствует федеральная инвестиционная политика. Как следствие этого - основная нагрузка по формированию инвестиционной политики ложится на регионы [3, 45].

Ключевой проблемой инвестиционной политики практически для всех регионов стал поиск источников финансирования. Теоретически существует довольно много потенциальных вариантов привлечения капитала в региональные инвестиционные проекты. Однако в настоящее время заметную роль в инвестиционном процессе способны сыграть лишь некоторые. Несмотря на то, что в большинстве субъектов Российской Федерации бюджетная ситуация остается весьма напряженной, пожалуй, одним из наиболее реальных источников финансирования являются собственные средства региональных бюджетов.

Инвестиционный рай – именно так называют Швейцарию в мировых бизнес-кругах, и не без оснований. Удобное географическое положение, прекрасно интегрированная экономика, законодательная и налоговая поддержка малого и среднего бизнеса, лояльность к инвесторам и

содействие реализации перспективных инвестиционных проектов – вот они, благоприятные условия для бизнеса.

Сегодня инвестиции в Швейцарии являются наиболее приоритетным направлением для казахстанских и российских инвесторов. На фоне других европейских стран инвестиции в Швейцарию видятся нам наиболее привлекательными. Швейцария является стратегически важным партнером для Республики Беларусь. Данное конфедеративное государство одним из первых в мире признало независимость Республики Беларусь, что послужило толчком развитию взаимовыгодного сотрудничества стран во всех сферах двусторонних отношений. В первую очередь, в торгово-экономической и инвестиционной. Новым этапом для активизации деловых контактов станет создание Единого экономического пространства Беларуси, России и Казахстана [4, 49-55].

В Японии модель инвестиционной политики строится на активном партнерстве между государством и частными инвесторами. Япония активно занимается инвестиционной политикой, но на сегодня Япония по сумме привлеченных из-за рубежа средств не входит в число лидеров среди развитых стран, комплекс проблем, связанных с импортом капитала, все больше выдвигается на первый план экономической политики правительства. Задача стимулирования притока прямых иностранных инвестиций в Японию впервые выдвинута в официальных документах в качестве одной из приоритетных. В настоящее время в Японии действует около 3000 иностранных компаний, подавляющее большинство которых (60%) составляют мелкие и средние предприятия с числом занятых не более 30 человек и объемом основного капитала, не превышающим 100 млн. иен. Более 40% всего аккумулированного капитала приходится на США, свыше 30% — на страны Западной Европы. В последние годы приток иностранного капитала в Японию приобрел особенно широкие масштабы [5, 565].

До недавнего времени в ряде латиноамериканских стран (Чили, Аргентина, Перу) осуществлялась политика масштабного участия

Например, в Китае иностранными инвестициями охвачены почти все отрасли обрабатывающей промышленности и большинство других отраслей. Китай поощряет иностранных предпринимателей больше инвестировать средства в инфраструктуру, в базовое производство, в техническое переоснащение старых предприятий, в объекты, сулящие приток инвалюты за счет экспорта, а также в районы центрально-западного Китая. При этом проводится политика особых льгот. Структура иностранных инвестиций шаг за шагом улучшается, уровень их использования непрерывно повышается.

Экономическому успеху Южной Кореи, Тайваня, Сингапура и Гонконга способствовали японские инвестиции. Государство в этих странах также активно участвует в формировании материальной и социальной

инфраструктуры значимых инвестиционных проектов. Таким образом, мы видим здесь реализацию определенной инвестиционной политики для модели экономического сотрудничества государства и рынка. Сингапур по праву называют «Азиатской Швейцарией» и на данный момент он является одной из самых популярных стран для жизни и ведения бизнеса.

Таким образом, зарубежный опыт необходим другим странам с целью оптимальной организационной структуры и четкого учета инвестиционной политики. В свою очередь, это благоприятно сказывается на экономическом росте страны и экономики в целом [6, 50-56].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Ковалев, В. В.** Методы оценки инвестиционных проектов. – М. : Финансы и статистика, 1998. – 735 с.
- 2 **Круглов, В. П.** Иностраные инвестиции: проблемы и решения. // Финансы и кредит. – 2008. – 36 с.
- 3 **Липсиц, И. В., Коссов, В. В.** Инвестиционный проект: методы подготовки и анализа. – М. : Издательство БЕК, 1999. – 45 с.
- 4 **Нестеров, Л., Аширова, Г.** Национальное богатство и человеческий капитал // Вопросы экономики. – 2003. № 2. – с. 49-55.
- 5 **Норткотт, Д. М.** Принятие инвестиционных решений. – М. : Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997. – 565 с.
- 6 **Павлов, Е.** Инвестиции инновационного типа. // Экономист. – 2008. – №12. – с. 50-56.

Материал поступил в редакцию 06.07.13.

Д. Б. Ахмульдинова, Б. Б. Салимжанова

Инвестициялық саясаттың шетелдік тәжірибесі

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 06.07.13 баспаға түсті.

D. B. Akhmuldinova, B. B. Salimjanova

Foreign experience of investment politics

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 06.07.13.

Мақалада инвестициялық саясаттың шетелдік тәжірибесінің аспектілері қарастырылған. Инвестициялық саясаттың негізгі шаралары анықталған.

The article discusses the aspects of foreign experience in the investment policy. Considered the basic measures of the investment policy.

УДК 338.532

Н. А. Ашимов¹, А. Ж. Сагалбаев¹, Б. Б. Салимжанова²

¹студенты, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайғырова, г. Павлодар

ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЦЕН В США И ФРАНЦИИ

В данной статье рассмотрен опыт государственного регулирования цен в зарубежных странах, на примере США и Франции. Изучены основные меры государственного регулирования цен в данных странах.

Ключевые слова: государство, цена, конкуренция, государственная поддержка.

Государственное регулирование цен – это вмешательство государства в процесс рыночного ценообразования с целью перераспределения прибыли между различными группами предпринимателей. Государственное регулирование цен может осуществляться прямыми и косвенными методами. К прямым методам относятся лимитирование цен и их субсидирование из средств государственного бюджета. Косвенные методы государственного регулирования цен включают использование средств налоговой политики, финансирование научно-исследовательских работ, дифференцированную кредитную политику, государственные заказы частным компаниям и т.д.

Законодательная основа американской экономики, сложившаяся еще в XVIII-XIX вв., и сегодня составляет правовую основу государственного регулирования цен в США. Депрессии 1870-х и 1880-х годов в немалой степени были обусловлены действиями трестов. В этот период тресты развивались в производстве свинца, виски и табачных изделий, на железных дорогах. Правительству необходимо было предпринять усилия по законодательному ограничению власти монополий. Протест против монополий привел в 1890 г. к принятию Антитрестовского закона Шермана.

Согласно этому закону в 1890 г. запрещались любые объединения, как в форме треста, так и другие, или сговор в целях ограничения свободы торговли. Суть закона воплощена в двух основных пунктах:

– в п.1 сказано, что любое соглашение, объединение в форме треста или в иной форме или тайный сговор, имеющие целью ограничение производства и торговли между несколькими штатами или иностранными государствами, объявляются незаконными;

– в п.2 – что любое лицо, которое попытается или объединиться, или сговориться с другими лицами, чтобы монополизировать какую-нибудь часть производства, будет считаться виновным в совершении преступления.

Результатом принятия этого закона стало превращение монополии и ограничений торговли в уголовные преступления против федерального правительства. Министерству юстиции вменялось в обязанность возбуждать против таких объединений уголовные дела в федеральных судах, а граждане получили право требовать трехкратного возмещения ущерба, причиненного монополистами. Эти законы тем не менее проводились в жизнь не слишком усердно до тех пор, пока в период между 1900 и 1920 гг. к власти не пришли президент Теодор Рузвельт от Республиканской партии (1901-1909), президент Вудро Вильсон от Демократической партии (1913-1921) и другие разделявшие взгляды Прогрессивной партии [4, с. 118].

Именно в эти годы антимонопольное законодательство получило дальнейшее развитие. В 1906 г. был принят Закон Хэлберна, направленный против злоупотреблений с тарифами на железнодорожные перевозки; Закон Клейтона (1914) – направлен на усиление и уточнение смысла закона Шермана; содержал перечень методов ведения бизнеса, запрещенных к применению, например принуждение покупателей к приобретению ненужных товаров в комплексе с нужными; Закон о Федеральной торговой комиссии (1914) – этим законодательным актом была создана Федеральная торговая комиссия из пяти членов, в ответственность которой входило проведение в жизнь антитрестовских законов, и в особенности закона Клейтона.

Кроме того, были созданы многие современные регулятивные ведомства: Комиссия по торговле между штатами, Администрация по контролю за продуктами питания и лекарствами.

В 1970-х гг. заметное ускорение темпов роста оптовых и розничных цен на внутреннем рынке, перерастание умеренной инфляции в галопирующую привели к необходимости модификации экономической стратегии страны. Первой наиболее естественной реакцией государства стала попытка победить инфляцию с помощью методов прямого регулирования цен. В августе 1971 г. по инициативе администрации президента США Р. Никсона впервые за послевоенные годы был установлен централизованный контроль цен. Хотя

президент Никсон был против установления прямого контроля над ценами и заработной платой, сложное экономическое положение в стране и давление общественного мнения вынудили его пойти на крайние меры.

Не имея альтернативной программы косвенного регулирования экономики, президент США был вынужден пойти на замораживание цен и заработной платы. Следует отметить, что прямое регулирование цен способствовало определенной стабилизации экономики страны в кратчайшие сроки. К осени 1972 г. в Америке снизились темпы роста оптовых розничных цен, несколько увеличилась занятость, стал быстро увеличиваться ВВП. Однако довольно скоро стали очевидны негативные последствия централизованно го регулирования. Замораживание цен заработной платы ограничивало межотраслевой «перелив» капиталов, тормозило инвестиционную политику, снижало уровень деловой активности, сдерживало рост доходов. Уже в мае 1974 г. администрация Д. Форда отказалась от прямого контроля цен. Попытки прямого регулирования цен предпринимались и в последующие годы. Они затрагивали прежде всего внутренние цены на энергоносители, которые, отражая повышение импортных цен на нефть, нефтепродукты и природный газ, росли в 1974-1981 гг. высокими темпами, стимулируя раскручивание инфляционной спирали [5, с. 118].

В настоящее время упор делается на активное использование рыночных рычагов и методов косвенного регулирования цен, оказывающих стабилизирующее воздействие на движение цен. Сюда можно отнести рестриктивную кредитно-денежную политику, регулирование учетной ставки федеральных резервных банков, сокращение дефицита госбюджета, федеральные закупки товаров и услуг, налоговую политику. Эти направления государственной политики оказывают влияние на изменение соотношения спроса и предложения на внутреннем рынке и, таким образом, определяют базовые пропорции обмена и уровня цен.

Прямое государственное регулирование цен применялось лишь в высокомонополизированных отраслях, подпадающих под юрисдикцию антитрестовского регулирования. В некоторых штатах администрации предоставлено право введения тарифов на электроэнергию, междугородные автомобильные и железнодорожные перевозки.

Под контролем государства находятся также процентные ставки за кредит, оказывающие влияние на издержки производства и цены.

Всего в США государством регулируется до 10% цен. Особого внимания заслуживают методы государственного регулирования цен на продукты аграрного комплекса. Система регулирования фермерских цен в США введена в практику в 1933 г. с принятием Закона о регулировании сельского хозяйства. В США государственные цены реализации и поддержки

устанавливаются на пшеницу, кукурузу, рис, соевые бобы, хлопок, регулируются цены на молоко.

В целом контроль за ценами в США осуществляют антитрестовские управления министерства юстиции и Федеральная торговая комиссия.

Во Франции, несмотря на действие принципа свободного установления цен в условиях рыночного хозяйства, роль государства сводится к прямому регулированию цен на сельскохозяйственную продукцию, газ, электроэнергию, транспортные услуги либо к осуществлению наблюдения (контроля) за ценами в условиях конкуренции. Здесь регулированием цен занимаются Департамент по конкуренции, Министерство экономики, финансов и бюджета.

Следует отметить, что Франция является одной из немногих промышленно развитых стран, где долгое время существовал довольно жесткий режим государственного регулирования цен. Государственное регулирование цен частично сохранилось здесь и до настоящего времени. На протяжении почти 30 лет (1947-1986 гг.) государственное регулирование цен являлось составной частью политики «дирижизма» (государственного регулирования экономики). Сложная экономическая ситуация в стране, сложившаяся к 1947 г., резкое снижение покупательной способности французского франка, его девальвация обусловили необходимость принятия решительных мер по контролю за ценами. В конце 1947 г. с учетом некоторого ускорения темпов восстановления экономики была введена политика контролируемой свободы цен, в соответствии с которой предприниматели получили право изменять цены, заранее предупреждая об этом государственные органы; последние по своему усмотрению могли отменять эти изменения. Но уже в начале 1948 г. цены на товары были переведены на режим полной или частичной свободы их установления. Однако в течение восьми последующих лет (1949-57 гг.) во Франции было принято шесть законов о блокировании цен, которые привели к постепенному ужесточению ценового контроля. В 1960-62 гг. была осуществлена почти полная либерализация цен на промышленные товары, но уже с середины 1963 г. правительство приняло решение об очередном блокировании цен в связи с проведением новой политики в экономике («развитие без инфляции»). Одновременно были заморожены цены на некоторые продукты питания и услуги. В 1970-х гг. правительство Франции стало вновь применять систему мер по блокированию и регулированию цен. Так, во второй половине 1975 г. были временно заблокированы цены на все товары и услуги государственного и частного секторов экономики, а в 1976 г. цены в госсекторе могли повышаться на заданное количество процентов. При этом между предприятиями и государством заключались контракты, по которым первые обязывались ограничивать рост цен на свою продукцию. На отдельных этапах

развития экономики блокировались все цены, т.е. замораживалось 100% цен. В случае, если цены росли медленнее, чем увеличивалась прибыль, они облагались специальным антиинфляционным налогом. Между тем стало ясно, что система жесткого контроля за ценами с использованием принципа их блокирования исчерпала себя. Французские экономисты пришли к выводу, что подобный контроль за ценами делает рынок менее гибким, сдерживает рост производства, конкуренцию и на определенном этапе ограничивает свободный «перелив» капиталов, мобильность рынка труда, рынка товаров и рынка услуг. Они обратили также внимание на низкую эффективность контроля над ценами в борьбе против инфляции, указывая на то, что темпы инфляции в середине 1970-х гг. (9-10% в год) были значительно выше, чем в странах, где цены регулируются не административными, а косвенными, экономическими методами.

В мае 1973 г. правительство Франции объявило о либерализации цен на промышленную продукцию, в соответствии с которой блокирование цен было отменено в большинстве секторов экономики. Однако программа либерализации осуществлялась довольно осторожно. На первом этапе либерализации цен были отобраны отрасли, где имелась достаточно сильная конкуренция, а также отрасли, где в силу специфики производимых товаров не наблюдались резкие скачки цен, и, наконец, такие отрасли, которые благодаря системе социального обеспечения имели стабильный рынок. Либерализация цен не означала полного прекращения всякого вмешательства государства в процесс ценообразования. Переход от политики прямого вмешательства в дела управления предприятиями (на уровне микроэкономики) к системе глобального регулирования их деятельности (на уровне макроэкономических процессов) для экономики означал лишь изменение формы вмешательства – переход от жестко «дирижистских» методов к методам косвенного воздействия на рынок и цены. Поэтому одновременно с постановлением о либерализации цен было принято и другое постановление – о ценовой конкуренции в промышленности, которым запрещалось создание всякого рода союзов производителей, импортеров, оптовых и розничных торговцев. Одновременно предпринимателям запрещалось заключать любые соглашения о минимальных ценах либо о рекомендуемых ценах на промышленную продукцию, товары народного потребления и услуги. Жесткий контроль за ценами, существовавший во Франции в течение почти 30 лет, способствовал на этапе инфляционного развития экономики и низкой общемировой конъюнктуры стабилизации экономики страны. Либерализация цен привела к необходимости изменения структуры государственных органов по регулированию цен. До 1986 г. в составе Министерства планирования и финансов органы ценообразования были представлены самостоятельным департаментом, который после 1986 г. был преобразован в Департамент по

конкуренции и включил на правах отделов органы по государственному регулированию цены ценовой конкуренции. В настоящее время во Франции имеется около 3 тыс. государственных контролеров по ценам. Они являются сотрудниками Отдела по государственному регулированию цен и ценовой конкуренции Департамента по конкуренции Министерства планирования и финансов Франции, отраслевых министерств и 100 департаментов (в больших городах штат контролеров составляет 10-2 человек). Основная задача государственных контролеров – наблюдение за государственной дисциплиной цен. Контролеры имеют право составлять акты по нарушению правил ценообразования с последующей передачей этих актов в финансовый трибунал, который принимает решение о санкциях по отношению к юридическим лицам, связанным с нарушением законодательства по ценам.

Итак, даже в таких истинно либеральных странах как США и Франция не пренебрегают, и успешно используют государственный контроль над ценами. В настоящий период они накопили довольно богатый и успешный опыт в данной сфере. Нашему государству стоит обратить внимание на опыт данных стран при осуществлении контроля над ценами, так как мы находимся на этапе развития, и это позволит нам наиболее эффективно осуществлять регулирование цен на начальном этапе данного пути [5, с. 236].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Алимбаев, А. А.** Государственное регулирование экономики. – Алматы.
- 2 Воздействие государства на механизм ценообразования [электронный ресурс] // <http://www.inventech.ru/lib/pricing/pricing-0121/>
- 3 Зачем рыночной экономике нужен государственный сектор? [электронный ресурс] // <http://www.nkj.ru/archive/articles/5982/>
- 4 **Кушлин, В. И.** Государственное регулирование рыночной экономики: учебн. / В. И. Кушлин. – М. : Изд-во РАГС, 2005. – 834 с.
- 5 **Лев, М. Ю.** Государственное регулирование цен в зарубежных странах: учебн. / М. Ю. Лев. – М. : Изд-во Юнити-Дана, 2009. – 423 с.
- 6 **Санзымбаева, Г.** Государственное регулирование экономики зарубежных стран. – Алматы : РИК МО РК.

Материал поступил в редакцию 19.07.13.

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 19.07.13 баспаға түсті.

N. A. Ashimov, A. J. Sagalbayev, B. B. Salimzhanova

Experience of state regulation of prices in the United States and France

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 19.07.13.

Осы мақалада бағаның мемлекеттік реттеу тәжірибесі АҚШ және Франция елдерінің мысалында қарастырылды. Бағаның мемлекеттік реттеуінің негізгі шаралары осы елдерде таныс болды.

This article describes the experience of state regulation of prices in foreign countries, on the example of the United States and France. Studied the basic measures of state regulation of prices in these countries.

Н. А. Ашимов, А. Ж. Сагалбаев, Б. Б. Салимжанова

АҚШ және Франция елдерінің бағаларын мемлекеттік реттеу тәжірибесі

УДК 331.5-053.81

К. С. Дворцевая, Т. И. Башаримова

студенты группы УиА -202, специальность учет и аудит, факультет бизнеса и права, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ МОЛОДЁЖИ НА РЫНКЕ ТРУДА

В настоящей статье автор рассматривает проблемы социальной адаптации молодёжи на рынке труда и пути решения этой проблемы.

Ключевые слова: молодёжные программы, рынок труда, конкурентоспособная казахстанская молодёжь, социально – трудовое пространство, адаптационные стратегии молодёжи, социально – экономическая ниша.

В данной статье рассмотрены проблемы адаптации молодежи на рынке труда. Проанализированы, основные проблемы безработицы молодёжи. Отражены программы для решения этой проблемы в Казахстане.

Адаптация современной молодежи на рынке труда, представляющая собой процесс ее активного приспособления к определенным материальным условиям и культурным ценностям рынка труда, его требованиям и нормам, является своего рода показателем сложившейся риско-генной ситуации в казахстанском обществе. В нашей республике для реализации молодежных программ выполняется ряд мероприятий, как **«Молодежная практика»**, государственная программа **«Занятость-2020»**, **«Дорожная карта-2020»**. Несмотря на эти мероприятия, экономическая и политическая среда современного Казахстана воспринимается безработной молодежью преимущественно как среда ее отчуждения от производственной деятельности и общественной жизни. Это лежит в основе массового социального иждивенчества, политического экстремизма и преступности среди безработной молодежи. Поддержка и развитие конкурентоспособности молодежи является очень актуальным и стратегическим приоритетом государственной политики Республики Казахстан. Конкурентоспособная казахстанская молодёжь – залог успешного вхождения нашей страны в число 50-ти конкурентоспособных стран мира. В ежегодных посланиях Президента народу страны основное внимание уделяется построению и развитию социально-ориентированного государства. Основным фактором формирования и дальнейшего устойчивого развития социально-

ориентированного государства является формирование и развитие отвечающей современным, международным требованиям и стандартам в условиях усиливающейся глобализации, отечественной конкурентоспособной молодежи. Наличие такой молодежи – залог процветания нации, залог развитого гражданского общества, а значит и базовых институтов демократии нашей страны. Основопологающим фактором формирования конкурентоспособной молодежи является ее высокая квалифицированность и востребованность в условиях рыночной экономики. Такая молодежь формирует активное гражданское общество, составляет средний класс – основу любого государства. Наличие в стране активной конкурентоспособной молодежи есть гарант эффективного функционирования гражданского общества, стабильного развития среднего класса. Что является фундаментом страны для дальнейшего процветания и укрепления казахстанских позиций в международном сообществе. Нельзя забывать о влиянии образования на экономическую активность, которая приводит, главным образом, к сдвигу с менее возрастных групп молодежи на более возрастные. В Казахстане это, в первую очередь, касается увеличения сроков обучения в общеобразовательной школе и значительного увеличения количества учащихся начального (профшколы и лицеи) и среднего профессионального образования (колледжи). Однако здесь следует подчеркнуть, что численность безработных с незаконченным высшим и высшим образованием имеет тенденцию к увеличению, тогда как по лицам со средним специальным образованием наблюдается обратная тенденция. Это свидетельствует о том, что получение высшего образования само по себе не рассматривается в качестве гарантии нахождения места на рынке труда, а с другой стороны — о возрастающих потребностях рынка в квалифицированном рабочем и обслуживающем персонале.

Президент Казахстана в послании Народу уделил большое внимание молодежи. Именно молодому поколению Президент определил задачу быть двигателем нового курса. Государство, в свою очередь, приступило к разработке новой концепции молодежной политики. Проблема молодежной безработицы и адаптация современной молодежи на рынке труда очень актуальная проблема, поэтому исследовательские работы в этом направлении достаточно распространены. Молодежь независимого Казахстана вынуждена вырабатывать собственные адаптационные стратегии, без особой опоры на социальный опыт родителей, поскольку переход к рыночным условиям, осуществляемый в обществе, не имеющем, по сути, опыта рыночных отношений, требует от индивидов совершенно иного стиля мышления, поведения, иных компетенций и навыков. Образовательные и профессиональные траектории самым тесным образом связаны с профессиональной ориентацией молодежи и последующей

адаптацией на рынке труда. Поскольку, как уже было отмечено выше, накопление человеческого капитала у казахстанской молодежи в ходе реализации ею образовательных и профессиональных траекторий тесно связано с формирующейся моделью непрерывного образования как модели «образования в течение жизни» и фактора успешности трудовой адаптации молодежи, следует немного остановиться на теории непрерывного образования.

Процесс формирования совершенно иного типа общества – информационного, основой в котором выступает информация, знание. Переход к этому типу общества с различной степенью интенсивности отмечается во всех экономически развитых странах. Его особенностью является превращение информации и знания в основной стратегический ресурс индивида, общества и государства, за доступ к которому разворачивается конкурентная борьба. Важнейшей стороной информационного общества является смещение акцента с действия на реакцию, результаты которой при высоких скоростях электронных коммуникаций проявляются мгновенно без промедления. Своевременная реакция на смену конъюнктуры рынка и его приоритетов является основой успеха адаптации на рынке труда, и в этом процессе именно модель непрерывного образования как источника постоянного профессионально-личностного совершенствования способна обеспечить, высокую результативность процесса реализации адаптационных стратегий молодежи и удовлетворенность самим процессом интеграции в социально-трудовое пространство, в котором на основе использования этой модели индивид сможет ощущать себя социально конкурентным, дееспособным и уверенным, несмотря на неопределенность ситуации на рынке труда и в обществе в целом.

Таким образом, жизнь в условиях формирования информационного общества накладывает свой отпечаток на создание адаптационных стратегий казахстанской молодежи, которая вынуждена учитывать, что образование, владение информацией, знания, их постоянное обновление выступают залогом успешности социальной и профессиональной деятельности молодого поколения. Сегодня отсутствует система государственного распределения выпускников вузов, как это было принято в советское время, которая обеспечивала поддержание общей системы социально-трудовой и профессиональной преемственности поколений и процесс безболезненной интеграции в трудовое пространство молодежи. Современная казахстанская молодежь, независимо от ее групповой дифференциации, вынуждена самостоятельно адаптироваться к новым для казахстанского общества условиям нестабильности и неопределенности, поскольку оказались разрушены все прежние механизмы адаптации, а новые еще не выработаны. Однако при этом адаптационное поведение большинства

молодых казахстанцев основывается на использовании социального капитала в виде семейного капитала (помощь родителей или содействие влиятельных родственников, знакомых в процессе поиска и нахождения оптимальной социально-экономической ниши, в которой они могли бы реализовать свой потенциал), но такой механизм успешной социальной адаптации доступен далеко не всем представителям молодого поколения современного Казахстана. Это часто выступает определяющим фактором при формировании адаптационных стратегий современной казахстанской молодежи, в основе которых ввиду недостаточных социальных ресурсов оказываются риск – технологии как способ реализации жизненных планов и потребностей.

Таким образом, адаптация современной молодежи на рынке труда, представляющая собой процесс ее активного приспособления к определенным материальным условиям и культурным ценностям рынка труда, его требованиям и нормам, является своего рода показателем сложившейся риск – генной ситуации в казахстанском обществе. Адаптационные стратегии молодежи на рынке труда как часть жизненных стратегий в целом отражают эту динамическую сущность жизненных стратегий и характеризуются необходимостью постоянного видоизменения, обновления, приведения их в соответствие с эпохой и ее вызовами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Калибеков, Д.** Современные проблемы молодежи [Текст] / Калибеков Д. // Вопросы экономики. – 2000. – №8. – С.18-25.
- 2 **Чередниченко, Г. А.** Молодежь после получения среднего образования: образовательные и профессиональные траектории [Текст] / Чередниченко Г. А. // Вестник Института социологии. – 2011. – № 2. – С. 67-86
- 3 **Чередниченко, Г. А.** Новое в образовании и профессиональной деятельности молодежи [Текст] : научное издание / Чередниченко Г. А. // Социологические исследования. – 2009. – № 7. – С. 119-125.
- 4 **Зубок, Ю. А.** Феномен риска в социологии. [Текст] / Зубок Ю. А. // Опыт исследования молодежи. – М. : Мысль, 2007. – 335 с.

Материал поступил в редакцию 30.07.13.

К. С. Дворцевая, Т. И. Башаримова

Еңбек нарығындағы жастардың әлеуметтік бейімделу мәселесі

С. Торайғыров атындағы

Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

Материал 30.07.13 баспаға түсті.

C. S. Dvortceva, T. I. Basharimova

Problems of social adaptation of young people in the labor market

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 30.07.13.

Бұл мақалада автор жастардың әлеуметтік бейімделуінің мәселелерін еңбек нарығында және осы мәселенің шешуінің жолын қарастырады.

In the given article, the author reveals the problems of social adaptation of young people in the labor market and the ways to solve this problem.

УДК 658.15

Р. С. Ещанова¹, Д. З. Айгужинова²

¹старший преподаватель кафедры «Финансы и учет», ²к.э.н., доцент кафедры «Финансы и учет», Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

В данной статье представлены причины недостатка (избытка) денежных средств, определены источники их поступления и направления использования, а также два основных метода, используемые для оценки потоков денежных средств.

Ключевые слова: денежный поток, методика, финансовая независимость предприятия, прямые и косвенные факторы.

Целью анализа денежных потоков является подготовка информации об объемах, временных параметрах, источниках поступления и направлениях расходования денежных средств, которая необходима для обоснованного принятия решений по управлению ими с учетом влияния объективных и субъективных, внутренних и внешних факторов.

Для обеспечения финансовой независимости предприятие должно иметь достаточное количество собственного капитала. Для этого необходимо, чтобы предприятие работало прибыльно. Для обеспечения этой цели важное значение имеет эффективное управление притоком и оттоком денежных средств, оперативное реагирование на отклонения.

В силу того порядка, в котором проходят эти виды деятельности, ликвидность компании находится под непосредственным влиянием временных различий в проведении операций с деньгами для каждого вида деятельности.

Расходование денег, реализация продукции и поступление денег не совпадают во времени, в результате возникает потребность либо в большем объеме денежного потока, либо в использовании других источников средств (капитала и займов) для поддержания ликвидности.

Основная задача анализа денежных потоков заключается в выявлении причин недостатка (избытка) денежных средств, определении источников их поступлений и направлений использования.

Для оценки потоков денежных средств используются два основных метода, разница между которыми состоит в различной последовательности процедур определения величины потока денежных средств:

- прямой;
- косвенный метод.

Расчёт денежных потоков прямым методом заключается в изменении путём поступления и направлений использования денежных средств предприятия, данные о которых представлены в Отчёте о денежных средствах (форма № 4). Другими словами, данный метод основан на отражении итогов операций (оборотов) по счетам денежных средств за определённый период. При этом операции группируют по трём видам деятельности: текущей (операционной), инвестиционной и финансовой. Необходимые данные для заполнения формы можно получить из регистров бухгалтерского учёта. Расчёт денежных потоков прямым методом даёт возможность оценить платёжеспособность предприятия, а также осуществлять оперативный контроль поступления и расходования денежных средств. В системе внутрифирменного финансового планирования разработка бюджета доходов и расходов по структурным подразделениям (филиалам), а также консолидированного бюджета по предприятию в целом ведётся прямым методом.

Если данные о движении денежных средств представляют в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности, то в каждой части, характеризующей конкретный вид деятельности, должна быть представлена расшифровка, раскрывающая фактическое поступление денежных средств от продажи продукции (работ, услуг), от реализации основных средств и иного имущества, получение авансов, бюджетных средств и другого целевого финансирования, кредитов и займов, дивидендов и процентов по финансовым вложениям и прочие поступления; направление денежных средств на оплату труда, взносы в государственные внебюджетные фонды, на выдачу авансов, на финансовые вложения, на выплату дивидендов и процентов по

эмиссионным ценным бумагам, на расчёты с бюджетом, на оплату процентов по полученным кредитам и займам и иные выплаты и перечисления.

Данные о движении денежных средств в связи с налогом на прибыль и другими аналогичными обязательными платежами показывают в отчёте раздельно в составе сведений по текущей деятельности, если только они не могут быть конкретно увязаны с инвестиционной и финансовой деятельностью.

Нерешённой проблемой, возникающей при заполнении бухгалтерской отчётности о движении денежных средств, является отсутствие в нормативных документах указаний о конкретном содержании статей по притоку и оттоку этих средств. Обоснованные аналитические выводы о состоянии денежных потоков предприятия можно сделать только в случае, если расшифровка содержания каждой статьи будет приведена в пояснительной записке к бухгалтерскому отчёту.

При поступлении денежных средств от продажи иностранной валюты (включая обязательную продажу) на счета в банках или в кассу предприятия соответствующие суммы включают в состав информации о текущей деятельности как поступления от продажи основных средств и иного имущества. При этом сумма проданной иностранной валюты включается в данные, которые характеризуют использование денежных средств по текущей деятельности по соответствующему направлению. Такие хозяйственные операции не приводят к росту или уменьшению денежных средств предприятия, изменяется только вид валюты. Чтобы избежать повторного счёта в Отчёте о движении средств, целесообразно показывать не общий оборот валютных средств (в рублёвом эквиваленте), а только сальдо, которое может возникнуть, если в момент приобретения или реализации иностранной валюты прошлого изменения курса рубля.

В долгосрочной перспективе прямой метод расчёта величины денежного потока даёт возможность оценить уровень ликвидности корпорации. В оперативном управлении финансами с помощью прямого метода можно контролировать процесс формирования выручки от продажи товаров (продукции, работ, услуг) и делать выводы о достаточности денежных средств для платежей по финансовым обязательствам.

Косвенный метод оценки денежного потока выявляет действие факторов, которые обусловили отклонение величины чистого остатка денежных средств от чистого финансового результата, полученного предприятием в отчетном периоде. К таким факторам относят амортизационные отчисления за изучаемый период и изменения в статьях бухгалтерского баланса (форма № 1). С аналитической точки зрения предпочтительнее бухгалтерский баланс.

Необходимо подчеркнуть, что выявление прямых и косвенных факторов, оказывающих прямое или косвенное воздействие на денежные потоки

предприятия, не идентично методам финансового анализа. Под прямыми факторами понимают такие факторы, действие которых непосредственно влияет на денежные потоки, и вызывает пропорциональное изменение объемов поступлений и выплат денежных средств. Косвенные факторы характеризуются показателями, получаемыми в результате применения метода начисления. Такие факторы влияют на денежные потоки косвенно, путем задержки возможного поступления денежных средств или их расходования. Косвенные факторы определяют величину бухгалтерской прибыли (до ее налогообложения), т.е. они оказывают воздействие на денежные потоки опосредованно, через налог на прибыль и иные обязательные выплаты, приводя к росту или снижению платежей в бюджетную систему государства. Следовательно, действие косвенных факторов вызывает непропорциональное изменение денежных потоков предприятия.

Расчет денежных потоков косвенным методом ведется от показателя чистой прибыли с необходимыми его корректировками в статьях, не отражающих движение реальных денег по соответствующим счетам.

Для расчета прироста или снижения денежных средств в результате текущей деятельности целесообразно осуществить следующие операции.

Рассчитать оборотные и краткосрочные обязательства (пассивы) исходя из метода оценки денежных потоков. При корректировке статей оборотных активов следует вычесть их прирост из чистой прибыли, оставшейся в распоряжении предприятия после налогообложения, а их снижение за анализируемый период прибавить к данной прибыли. При корректировке краткосрочных обязательств, наоборот, их прирост следует прибавить к чистой прибыли, так как, это не означает оттока денежных средств, уменьшение этих обязательств вычисляют из чистой прибыли.

Скорректировать чистую прибыль на величину расходов, не требующих выплаты денежных средств. Для этого данные расходы (амортизация основных средств и нематериальных активов) за расчётный период следует прибавить к чистой прибыли.

Исключить влияние прибыли или убытка, которые не являются результатом обычной деятельности. К ним относят финансовые результаты от реализации внеоборотных активов и ценных бумаг других эмитентов. Влияние этих операций, учтенное также при расчете чистой прибыли в отчете о прибылях и убытках, корректируют для исключения повторного счета в следующем порядке:

- на убытки от этих операций, которые следует прибавить к чистой прибыли;
- на доходы, которые следует вычесть из чистой прибыли.

Кроме того, во избежание повторного счета исключают влияние на чистую прибыль тех статей, которые рассматриваются также в разделах инвестиционной и финансовой деятельности.

Таким образом, главным неденежным фактором является амортизация основных средств и нематериальных активов. В бухгалтерских проводках амортизационные отчисления включают в себестоимость продукции. Поэтому при расчете денежных потоков за период необходимо восстановить сумму этих отчислений, т.е. к величине чистой прибыли следует добавить сумму начисленного износа по соответствующим статьям внеоборотных активов.

Другими неденежными статьями являются:

- суммы списания остаточной стоимости не полностью амортизированных основных средств на уменьшение финансового результата. Данная величина приводит к оттоку денежных средств;

- реализация различных видов имущества, отражаемая в прибыли в виде разницы между ценой реализации и остаточной стоимостью, в то время как приток денег в отчетном периоде происходит в полной сумме, равной цене реализации, поэтому остаточная стоимость имущества должна быть прибавлена к чистой прибыли;

- материальные затраты, включаемые в состав себестоимости продукции по мере отпуска их в производство. Однако оплата счетов на их приобретение – это реальный отток денег, поэтому сумму увеличения запасов следует вычесть из прибыли. В то же время возврат материалов при ликвидации основных средств, а также неиспользованных материалов из производства, оприходование бракованной продукции по цене возможного использования не сопровождается оттоком денежных средств; поэтому на соответствующую сумму увеличивают чистую прибыль;

- уменьшение НДС по приобретенным ценностям прибавляют к чистой прибыли, а увеличение – вычитают;

- разницу суммы переоценки основных средств и чистой прибыли;

- разницу использования нераспределенной прибыли прошлых лет и чистой прибыли отчетного периода;

- разницу использования резервных фондов и чистой прибыли;

- приток денежных средств в случае роста остатков по счетам краткосрочных обязательств (текущих пассивов), в связи с чем на эту сумму необходимо увеличить чистую прибыль.

В формах бухгалтерской отчетности предприятий индустриально развитых стран корректировка прибыли по счетам материально-производственных запасов, дебиторов, денежной наличности, а также краткосрочной задолженности (пассивов) выражается одной статьей – «Изменение чистого оборотного капитала» (оборотные активы минус

краткосрочные обязательства). Увеличение чистого оборотного капитала свидетельствует об оттоке денежных средств, а его уменьшение – о притоке. Необходимо также учитывать отток денег, связанный с реальными и финансовыми инвестициями, которые не находят отражения в показателе прибыли.

Сопоставление поступлений и выплат позволяет определить финансовый результат по каждому виду деятельности и изучить те хозяйственные операции, которые вызвали приток или отток денежных средств (месяц, квартал, год), понять их причину и вовремя принять решения, направленные на стабилизацию денежных потоков. Полученные данные можно использовать для прогнозирования денежных потоков в предстоящем периоде. Общее увеличение денежных средств далеко не всегда означает улучшение финансового состояния корпорации: все зависит от того, на какие виды деятельности были и будут направлены в дальнейшем денежные средства, дающие прирост или снижение общего объема финансовых ресурсов. Если результаты деятельности за отчетный период отрицательны, то расчетной базой косвенного метода становится данный убыток. Последующие корректировки могут превысить убыток и конечный результат от движения денежных средств в текущей деятельности корпорации окажется положительным, несмотря на имеющийся убыток.

Для принятия обоснованных управленческих решений по использованию денежных ресурсов необходимо располагать информацией о поступлении и расходовании средств по отдельным видам текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Подготовка аналитического отчета о движении денежных средств включает несколько этапов (шагов):

- сначала определяют изменения статей баланса за изучаемый период;

- затем устанавливают их влияние на объем денежных потоков;

- далее, по показателям, взятым из отчета о прибылях и убытках и отчета об изменениях капитала, устанавливают факторы, которые способствуют увеличению объема денежных средств, и факторы, приводящие к их снижению;

- полученную информацию объединяют по видам деятельности в специальной форме аналитического отчета.

Свободные денежные средства можно использовать на погашение дополнительной задолженности кредиторам, увеличение дивидендов или на новые инвестиции.

Таким образом, анализ движения денежных потоков, дает возможность сделать более обоснованные выводы о том:

- в каком объеме и из каких источников были получены поступившие денежные средства, каковы направления их использования;

– достаточно ли собственных средств предприятия для инвестиционной деятельности;

– в состоянии ли предприятие расплатиться по своим текущим обязательствам;

– достаточно ли полученной прибыли для обслуживания текущей деятельности;

– в чем объясняются расхождения величины полученной прибыли и наличия денежных средств.

Все это обуславливает значение такого анализа и целесообразность его проведения для целей оперативного и стратегического финансового планирования и управления деятельностью предприятия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Сапарова, Б. Финансовый менеджмент: учебное пособие. – Алматы : Экономика, 2008. – 848 с.

2 Найденова, Р. И. Финансовый менеджмент: учебное пособие. – М. : КНОРУС, 2009. – 208 с.

3 Кафтункина, Н. С. Финансовый менеджмент (часть 1, 2): учебное пособие. – Павлодар, 2005. – 87 с.

Материал поступил в редакцию 21.08.13.

R. S. Eychshanova, D. Z. Aiguzhinova

Кәсіпорынның ақша ағынын талдау әдістемесі

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 21.08.13 баспаға түсті.

R. S. Eychshanova, D. Z. Aiguzhinova

Analysis technique of cash flows of the entities

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 21.08.13.

Бұл мақалада ақша қаражаттарының жетіспеушілік себептері, пайдалану бағыттары мен түсімдерінің көздерінің анықталуы, сонымен қатар ақша қаражаттарының ағынын бағалау үшін қолданылатын екі негізгі әдістеме көрсетілген.

In this article the reasons of a shortcoming (excess) of money, determination of their sources, the directions of use, and also two main methods used for the assessment of cash flows are provided.

УДК 36(574)

А. С. Жакупова¹, Б. Б. Салимжанова²

¹студент, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайғырова, г. Павлодар

СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ СОВРЕМЕННОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

В настоящей статье рассматриваются стратегия и тактика современной социальной политики.

Ключевые слова: социальная политика, социальная защита, социальная помощь, стратегия, тактика.

Социальную политику (англ. social policy) необходимо рассматривать с нескольких сторон. Во-первых, как систему практических мероприятий, проводимых правительством через местные и региональные органы власти, направленных на улучшение качества и уровня жизни больших социальных групп, финансируемых из средств госбюджета и соответствующих либо идеологическим установкам государства на данный момент, либо ценностным ориентациям общества на долговременную перспективу. Во-вторых, как составную часть общей стратегии государства, относящуюся к социальной сфере: целенаправленную деятельность по выработке и реализации решений, непосредственно касающихся человека, его положения в обществе; по предоставлению ему социальных гарантий с учетом особенностей различных групп населения страны. Проводимая правительством, всеми ветвями и органами власти, опирающаяся на широкую общественную поддержку социальная политика предназначена аккумулировать, фокусировать, отражать обстановку в стране и ситуацию в обществе, потребности и цели социального развития [4, с. 50].

Задачи социальной политики охватывают стимулирование экономического роста и подчинение производства интересам потребления, усиление трудовой мотивации и деловой предприимчивости, обеспечение должного уровня жизни и социальной защиты населения, сохранение

культурного и природного наследия, национального своеобразия и самобытности. Для эффективности осуществления своих регулирующих функций государство располагает такими мощными рычагами воздействия, как законодательство страны, национальный бюджет, система налогов и пошлин. Определяющей целью социальной политики были и остаются активизация факторов, стимулирующих высокоэффективный и производительный труд, достижение ощутимого улучшения материального положения и условий жизни населения.

В современных условиях социальная политика должна быть приоритетна для властных структур любого государства.

Итак, говоря о социальной политике государства, подразумевается прежде всего действия правительства, направленные на распределение и перераспределение доходов различных членов и групп общества. Так можно определить социальную политику в узком смысле слова. В широком смысле социальная политика – это одно из направлений макроэкономического регулирования, призванное обеспечить социальную стабильность общества и создать, насколько это возможно, одинаковые «стартовые условия» для граждан страны.

Инструментами социальной политики государства выступают социальная защита и социальная помощь.

Социальная защита – совокупность практических мероприятий, проводимых государством для поддержания материального благополучия тех слоев населения, которые по объективным причинам не могут самостоятельно зарабатывать деньги для поддержания среднего для данного общества уровня жизни, например, инвалиды, многодетные матери, сироты, безработные, малоимущие.

Социальная помощь – одна из основных форм социальной защиты, ориентированная по преимуществу на материальное обеспечение престарелых и нетрудоспособных граждан, а также семей, в которых есть дети. Такая помощь, как правило, имеет компенсационный характер и финансируется за счет бюджетов разного уровня и благотворительности. Каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и иных случаях, предусмотренных законом. Система социальной помощи включает:

- пенсии, устанавливаемые нетрудоспособным членам семьи в случае потери кормильца;
- инвалидам, в том числе инвалидам с детства;
- пожилым людям;
- пособия и другие выплаты многодетным, неполным и малообеспеченным семьям;

– социальное обслуживание через стационарные учреждения для престарелых, инвалидов и детей-сирот;

– центры социального обслуживания на дому и службы срочной социальной помощи;

– протезирование;

– профессиональное обучение и трудоустройство инвалидов [1, с. 35].

Обретение Казахстаном государственной независимости поставило перед собой задачу «строительства сильного суверенного государства с социально ориентированной рыночной экономикой» и обусловил формирование принципиально новых общественных отношений. При этом упор был сделан на активизацию процесса либерализации экономики. Предполагалось, что чем большую силу наберет данный процесс, тем успешней будут продвигаться экономические реформы, тем быстрее страна выйдет из острого социально-экономического кризиса. Такая логика вытекала и из рекомендаций Всемирного банка [2, с. 40].

В декабре 2012 года в Послании Главы государства народу страны была представлена Стратегия развития Республики Казахстан до 2050 года. Ее главная цель - создание общества благоденствия на основе сильного государства, развитой экономики и возможностей всеобщего труда, вхождение Казахстана в тридцатку самых развитых стран мира.

Для достижения этой цели «Стратегия «Казахстан-2050» предусматривает реализацию семи долгосрочных приоритетов:

1. Экономическая политика нового курса – всеобъемлющий экономический прагматизм на принципах прибыльности, возврата от инвестиций и конкурентоспособности.

2. Всесторонняя поддержка предпринимательства – ведущей силы национальной экономики.

3. Новые принципы социальной политики – социальные гарантии и личная ответственность.

4. Знания и профессиональные навыки – ключевые ориентиры современной системы образования, подготовки и переподготовки кадров.

5. Дальнейшее укрепление государственности и развитие казахстанской демократии.

6. Последовательная и предсказуемая внешняя политика – продвижение национальных интересов и укрепление региональной и глобальной безопасности.

7. Новый казахстанский патриотизм – основа успеха нашего многонационального и многоконфессионального общества.

В рамках социальной политики Республики Казахстан одним из стратегических приоритетов деятельности Правительства объявлено обеспечение достойной занятости населения, как основного вида её

социальной защиты. Обеспечение занятости населения является важнейшим условием развития и реализации потенциала человеческих ресурсов, главным средством роста общественного богатства и повышения качества жизни [3, с. 34].

В социально ориентированной политике нашей страны ключевым индикатором выступает задача по обеспечению высокого уровня жизни, достижение которого – важная функция государства, отмечалось на брифинге. Между тем стратегические задачи долгосрочной перспективы, связанные, в числе прочего, с приоритетами вхождения Казахстана в число 30 развитых стран мира, обусловили необходимость коренной модернизации социальной сферы с её ориентацией на более полное удовлетворение потребностей населения в качественных социальных услугах.

Известно, что социальные проблемы особо ярко проявляются в регионах с преимущественно аграрной спецификой, где высокая демографическая нагрузка налагается на низкую занятость населения. Предыдущая практика показала: без комплексного подхода обеспечить здесь высокое качество жизни населения невозможно. В нашей стране данный подход представлен такими программами развития, как Форсированное индустриально-инновационное развитие, «Дорожная карта бизнеса-2020», «Производительность-2020», «Занятость-2020», и другими.

В текущем году в рамках реализации мероприятий дорожной карты «Занятость-2020» было учтено, что создание рабочих мест достигается не только через развитие предпринимательства на селе, но и через развитие опорных сёл, что позволяет обеспечить целевую занятость граждан в конкретной сельской местности за счёт концентрации здесь мер государственной поддержки. При этом сумма микрокредита сельчанам в расчёте на одно личное подсобное хозяйство увеличилась до 5 млн тенге (32467,5 доллара).

В дополнение к мерам господдержки предпринимательской инициативы предусмотрено также предоставление на льготных условиях сервисных услуг по сопровождению проектов сельского бизнеса.

В нынешнем году на реализацию мероприятий «дорожной карты» было выделено порядка 105 млрд тенге (681818, 2 доллара). При этом социальные контракты были подписаны с 95 тыс. участников программы, из которых более половины – молодёжь.

Примечательно, что в нынешнем году расширен круг лиц, охваченных мерами стимулирования в рамках Дорожной карты – 2020. Среди них число инвалидов составило 1 045 человек, воспитанников детских домов – 163 и лиц, занятых на работах с вредными условиями труда, или получателей специальных государственных пособий – 1 686 человек.

Профессиональным обучением было охвачено более 48 тыс. человек, из которых около 12 тыс. граждан завершили обучение и трудоустроены на предприятиях. В целом по целевой программе переобучения постоянное место работы получили 62,6 % выпускников этих курсов.

Микрокредиты на ведение бизнеса получили 8,6 тыс. человек, и порядка 8,8 тыс. участников прошли обучение азбуке предпринимательства, создав на местах дополнительно 5 тыс. рабочих мест.

Дополнительный уровень занятости, как отмечалось в ходе брифинга, сложился за счёт развития инфраструктуры и жилищно-коммунального хозяйства, в процессе которых было создано более 19 тыс. рабочих мест. На этих участках деловой активности в текущем сезоне трудилось свыше 10 тыс. участников программы, их силами завершено 922 проекта.

Во втором квартале 2013 года, в сравнении с минувшим периодом, в стране наблюдался наибольший уровень роста экономически активного населения. Снижение доли самостоятельно занятого населения составило 2,9 %. В результате общий уровень безработицы не выходил за рамки 5,2 %.

Согласно официальным данным, в рамках второго направления программы занятости обучение основам предпринимательства в целом прошли 8 840 человек. Микрокредиты получили 8 559, из которых 5 962 открыли собственное дело.

По третьему направлению программы профессиональным обучением охвачены 48 280 человек. На 1 ноября 2013 года завершили обучение 19342 участника, из которых 13 042 обеспечены работой.

В сентябре 2013 года зафиксирован рост номинальных денежных доходов граждан на 7,7 %. По итогам II квартала доля населения с доходами ниже прожиточного минимума составила 3,2 %, или уменьшилась в сравнении с аналогичным периодом прошлого года на 0,9 %.

Ещё одним источником доходов населения являются социальные трансферты – выплаты из системы социального обеспечения. В текущем году на эти цели было выделено из государственного бюджета более 1 трлн тенге (6493506494 доллара).

По состоянию на 1 ноября 2013 года средний размер пенсии казахстанских граждан составил 41 583 тенге (275,37 доллара), или 43,1 % от уровня среднемесячной заработной платы по экономике в целом. Если сравнивать средний размер пенсий стран СНГ, то казахстанские пенсионеры в 2013 году получали 275,37 доллара, или в три раза больше, чем пенсионеры Кыргызстана, в 1,3 раза – Беларуси и лишь на 31,11 доллара меньше, нежели россияне.

В текущем году мерами государственной поддержки были охвачены и малообеспеченные семьи с низкими доходами. Это порядка 58,8 тыс.

получателей адресной социальной помощи и 554,8 тыс. получателей детских пособий [6].

Продолжается в этой системе и работа по реализации пунктов принятого Закона «О пенсионном обеспечении в РК», которым предусмотрены такие меры, как создание Единого накопительного пенсионного фонда, перевод добровольных профессиональных пенсионных взносов в обязательный формат, унификация пенсионного возраста женщин в целях увеличения стажа их участия в накопительной пенсионной системе.

Опыт зарубежных стран показывает, что успешное функционирование социального государства возможно лишь на основе высокоразвитой экономики, которая должна быть эффективной, социально ориентированной, служащей интересам всех слоёв общества.

Для достижения этого уровня Казахстану необходимо учесть позитивный опыт развитых стран мира в строительстве правового, демократического и социального государства, особенно, в вопросах формирования государственной политики в области образования, здравоохранения и социальной помощи населению, как наиболее важные области социальной политики.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Конституция Республики Казахстан: принята в 1993 году. – 35 с.
- 2 Конституция Республики Казахстан: принята 30 августа 1995 году. – 40 с.
- 3 Закон РК «Об обязательном социальном страховании». - Алматы. Жети Жаргы. 1996. – 34 с.
- 4 Закон РК «Об охране здоровья народа РК». Алматы. Жеты Жаргы. 1998. – 50 с.
- 5 **Притворова, Т. П.** Парадоксы регионального профиля Казахстана по номинальным и реальным доходом населения // Труд в Казахстане. – 2011. – № 5.
- 6 URL: www.stat.rz.

Материал поступил в редакцию 15.08.13.

А. С. Жакупова, Б. Б. Салимжанова

Қазақстан Республикасындағы қазіргі әлеуметтік саясаттың стратегиясы және тактикасы

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 15.08.13 баспаға түсті.

S. Zhakupova, B. B. Salimzhanova

Strategies and tactic of the modern social politics in the Republic of Kazakhstan

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 15.08.13.

Осы мақалада қазіргі әлеуметтік саясаттың стратегиясы және тактикасы қарастырылады.

Strategy and tactics of the modern social politics are examined in the article.

УДК 338.1(574)

М. К. Каримбергенова

старший преподаватель кафедры «Экономика», Павлодарский государственный университет имени С. Торайғырова, г. Павлодар

КАЗАХСТАНСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ ЭКОНОМИКИ

В статье рассмотрен зарубежный опыт перехода экономик стран к устойчивому развитию. В условиях требований глобализации Казахстан также не остался в стороне и принял ряд стратегических документов и программ. В статье отражены также проблемы на пути к переходу к устойчивому развитию Казахстана.

Ключевые слова: устойчивое развитие, социально-экономическое развитие, экологическое развитие, зарубежный опыт, Казахстан.

В условиях стремительного внедрения результатов научно-технического прогресса, стремительно возросли масштабы влияния деятельности человека на окружающую среду. Экологически устойчивое развитие определяется потребностями людей и их социальной озабоченностью в масштабах потребления ресурсов биосферы.

Наиболее «популярным», общеизвестным определением «устойчивое развитие» является определение, введенное Международной комиссией ООН по окружающей среде и развитию (1987 год) во главе с Премьер-Министром Норвегии Брундтландом: «Устойчивое развитие – это такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под

угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности. Оно включает два ключевых понятия:

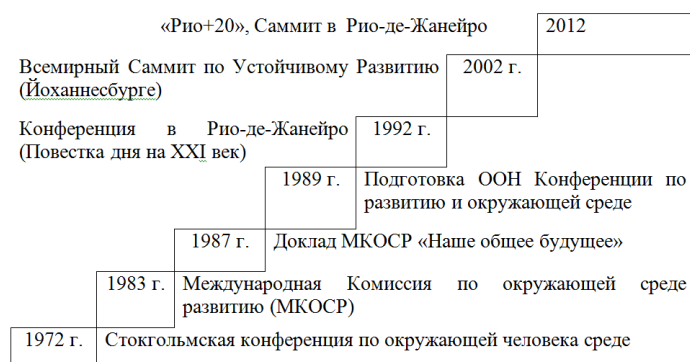
– понятие потребностей, в частности потребностей, необходимых для существования беднейших слоев населения, которые должны быть предметом первостепенного приоритета;

– понятие ограничений, обусловленных Состоянием технологии и организацией общества, накладываемых на способность окружающей среды удовлетворять нынешние и будущие потребности» [1].

Конференции в Рио-де-Жанейро предшествовали ряд подготовительных мероприятий, что отражено в соответствии с рисунком 1.

Начиная с этого времени, значительное число международных организаций и около 50 правительств разных стран приняли основные документы или национальные конституции, признающие основным правом человека право на здоровую окружающую среду. Проблемы окружающей среды вошли или были включены в число приоритетных задач на региональных и национальных уровнях. Если до Стокгольмской конференции было только 10 министерств охраны окружающей среды, то к 1982 году такие министерства или департаменты были созданы почти в 110 странах.

В декабре 1983 года была создана Международная Комиссия по окружающей среде развитию (МКОСР), в докладе которой «Наше общее будущее» в 1987 году употреблялось определение «устойчивое развитие». В докладе в качестве основы интегрированного подхода к разработке экономической политики на предстоящее десятилетие была названа концепция устойчивого развития [2].



Примечание: Составлен автором

Рисунок 1 – Мероприятия международного уровня по достижению устойчивого развития

1989 год был подготовительным к конференции 1992 года, в ходе которого формулировались принципы устойчивого развития.

В 2002 году в г. Йоханнесбурге (ЮАР) уделялось внимание охране окружающей среды, социальным и экономическим вопросам в совокупности (бедность, вода и санитария, энергетика, изменение климата, природные ресурсы и биоразнообразие, торговля и глобализация, загрязняющие вещества). Были приняты два документа: Политическая декларация – Йоханнесбургская декларация по устойчивому развитию и План выполнения решений Всемирной встречи на высшем уровне по устойчивому развитию [3].

В июне 2012 года, спустя 20 лет после конференции по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро, вновь прошла встреча стран на саммите «Рио+20», где обсудили возникшие проблемы «зеленой» экономики, устойчивого развития и искоренения бедности.

Наибольших успехов добились страны, в которых устойчивое развитие было поддержано национальными правительствами: Австрия, Китай, Дания, Финляндия, Япония, Нидерланды, Норвегия, Южная Африка, Великобритания и Швеция. В большинстве стран Западной Европы в настоящее время накоплен большой опыт по реализации Повестки 21, на базе которой рождаются Местные Повестки [4].

В странах бывшего Советского Союза также принимались шаги к устойчивому развитию. Однако необходимо отметить, что первоначально разработанные программы в силу ряда причин зачастую остались на «бумаге», часть реализовывалась. Сегодня уже времени не остается на эксперименты и безрезультатные программы. Необходимо разработать конкретные действия, механизмы, национальные стратегии устойчивого развития и планы их реализации.

Основополагающие принципы устойчивого развития были приняты в Декларации в 1992 году на Конференции ООН по окружающей среде и развитию:

– государства, проводя свою политику в вопросах окружающей среды и развития, несут ответственность за то, чтобы деятельность, находящаяся под их контролем, не наносила ущерб окружающей среде в других странах или районах. Речь идет о принципе экономической ответственности за трансграничное загрязнение окружающей среды;

– право на развитие должно быть реализовано таким образом, чтобы удовлетворять потребности в развитии и сохранении окружающей среды нынешнего и будущего поколений;

– для того, чтобы добиться устойчивого развития, охрана окружающей среды должна стать неотъемлемой частью процесса развития и не может рассматриваться в отрыве от него. Данное положение можно обозначить как принцип органического единства и взаимосвязи экономики и экологии;

– государства должны сотрудничать в духе всемирного партнерства с целью сохранить, защитить и восстановить здоровье и целостность экосистемы Земли;

– для того, чтобы добиться устойчивого развития и высокого уровня жизни, государства должны уменьшить и исключить не способствующие устойчивому развитию модели производства и потребления («принцип предупреждения»);

– государства должны сотрудничать с целью укрепления способности к достижению устойчивого развития путем улучшения взаимопонимания в области науки посредством обменов научными и техническими знаниями, технологий («принцип кооперации»);

– принцип возмещения экологических затрат или принцип компенсации причиненного ущерба проявляется в том, что следует добиваться интернализации затрат на охрану окружающей среды, и используя экономические инструменты, возмещать расходы, связанные с нанесенным ущербом;

– принцип оценки воздействий на состояние окружающей среды проявляется в необходимости оценки возможных последствий для состояния окружающей среды, которые могут оказать на нее существенное негативное влияние [6,7].

Рассмотрим примеры, как добились зарубежные страны устойчивого развития.

В Российской Федерации в период с 1993 по 1995 годы действовала научно-техническая программа «Экологическая безопасность России». В 1993 году впервые в РФ разрабатывается «Национальный план действий по окружающей среде». В 1994 году выходит Указ Президента «О государственной стратегии РФ по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития». В 1996-1997 годы разрабатывается новый план действий Правительства РФ в области охраны окружающей среды и природопользования. В 1996 году выходит постановление «О разработке проекта государственной стратегии устойчивого развития РФ». В 2000 году Комиссия Государственной Думы РФ по проблемам устойчивого развития проводит парламентские слушания на тему: «О формировании стратегии устойчивого развития России». В 2007 году Общественная палата рассмотрела вопрос об экологически устойчивом развитии России и признала, что принцип – «подъем экономики любой ценой» - уже устарел. Лозунгом нынешнего времени должен стать «подъем ценности природных ресурсов», бережное к ним отношение. Проблемы охраны окружающей среды начинают предметно обсуждаться и в Госсовете России, и в Правительстве РФ, и в Совете безопасности [5].

Германия как крупнейшая страна ЕС (она отвечает за процент всего объема выбросов парниковых газов по ЕС) играет ведущую роль в выполнении обязательств по Киотскому протоколу.

Германия является примером для подражания странам с энергетическим потенциалом. Здесь явно прослеживается политика экологизации экономики. Принимаются меры перехода к использованию экологичных автомобилей, меньшего потребления энергии и экоотопления. Уже сегодня 12% всей потребляемой в Германии энергии приходится на ветер, солнце, воду и т.д. [5].

Германия действует согласно «Национальной стратегии устойчивого развития». Здесь большое внимание уделяется инновациям.

Отличительной особенностью Соединенных штатов Америки является то, что здесь задействованы и частные и государственные структуры в рамках реализации политики устойчивого развития.

Концепция устойчивого развития США была разработана в 1996 году. Акцентируется внимание в документе «Концепция охраны окружающей среды во имя сегодняшнего процветания страны и сохранения ресурсов возможностей для будущих поколений», в том, чтобы использовать природные ресурсы так, чтобы они не уменьшились.

План действий по охране окружающей среды в Центральной и Восточной Европе реализуется под руководством комиссии Европейского сообщества. При финансировании предпочтение отдается программам, которые являются прямым продолжением существующих программ или полностью совместимы с ними [8].

Необходимо отметить, что экологический совет в Польше, состоящий из 50 специалистов и независимых человек в области охраны окружающей среды работают очень глубоко, затрагивая все вопросы, касающиеся устойчивого развития, а именно стратегию устойчивого развития, экономические инструменты, образование, науку, правовые вопросы. Структурно он представлен тремя проблемными группами:

- стратегия устойчивого развития и экономические инструменты;
- образование и научные исследования;
- правовые вопросы и реализация инициатив органов самоуправления.

В Стратегической программе Индии отражены вопросы совершенствования экологического законодательства, образования в области экологии, меры по сохранению биоразнообразия, контролируемые мероприятия за загрязнение воды и атмосферы и т.д.

В Китае современные экологические проблемы характеризуются глобальным характером, комплексностью и социализацией последствий. За последнее десятилетие китайские власти содействовали внедрению около 1 млн. природоохранных технологий, импортируемых из других стран, на сумму 100 млрд. юаней.

На данном этапе осуществляется принципиальный поворот от общих задач охраны окружающей среды к концепции устойчивого развития. Её характеризует в первую очередь новый образ мышления людей в информационном обществе. Теоретической основой такого развития являются принцип коэволюции социально – экономических и природных систем, комплексный подход и экологическая устойчивость.

Экологическая политика Пекина (также как и США) направлена на максимальное сохранение собственных природных ресурсов. Однако её реализация негативно отражается на сопредельных странах. Так, например, ограничения и запрет промышленных лесозаготовок в Китае сориентировал лесозаготовителей на российские леса.

В КНР используется системный характер, то есть учитываются 3 основные составляющие устойчивого развития: экономика, экология и социальная сфера. Основная цель Китая сохранение собственных природных ресурсов.

В области охраны окружающей среды в рамках ЕЭК был разработан ряд правовых актов: Конвенция по трансграничному переносу загрязнений на большие расстояния (1979 г.). В результате европейские страны достигли значительного сокращения выбросов серы по сравнению с 1980 г., некоторые из них – на 30% и более. Приняты конвенции: по трансграничным воздействиям промышленных аварий и по защите и использованию трансграничных водных путей и озёр (1992 г.). ЕЭК наметила пути развития энергетики для Европы до 2020 г.

Программа ЕС «На пути к экологической устойчивости» состоит из следующего: улучшение использования ресурсов, информационное обеспечение экологически оправданного потребления, общие для ЕС нормы для производственных процессов и товаров. Созданы структуры (есть контролирующими и консультативными органами), призванных обеспечить практическую реализацию данной программы действий в области охраны окружающей среды.

Европейское сообщество принимает конкретные шаги по сдерживанию изменений климата. Европейский план действий предусматривает создание более конкурентоспособных, экологического, надежного, эффективного и независимого энергоснабжения. Поставлена цель – «Трижды 20» (до 2020 г.). Это означает сокращение парниковых газов на 20% по сравнению с 1990 г., увеличение доли возобновляемых источников энергии до 20% и повышение энергоэффективности на 20%.

Казахстан, являясь полноправным участником на мировом экономическом пространстве и в политической жизни, не остался в стороне от осознания и принятия решения перехода на путь устойчивого развития. Основные шаги достижения экономико-экологического баланса приняты

в «Повестке дня-21» (Рио-де-Жанейро, 1992 год), на основе которого дан импульс к разработке местных Повесток дня.

Казахстан также принял участие в целом ряде международных соглашений, конвенций и деклараций:

- Нукуская Декларация по проблемам устойчивого развития бассейна Аральского моря (1995 г.);
 - создание МКУР на международной конференции по устойчивому развитию бассейна Аральского моря (1995 г.);
 - Иссык-кульская декларация о региональном сотрудничестве стран Центральной Азии (1995 г.);
 - Копенгагенская декларация и глобальная Повестки Дня для социального развития (1995 г.);
 - Алматинская декларация глав государств об устойчивом развитии стран Центральной Азии (1997 г.);
 - участие в стратегической программе «Повестка дня Хабитат»;
 - обязательства по международным конвенциям – 18 экологическим конвенциям, по 6 основополагающим конвенциям Международной Организации Труда, конвенции по правам ребенка, Женевской конвенции 1951 г. о статусе беженцев;
 - казахстанская страновая программа Фонда Народонаселения ООН (ЮНФПА) на 2000-2004 гг.;
 - Пекинская Декларация и Платформа действий;
 - Национальный план действий по улучшению положения женщин
- Страна является активным участником процессов «Окружающая среда для Европы» и «Окружающая среда и устойчивое развитие Азии».

В 2007 году была принята Концепция перехода Республики Казахстан к устойчивому развитию на 2007-2024 гг. В качестве приоритетов обозначены вопросы эффективности использования ресурсов и энергии, сбалансированная демографическая политика, обеспечение экологической устойчивости. В мае 2007 года Концепция была презентована в ООН [9].

В то время как, развивающиеся страны перенимают опыт передовых развитых стран, развитые страны определяют для себя новые горизонты, отражающиеся в стратегических планах развития. Например, Китай, на сегодняшний день, определил для себя горизонт стратегического планирования до 2050 года. В ООН разработан Глобальный прогноз развития цивилизаций до 2050 года. Прогнозный доклад до 2050 года обнародован Всемирной продовольственной организацией. В связи с чем, данное обстоятельство определило новый стратегический курс Казахстана «Стратегия-2050» [10].

Концепция «Стратегии-2050» является продолжением «Стратегии-2030» Казахстана, продиктованная реалиями современного мира. За 15 лет с момента

принятия «Стратегии-2030» государство вошло в пятерку самых динамично развивающихся стран мира. В рейтинге Всемирного экономического форума Казахстан уже занимает 51 место.

В Стратегии «Казахстан-2030» акцент был перенесен на экономический рост. За 15 лет объем национальной экономики вырос с 1,7 триллиона тенге в 1997 году до 28 триллионов тенге в 2011 году. ВВП страны возрос более чем в 16 раз. С 1999 года ежегодный прирост ВВП Казахстана составил 7,6% и обогнал передовые развивающиеся страны. ВВП на душу населения вырос более чем в 7 раз – с 1 500 долларов США в 1998 году до 12 тысяч долларов США в 2012 году [11].

Кроме того, реализуются ряд стратегических документов таких как: Программа по борьбе с опустыниванием на 2005-2015 года; Отраслевая программа «Жасыл Даму» на 2010-2014 гг.; Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития на 2011-2014 гг., Карта индустриализации; «Дорожная карта бизнеса – 2020».

Понимание значения экологичности производств продиктовано существующими последствиями от индустриализации. К примеру, в Казахстане одними из ведущими индустриальными областями являются: Павлодарская, Карагандинская и Восточно-Казахстанская области.

Павлодарская область характеризуется прогрессивной и диверсифицированной структурой экономики. Здесь сосредоточено 6,9% всего промышленного производства страны, 4,7% валового производства продукции сельского хозяйства.

На регион приходится 66,0% добываемого каменного угля, 96,0% лигнита, 42,7% вырабатываемой электроэнергии, 72,4% производства ферросплавов, 34,2% продуктов переработки нефти, весь объем республиканского производства глинозема.

Отрицательным моментом в данных условиях является то, что переход на курс форсированного индустриально-инновационного развития экономики увеличил нагрузку на окружающую среду. В результате увеличения количества предприятий, имеющих выбросы загрязняющих веществ в области в период с 2006 года по 2011 год количество источников выбросов, загрязняющих веществ в атмосферу за данный период увеличилось на 91,7% (таблица 2).

Таблица 2 – Источники выбросов загрязняющих веществ в атмосферу

Наименование показателя	Года			Изменения, %	
	2000	2006	2012	2006 г.	2012 г.
Количество предприятий, имеющих выбросы загрязняющих веществ, единиц	163	190	584	116,6	307,4

Количество источников выбросов, загрязняющих веществ в атмосферу, единиц	3 661	4205	8060	114,9	191,7
--	-------	------	-------------	-------	--------------

Увеличиваются газообразные вредные вещества, отходящие от стационарных промышленных источников загрязнения атмосферного воздуха в среднем на 14% в год (таблица 3).

Таблица 3 – Выбросы наиболее распространенных вредных веществ, отходящих от стационарных промышленных источников загрязнения атмосферного воздуха

Наименование показателя	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Всего, тыс. тонн, в том числе	597	561	572	632	676
твердые вещества	246	220	205	196	180
газообразные и жидкие вещества	351	341	367	436	496
- сернистый ангидрид	222	216	231	276	292
- окислы азота	72	69	75	81	97
- окись углерода	30	31	34	53	75

Соответственно данное обстоятельство не могла не обернуться негативными последствиями: увеличивается количество умерших в трудоспособном возрасте от новообразований и болезней органов дыхания (таблица 4).

Таблица 4 – Число умерших в трудоспособном возрасте по отдельным причинам смерти

Наименование показателя	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Число умерших от всех причин, человек	3242	2965	3239	3000	3117
в том числе					
от новообразований	471	429	405	388	491
от болезней системы кровообращения	987	978	1105	982	972
от болезней органов дыхания	119	111	119	145	187
от несчастных случаев, отравлений и травм	987	883	954	882	839
от инфекционных и паразитарных болезней	194	142	139	110	111

Устойчивое развитие экономики с позиции экологической составляющей должно включать:

– обеспечение качественного экономического роста, параметрами которого являются рост реального благосостояния, наращивание производственного и человеческого капитала;

– интеграция экологической и экономической политики, что дает новое понимание устойчивости. Она достигается за счет учета экологического фактора при принятии деловыми кругами тех или иных решений, постепенным внедрением в жизнь экологически идеальной индустриальной структуры, разработкой экологически чистых технологий;

– широкое использование экономических регулятивных инструментов в сферах ценообразования, налогообложения, внешней торговли и т.д.;

– обеспечение справедливых прав на пользование общим природным достоянием человечества на основе международных соглашений;

– первоочередной учет роли человеческого капитала, т. е. знаний и опыта, а также состояния здоровья и уровня жизни населения [12].

Мощный импульс к переходу страны на «зеленый» путь развития должна дать предстоящая выставка ЭКСПО-2017 в Астане. В столице будут представлены лучшие мировые достижения науки и техники. Многим казахстанцам представится возможность увидеть «энергию будущего».

Необходимо отметить, что в стране отсутствует система индикаторов оценки устойчивого развития экономики и методики их определения. Кроме того, в связи со спецификами развития отдельных регионов, необходимо определить стандартизированные значения или критерии уровня устойчивости.

Министерство национальной экономики является единым координатором по реализации социально-ориентированных государственных программ.

В Казахстане и в его регионах может быть выработана и реализована модель устойчивого развития, которая способна учесть природно-климатические, ресурсные, национальные, этнические, культурные и другие особенности регионов. Такая модель устойчивого развития может базироваться на следующих принципах: - комплексности; системности; приоритетности реализации мероприятий по сохранению и улучшению условий существования; развития отдельных территорий, при этом за основу принимаются проблемы, элементы структуры, приоритеты, направления развития.

Таким образом, Казахстан встал на путь устойчивого развития экономики, существует ряд стратегических документов. Однако недостаточно уделено мер, в условиях динамичного экономического развития, экологической составляющей. В связи с чем, в краткосрочной перспективе необходимо осуществление совершенствования инструментов управления устойчивым развитием экономики.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 World Commission on Environment and Development (WCED). Our common future. Oxford: Oxford University Press, 1987. – p. 43.

2 Наше общее будущее. Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР). – М.: Прогресс, 1989. – 372 с.

3 **Зубаков, В. А.** Йоханнесбургский саммит ООН: анализ итогов/ В. А. Зубаков // Вестник РАН. – 2003. – Т. 73. – № 11. – С. 1010-1015.

4 Базовые принципы Устойчивого развития и преодоление социального неравенства в добывающих регионах. – Караганда, 2009. – 110 с.

5 **Василенко, В. А.** Устойчивое развитие регионов: подходы и принципы. – Новосибирск, 2008. – 207 с.

6 Strategies for sustainable development. Local agendas for the Southern Hemisphere. Ed. by Redclift M., Sage C. NY.: John Wiley & Sons, 1994. 206 p.

7 **Rostow, W.W.** Theorists of economic growth from D. Hume to the Present. Oxford: Oxford University Press, 1992. – 736 p.

8 **Ахмедьярова, М. В.** Приоритеты экологии в условиях устойчивого развития // КККА Хабаршысы № 1 (32), 2005. – С. 178-184

9 «Концепция перехода Республики Казахстан к устойчивому развитию на 2007 – 2024 годы» от 14 ноября 2006 года №216. Астана, 2006. <http://semestr.kz/>

10 Послание Президента Республики Казахстан - Лидера Нации Н.А. Назарбаева Народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: Новый политический курс состоявшегося государства» (Астана, 14 декабря 2012 года) <http://www.zakon.kz>

11 Стратегия «Казахстан 2030» и ее экономический приоритет. Информационный портал ZAKON.KZ

12 Региональное развитие: опыт России и Европейского Союза / Рук. авт. колл. и отв. ред. А. Г. Гранберг. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2000. – С. 435.

Материал поступил в редакцию 28.08.13.

М. К. Каримбергенова

Экономиканың тұрақты дамуына шетелдік тәжірибе мен қазақстандық бағыт

С.Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 28.08.13 баспаға түсті.

M. K. Karimbergenova

Kazakhstani direction and foreign experience of sustainable development of the economy

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 28.08.13.

Мақалада шетел экономикаларының тұрақты дамуға ел экономикаларының отудің шетелдік тәжірибесі қарастырылған. Ғаламдану талаптары шарттарында Қазақстан да шетте қалған жоқ және стратегиялық құжаттар мен бағдарламалар қатарын қабылдаған. Мақалада Қазақстанның тұрақты дамуына өту жолындағы мәселелер де көрсетілген.

The article reviews the foreign experience of transition of the countries' economics to sustainable development. In the conditions of globalization demands Kazakhstan has not remained aside and has taken a number of strategic documents and programs. The article has also represented the problems on the way of transition to sustainable development of Kazakhstan.

УДК 338.2

Б. Д. Кожабергенов¹, Б. Б. Салимжанова²

¹студент, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МЕТОДЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

В статье рассмотрены основные методы социально-экономического планирования. Определены основные методы планирования.

Ключевые слова: метод, планирование, прогнозирование, баланс, норматив.

Технология любого планового процесса включает совокупность систематизированных операций, процедур и методов. Она также включает и логику народно-хозяйственного прогнозирования и планирования, которая может быть представлена единством методического, организационного, информационного и технического аспектов планирования. В конечном, более точном виде плановый процесс может быть представлен совокупностью

конкретных задач, результаты решения которых объединяются в информационные потоки.

Ведущая роль в технологии планирования принадлежит методам планирования. Они полностью включают в себя все методы прогнозирования (экспертные и формализованные).

Исторически формирование логики и технологии разработки планов осуществлялось с использованием балансового, вариантного, программно-целевого, нормативно-ресурсного и других методов.

Сущность планирования следует рассматривать с двух сторон: субъективной и объективной. Деятельность субъекта, разрабатывающего план, очень сильно отражается на его качественной стороне, технико-экономических показателях и всем плане как системе. Объективная сторона предполагает максимальный учет совокупности факторов, объективных экономических законов данной формации, т.е. планирование не может возникнуть или уничтожиться по воле отдельных людей, так как оно представляет собой познанную объективную необходимость. Надо правильно сочетать субъективную и объективную стороны разработки планов. При подходе к планированию больше с субъективной стороны проявляются волонтаризм и подмена планирования администрированием, а с объективной стороны – в планах порождается фетишизация экономических законов. Соотношение этих двух сторон можно выбрать при разумном использовании методов планирования.

Важнейшим методом планирования является балансовый метод.

Баланс – это уравнение, равенство, равновесие двух сторон. Обычно баланс имеет вид таблицы, состоящей из двух равновеликих совокупностей: приходной части (актив) и расходной части (пассив); это очень характерно для бухгалтерских балансов.

Балансы бывают отчетными, прогнозными, плановыми.

Балансовый метод выражает свою экономическую сущность в виде балансовых моделей. Их разработка позволяет устанавливать материально-вещественные, трудовые и стоимостные пропорции как на народно-хозяйственном уровне, так и на уровне частных экономических балансов.

Все частные экономические балансы можно подразделить на три группы:

Материальные балансы служат для установления материальных вещественных пропорций на уровне предприятия, региона, страны. Такие балансы обычно разрабатываются в соответствующих, физических единицах (гектарах, тоннах, метрах, штуках и т.д.).

Трудовые балансы также целесообразно составлять, начиная с разработки производственно-финансовых и бизнес-планов и кончая балансами трудовых ресурсов на уровне региона, республики, страны.

В планировании могут широко использоваться и натурально-стоимостные балансы. Они применяются на уровне как отдельных предприятий, так и страны в целом. В этом случае все расчеты проводятся параллельно в натуральном и стоимостном выражении.

Для решения отдельных задач краткосрочного планирования могут использоваться статистические балансы. Их составляют на короткий промежуток времени (год). Они дают некоторое представление о динамике экономических явлений. Поэтому целесообразно составлять динамические балансовые модели на ряд лет вперед, что позволит более объективно подойти не только к резервам производства, но и к складывающимся наиболее вероятным экономическим отношениям.

Балансы также могут быть дифференцированы:

- по назначению и использованию продукции: балансы средств производства и балансы предметов потребления;
- по периоду действия: оперативные, среднесрочные и долгосрочные;
- по охвату объекта прогнозирования: отраслевые, территориальные и локальные;
- по единицам измерения: натуральные, стоимостные и натурально-стоимостные;
- по видам использования балансовых моделей: однопродуктовые и межотраслевые.

Главной задачей составления любого баланса является обеспечение соответствия распределяемых потребностей с возможными ресурсами.

В настоящее время при расчетах балансов достаточно широко используются экономико-математические методы и ЭВМ.

Балансы широко используются при разработке оперативных, годовых, среднесрочных и долгосрочных прогнозов и планов.

В планировании АПК четко выделяются следующие основные балансы: трудовые, материальные, земельных угодий, энергетические, финансовые и др.

При переходе страны к рыночным отношениям возникла необходимость в применении системы национальных счетов. С их помощью органы планирования разрабатывают варианты прогнозов, проекты программ и планов, анализируют и контролируют их выполнение.

Программно-целевой метод используется для разработки целевых программ. Он основывается на выборе реально поставленной цели функционирования объекта и разработке для него нескольких вариантов взаимосвязанных экономических и социальных программ развития.

Известно, что при решении любой задачи планирования формируется не одна, а несколько целей, а при разработке плана – совокупность целей. Эти цели могут иметь количественное измерение или же определяться априорно.

Исследования отдельных авторов показывают, что программно-целевое планирование должно использоваться при решении отдельных крупных проблем, таких как продовольственная проблема, проблема развития фермерства и др. Этот метод предполагает многообразие целей: научно-технических, организационно-экономических, экологических и др.

Нормативный метод базируется на нормативной базе планирования, которая включает совокупность прогрессивных норм и нормативов.

Прогрессивная технико-экономическая норма – это научно обоснованная мера предельной или минимально допустимой величины технико-экономического показателя плана конкретного хозяйства. Основные нормы для планирования на сельскохозяйственных предприятиях можно подразделить на нормы: затрат материальных ресурсов, естественной убыли, затрат труда и заработной платы, личного потребления и др.

В структуру норм затрат материальных ресурсов входят нормы на семена, корма, горюче-смазочные материалы, тару, удобрения, регуляторы роста, химические и биологические средства защиты растений, сырье и другие материалы. Норма естественной убыли определяется при заготовке, транспортировке и хранении продукции. В состав норм затрат труда и заработной платы входят нормы выработки, обслуживания скота и птицы, обслуживания агрегатов, помещений, площадей, трудоемкости продукции, производительности труда, заработной платы и т.д. Нормы личного потребления устанавливаются на продукты питания, материальное потребление (спецодежду и т.д.), развитие подсобного хозяйства, использование средств социальной инфраструктуры хозяйства и др.

В отличие от норм под нормативами понимают регламентированные, обобщенные величины затрат рабочего времени, материальных и денежных ресурсов. Их устанавливают аналитическим или расчетным путем на укрупненные измерители (на гектар посева, голову животного, единицу техники и т.д.).

Нормативы для планирования экономического и социального развития сельскохозяйственного предприятия могут быть классифицированы по срокам функционирования, степени обязательности использования, сфере использования, степени сложности, способам разработки. В планировании сельскохозяйственных предприятий широко используются следующие нормативы: оценки производственного потенциала, основных и оборотных средств (фондов), социально-экономического развития, финансовые, штатные и др.

В системе методов и приемов планирования особо следует выделить нормативно-ресурсный метод. Планирование с использованием этого метода основывается на экономической оценке потенциала хозяйства.

При определении «производственного потенциала» в качестве основных ресурсов оценивают в стоимостном отношении землю, основные фонды, оборотные материальные средства и трудовые ресурсы.

Известно, что каждое хозяйство располагает определенными денежными ресурсами. Если их прибавить к стоимости производственного потенциала, то получим оценку «экономический потенциал хозяйства».

Наряду с вышеназванными ресурсами каждое хозяйство располагает так называемыми псевдоресурсами. В их состав входят климатические условия, водные ресурсы, уровень специализации, уровень рентабельности и др. Они могут оказывать решающее влияние на процесс воспроизводства на сельскохозяйственных предприятиях и должны учитываться в процессе планирования. Если их добавить к экономическому потенциалу, то получим «аграрный потенциал хозяйства».

В планировании сельского хозяйства должен учитываться его аграрный потенциал и как минимум – производственный потенциал.

В основе вариантного, или расчетно-конструктивного, метода лежит разработка различных вариантов технико-экономических коэффициентов, материально-денежных затрат, балансовой увязки отраслей и элементов производства. Впервые этот метод был предложен в 20-х гг. проф. А. В. Чаяновым; в последующем он нашел применение в разработке прогнозных сценариев, оперативных и перспективных планов.

Как и в прогнозировании, в программном планировании все шире используются экспертные методы, методы экстраполяции, вся система экономико-математических методов и математических теорий.

Большой вклад в разработку методов оптимального планирования внесли Л. В. Канторович, В. С. Немчинов, В. В. Новожилов, И. Г. Попов, Р. Г. Кравченко и др.

Являясь основоположником оптимального планирования, Л. В. Канторович впервые обосновал основные пути планирования оптимальными методами. В. В. Новожилов первым дал научное обоснование оптимального плана, а В. С. Немчинов разработал теоретические основы оптимизации экономики народного хозяйства.

Следует отметить, что преимущество оптимального планирования достаточно прочно доказано, В то же время используемые экономико-математические модели пока еще не могут улавливать социальные и психологические реакции. В определенной степени это возможно только во многовариантных постановках. Но для планов, рассчитываемых с помощью обычных методов, такая задача вообще не может быть поставлена. Эти аспекты планирования в обоих случаях могут быть обеспечены опытом и знаниями специалистов.

О преимуществах оптимального планирования можно говорить, когда берется строго одинаковая исходная и нормативная информация, так как несовершенная информация может давать значительные погрешности.

Необходимо сказать, что именно применение ЭВМ дало возможность проводить большие и очень трудоемкие расчеты, которые ранее были просто невозможны. В мире накоплен большой опыт моделирования социально-экономических систем. Особенно широко оно используется в странах с рыночной экономикой.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Борисевича, В. И.** Прогнозирование и планирование экономики / Мн. : 2005.
- 2 **Бокун, И. А., Темичев, А. М.** Прогнозирование и планирование экономики / 2006.
- 3 **Дербенева, Г. Ф.** Планирование на предприятии АПК: Практикум по бизнес – планированию : Учеб. пособие для вузов/ ЭКМОС, 2006.
- 4 Планирование на предприятии: учеб. пособие для вузов / Ю. П. Морозов и др. – М. : ЮНИТИ, 2007.
- 5 **Семенов, В. А.** Государственное регулирование - кратчайший путь к возрождению села. // Международный журнал «Проблемы теории и практики управления». – 2007. – № 1.
- 6 **Горелов, С.** Математические методы в прогнозировании. – М. : Прогресс, 1993.
- 7 **Денискин, В.** Основы социального прогнозирования в пищевой промышленности. – М. : Колос, 1993.

Материал поступил в редакцию 25.07.13.

Б. Д. Қожабергенов, Б. Б. Салимжанова
Әлеуметтік-экономикалық жоспарлаудың әдістері

С. Торайғыров атындағы
 Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
 Материал 25.07.13 баспаға түсті.

B. D. Kozhabergenov, B. B. Salimzhanova
Methods of the socio-economic planning

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
 Material received on 25.07.13.

Осы мақалада әлеуметтік-экономикалық жоспарлаудың әдістері қарастырылған. Жоспарлаудың негізгі әдістері анықталған.

The article considered the basic methods of the socio-economic planning. The basic methods of planning are determined.

УДК 65.016.8(574)

М. М. Мухамедова¹, Д. З. Айғужинова²

¹старший преподаватель кафедры «Финансы и учет», ²к.э.н., доцент кафедры «Финансы и учет», Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, г. Павлодар

БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ВЫХОДА ИЗ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ

В данной статье представлено описание банкротства предприятия, его видов и путей выхода из банкротства.

Ключевые слова: банкротство, неплатежеспособность, несостоятельность, финансовое оздоровления, реструктуризация.

Неизбежное в условиях формирования рыночной экономики реформирование предприятий предполагает создание в обществе законодательных предпосылок для развития эффективных взаимоотношений между предприятиями-заемщиками и займодавцами, должниками и кредиторами. Одна из таких предпосылок – наличие законодательства о банкротстве, реализация которого должна способствовать предупреждению случаев банкротства, оздоровлению всей системы финансовых взаимоотношений между предпринимателями, а в случае признания должника банкротом – сведению к минимуму отрицательных последствий банкротства для обеих сторон, осуществлению всех необходимых процедур в цивилизованной форме.

Мировой практике известно два противоположных подхода к проблеме критерия банкротства. Первый подход – объективный: должник признается банкротом, если не имеет средств расплатиться с кредиторами, о чем делается вывод из неисполнения под угрозой банкротства обязательств на определенную сумму в течение определенного времени. Если должник под страхом ликвидации в результате банкротства не способен изыскать средства (например, реализовав часть дебиторской задолженности) для удовлетворения интересов кредиторов, то такой должник не в состоянии

функционировать в рыночных условиях; более того, его деятельность может нанести ущерб интересам кредиторов (как реальных, так и потенциальных). Описанный критерий получил название критерия неплатежеспособности либо потока денежных средств.

Второй подход к критерию банкротства заключается в том, что банкротом может быть признан должник, стоимость имущества которого меньше общего размера его обязательств. При этом не имеет значения, насколько размер задолженности превышает установленный законом минимальный для признания банкротства, насколько просрочена эта задолженность по сравнению с установленным минимальным сроком просрочки. При использовании этого критерия (он получил название критерия неоплатности либо структуры баланса) предприятие-должник имело возможность годами не исполнять свои обязательства, для чего нужно было делать только одно – поддерживать размер задолженности на уровне чуть меньшем, чем стоимость активов. Признать такого должника банкротом было невозможно, даже если он явно пользовался в своих интересах описанной ситуацией. Например, практике известны ситуации, когда должник погашал строго определенную часть задолженности – как раз такую, чтобы оставшаяся часть становилась меньше стоимости имущества. В случаях, когда речь шла о крупном дорогостоящем предприятии, соответственно и размер долгов был огромным.

Банкротство – это подтвержденная документально неспособность субъекта хозяйствования платить по своим долговым обязательствам и финансировать текущую основную деятельность из-за отсутствия средств.

Основным признаком банкротства является неспособность предприятия обеспечить выполнение требований кредиторов в течение трех месяцев со дня наступления сроков платежей. По истечении этого срока кредиторы получают право на обращение в арбитражный суд о признании предприятия – должника банкротом.

Банкротство предопределено самой сущностью рыночных отношений, которые сопряжены с неопределенностью достижения конечных результатов и риском потерь.

Несостоятельность субъекта хозяйствования может быть:

– «несчастной», не по собственной вине, а вследствие непредвиденных обстоятельств (стихийные бедствия, военные действия, политическая нестабильность общества, кризис в стране, общий спад производства, банкротство должников и другие внешние факторы);

– «ложной» (корыстной) в результате умышленного сокрытия собственного имущества с целью избежания уплаты долгов кредиторам;

– «неосторожной» вследствие неэффективной работы, осуществления рискованных операций.

Признание предприятия неплатежеспособным и имеющим неудовлетворительную структуру баланса не означает автоматического признания его несостоятельным. Это лишь зафиксированное состояние финансовой неустойчивости предприятия. Значения системы критериев установлены таким образом, чтобы обеспечить своевременный контроль за финансовым состоянием предприятия и своевременно принять меры по предупреждению несостоятельности и дальнейшего банкротства.

Конкретные пути выхода предприятия из кризисной финансовой ситуации зависят от причин его несостоятельности. Поскольку большинство предприятий разоряется по вине неэффективной государственной политики, то одним из путей финансового оздоровления предприятий должна быть государственная поддержка несостоятельных субъектов хозяйствования. Но ввиду дефицита государственного бюджета рассчитывать на эту помощь могут не все предприятия.

С целью сокращения дефицита собственного оборотного капитала акционерное предприятие может попытаться пополнить его за счет выпуска и размещения новых акций, и облигаций. Однако при этом надо иметь в виду, что выпуск новых акций может привести к падению их курса и это тоже может стать причиной банкротства. Поэтому в западных странах чаще всего прибегают к выпуску конвертируемых облигаций с фиксированным процентом дохода и возможностью их обмена на акции предприятия.

Один из путей предотвращения банкротства акционерных предприятий – уменьшение или полный отказ от выплаты дивидендов по акциям при условии, что удастся убедить акционеров в реальности программы финансового оздоровления и повышения дивидендных выплат в будущем.

Важным источником финансового оздоровления предприятия является факторинг, т.е. уступка банку или факторинговой компании права на востребование дебиторской задолженности, или договор-цессия, по которому предприятие уступает свое требование к дебиторам банку в качестве обеспечения возврата кредита.

Одним из эффективных методов обновления материально-технической базы предприятия является лизинг, который не требует полной единовременной оплаты арендуемого имущества и служит одним из видов инвестирования. Использование ускоренной амортизации по лизинговым операциям позволяет оперативно обновлять оборудование и вести техническое перевооружение производства.

Привлечение кредитов под прибыльные проекты, способные принести предприятию высокий доход, также является одним из резервов финансового оздоровления предприятия. Этому же способствует и диверсификация производства по основным направлениям хозяйственной деятельности, когда

вынужденные потери по одним направлениям покрываются прибылью от других.

Уменьшить дефицит собственного капитала можно за счет ускорения его оборачиваемости путем сокращения сроков строительства, производственно-коммерческого цикла, сверхнормативных остатков запасов, незавершенного производства.

С целью сокращения расходов и повышения эффективности основного производства в отдельных случаях целесообразно отказаться от некоторых видов деятельности, обслуживающих основное производство (строительство, ремонт, транспорт и т.п.) и перейти к услугам специализированных организаций.

Если предприятие получает прибыль и является при этом неплатежеспособным, нужно проанализировать использование прибыли. При наличии значительных отчислений в фонд потребления эту часть прибыли в условиях неплатежеспособности предприятия можно рассматривать как потенциальный резерв пополнения собственных оборотных средств предприятия.

Большую помощь в выявлении резервов улучшения финансового состояния предприятия может оказать маркетинговый анализ по изучению спроса и предложения, рынков сбыта и формирования на этой основе оптимального ассортимента и структуры производства продукции.

Одним из основных и наиболее радикальных направлений финансового оздоровления предприятия является поиск внутренних резервов по увеличению прибыльности производства и достижению безубыточной работы за счет более полного использования производственной мощности предприятия, повышения качества и конкурентоспособности продукции, снижения ее себестоимости, рационального использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сокращения непроизводительных расходов и потерь.

Основное внимание при этом необходимо уделить вопросам ресурсосбережения: внедрения прогрессивных норм, нормативов и ресурсосберегающих технологий, использования вторичного сырья, организации действенного учета и контроля за использованием ресурсов, изучения и внедрения передового опыта в осуществлении режима экономии, материального и морального стимулирования работников за экономию ресурсов и сокращение непроизводительных расходов и потерь.

Говоря о реструктуризации в связи с процедурой банкротства, обычно имеют в виду осуществление реструктуризации уставного капитала предприятия-должника в процессе санации, то есть полная или частичная замена собственника предприятия.

Реструктуризацию предприятия предлагается рассматривать как комплексное, целенаправленное изменение организационной структуры управления, имущественного комплекса предприятия, направленное на формирование и поддержание его конкурентных преимуществ с целью оптимизации результатов его деятельности.

Предлагаемое определение отражает основное содержание реструктуризации – преобразования, которые возникают по инициативе собственников или руководства, в нем указывается на характер проводимых преобразований, которые связаны с организацией управления как хозяйствующим субъектом в целом, так и отдельными направлениями или сферой его деятельности.

Однако, поскольку такое понятие как «реструктуризация» на самом деле гораздо более широкое, то и банкротство как форма реструктуризации выступает как один из возможных механизмов ее осуществления, в том числе и посредством утверждения арбитражным судом условий санации субъекта хозяйственной деятельности.

Определение реструктуризации предприятий в соответствии с нормативными документами звучит следующим образом: «Реструктуризация предприятий - это осуществление организационно-экономических, правовых, технических мер, направленных на изменение структуры предприятия, его управления, форм собственности, организационно-правовых форм, способных привести предприятие к финансовому оздоровлению, увеличению объемов выпуска конкурентоспособной продукции, повышению эффективности производства».

Поскольку целью проведения реструктуризации является «создание субъектов предпринимательской деятельности, способных эффективно функционировать в условиях становления рыночной экономики и производить конкурентоспособную продукцию, которая отвечала бы требованиям товарных рынков», то и правовые формы проведения процедуры реструктуризации во многом зависят от конкретных показателей и условий, в которых проводится реструктуризация.

Наиболее часто при проведении оперативной реструктуризации применяются мероприятия, направленные на сокращение затрат, повышение качества оказываемых услуг, улучшение финансового положения предприятия, что может быть обеспечено в результате ускорения оборачиваемости средств предприятия, реализации части неиспользуемого имущества, сокращения дебиторской и кредиторской задолженности.

Реструктуризацию при возникновении неплатежеспособности рекомендуется проводить в несколько этапов. При этом на первом этапе разрабатываются мероприятия, составляющие основу оперативной

реструктуризации, в ходе реализации второго этапа осуществляются стратегические преобразования.

Проведению реструктуризации обязательно предшествует анализ экономического состояния предприятий, дающий возможность определить причины и источники финансово-экономических проблем предприятия, его убыточности, нерентабельности.

Чаще всего на основе анализа финансово-хозяйственных показателей деятельности предприятия, результатов оценок потенциальных возможностей производства, оценки технического уровня и качества выпускаемой продукции, а также по результатам маркетинговых исследований положения на товарных рынках, можно сделать достаточно объективное заключение о необходимости проведения реструктуризации, а также о возможных формах и методах ее проведения.

Вообще же процесс реструктуризации предприятий действующим законодательством регулируется лишь в той мере, в которой он связан с реорганизацией предприятий и хозяйственных обществ в другие организационно-правовые формы. Однако большинство мер, в комплексе направленных на финансово-экономическое оздоровление предприятия путем реструктуризации, имеют правовой характер. То есть, осуществление их связано с изменением юридического статуса субъектов предпринимательства, их организационно-правовой формы либо формы собственности.

К мероприятиям правового характера, целесообразность осуществления которых определяется результатами проведенного финансово-экономического характера, можно отнести:

- частичную или полную приватизацию,
- осуществление санации государственных предприятий,
- реорганизация предприятий путем выделения структурных подразделений в самостоятельные с юридической точки зрения субъекты предпринимательской деятельности,
- создание дочерних предприятий на базе имущества предприятия,
- реорганизация унитарных предприятий в хозяйственные общества,
- реструктуризацию дебиторской и кредиторской задолженности предприятий,
- проведение процедуры банкротства.

Среди правовых мер проведения реструктуризации, как видно из приведенного перечня, есть и проведение процедуры банкротства. Хотелось бы подчеркнуть, что грамотное применение и проведение этой процедуры позволяет наиболее часто достичь тех целей, которые преследует вообще реструктуризация в том смысле, в котором о ней сейчас говорится. А именно – обеспечить очищение предприятия от долгов, возврат его дебиторской

задолженности, реструктуризацию кредиторской задолженности, привлечение инвестора, и как следствие - финансовое оздоровление предприятия, появление реальной возможности адаптироваться к новым условиям хозяйствования и не только выжить в них, но и достичь существенных финансово-экономических успехов.

Таким образом, при использовании реструктуризации кредиторской задолженности и использовании методов воздействия на дебиторов предприятие сможет выйти из положения неплатежеспособного предприятия и не стать банкротом.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Турманидзе, Т. У.** Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – Алматы : LEM, 2011. – 479 с.
- 2 **Федорова, Г. В.** Учет и анализ банкротств: учебник для бакалавров по экон. спец. – М. : Омега-Л, 2013. – 295 с.
- 3 **Орехов, В. И., Балдин, К. В., Орехова, Т. Р.** Антикризисное управление: учебное пособие по спец. «Менеджмент организации». – 2-е изд., исправ. – М. : ИНФРА-М, 2011. – 539 с.

Материал поступил в редакцию 15.08.13.

М. М. Мухамедова, Д. З. Айгужинова

Жеке кәсіпкердің банкроттығы және дағдарыс жағдайдан шығу жолдары

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 15.08.13 баспаға түсті.

M. M. Mukhamedova, D. Z. Ayguzhinova

Bankruptcy of an enterprise and ways out of crisis

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 15.08.13.

Мақалада кәсіпорынның банкроттығы, оның түрлері және банкроттықтан шығу жолдары қарастырылған.

In the present article the bankruptcy of an enterprise is described, also its types and the ways out of bankruptcy.

УДК 35.087.44

А. А. Рахметова¹, А. Х. Амерханова², Д. З. Айгужинова³

¹студент кафедры «Финансы и учет», ²к.э.н., доцент кафедры «Финансы и учет», ³старший преподаватель кафедры «Финансы и учет», Павлодарский государственный университет имени С. Торайғырова, г. Павлодар

РАЗВИТИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

В настоящей статье автор дает анализ страхового рынка Республики Казахстан.

Ключевые слова: анализ страхового рынка, правовая ответственность, дочерняя компания, страховой сектор, инвестиционный актив.

В Республике Казахстан на 1 января 2014 года осуществляли деятельность по страхованию и перестрахованию 34 компании, из них 7 компаний по страхованию жизни, количество которых стабильно на протяжении нескольких последних лет. А вот количество компаний по общему страхованию с 2010 года сократилось на 6, и эта тенденция продолжается, поскольку в 2014 году ожидается слияние 2-3 компаний. 24 компании имеют лицензии на обязательное страхование гражданско – правовой ответственности владельцев транспортных средств, что свидетельствует о наличии филиалов и представительств во всех крупных городах областного и районного значения Казахстана. Таким образом, можно говорить о высокой доле регионального проникновения страхования.

За 2013 год на страховом рынке наблюдается увеличение уровня. На долю 5 крупнейших страховых компаний приходится 37,6 % совокупных страховых премий и 35,0 % страховых выплат. За период с 2008 года активы страховых компаний выросли в 1,95 раза и составили 523,4 млрд тенге. Доля пяти крупнейших страховых компаний в совокупных активах страхового рынка также составила 49,1 %. Крупнейшие казахстанские страховщики являются дочерними компаниями банков или финансово-промышленных групп, что свидетельствует о значительных политических возможностях акционеров страхового рынка.

Таблица 1 – Структура страхового рынка Республики Казахстан за 2008-2013 гг.

Структура страхового сектора	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год
Количество страховых организаций	44	42	40	38	38	35
По страхованию жизни	8	7	7	7	7	7
Количество страховых брокеров	12	13	13	13	13	13
Количество актуариев	55	63	65	70	73	87

Данные таблицы отражают отрицательную динамику количества страховых организаций. Это связано с ужесточением требований к страховым организациям и объединением мелких организаций в более крупную компанию. На рынке ощущается нехватка квалифицированных кадров, это связано с тем, что страховой рынок динамично развивается и недостаточно высших учебных заведений, подготавливающих соответствующие кадры. Поступательное развитие страхового сектора подтверждается положительной динамикой основных показателей

Динамичный рост активов страхового сектора поддерживался требованием регулятора о поэтапной капитализации страховых и перестраховочных компаний в период с 2010 по 2012 год, и на сегодняшний день до 80 % активов страхового сектора составляют инвестиционные активы. Казахстанский страховой рынок характеризует достаточный уровень капитализации.

Страховые резервы с 2008 по 2013 год выросли в 2,8 раза и составили 240,3 млрд тенге. В настоящий момент расчёты нормативов платёжеспособности казахстанских страховщиков соответствует требованиям «Solvency I» и частично «Solvency II». С 2003 года казахстанский страховой сектор осуществляет бухгалтерский учёт в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности и дистанционный мониторинг финансовой деятельности страховых организаций регулятором осуществляется на ежемесячной основе. То есть в Республике Казахстан налажена государственная система мониторинга и анализа регулирования.

В Республике Казахстан функционирует система перестрахования, основанная на международной практике оценки риска и рейтинга. Объём страховых премий, переданных на перестрахование в 2013 году, составил 75 086,0 млн тенге, или 29,7 % от совокупного объёма страховых премий по договорам прямого страхования. При этом на перестрахование нерезидентам Республики Казахстан передано 24,0 % от совокупного объёма страховых премий по договорам прямого страхования.

Общая сумма страховых премий, принятых страховыми (перестраховочными) организациями по договорам перестрахования, составляет 26 130,8 млн тенге. При этом сумма страховых премий, принятых в перестрахование от нерезидентов Республики Казахстан, составляет 12 959,1 млн тенге. Тенденция увеличения объёма входящего перестрахования от нерезидентов за последние 3 года имеет устойчивый характер на уровне более 20 % в год.

С 2010 года динамика роста страхового рынка Республики Казахстан была стабильно выше 20 %. Исключением стал только 2013 год, когда рост рынка был зафиксирован на уровне 19,6 %.

Но помимо положительных результатов в области страховой деятельности имеются и слабые стороны страхового рынка Республики Казахстан.

Доля страхового сектора в экономике Казахстана остаётся ещё крайне низкой. За последние три года она не превысила показателя 0,8 % от ВВП. И, несмотря на динамичный рост активов, их отношение к ВВП остаётся на довольно низком уровне – не более 2 %.

На фоне динамичного роста показателей страхового рынка (страховых премий, активов, резервов) качество этого роста остаётся низким, поскольку сохраняется высокая доля кэптивного страхования, и по-прежнему можно отметить невысокий уровень развития добровольных агентских продуктов.

К примеру, отрасль страхования жизни с 2010 года демонстрировала наилучшую динамику прироста премий – с 99,8 % до 72,0 % в 2012 году. Этому способствовал рост объёмов банковского кредитования населения, что привело к значительному росту объёмов страхования жизни заёмщиков. Кроме того, с 2011 до середины 2013 года значительными темпами увеличивались объёмы пенсионного аннуитетного страхования. С 1 июля 2013 года заключение договоров пенсионного аннуитета законодательно приостановлено, что серьёзным образом сказалось на динамике роста отрасли страхования жизни в 2013 году, который составил всего 7,9 %.

В дальнейшем прогнозируется либо незначительный рост рынка страхования жизни, либо его регресс, если государство не снимет запрет на заключение договоров пенсионного аннуитета за счёт пенсионных накоплений. Предпосылок роста добровольных видов страхования жизни, к сожалению, пока никаких нет.

Основными драйверами роста отрасли общего страхования за последний год стали классы добровольного имущественного страхования, в том числе страхование от прочих финансовых убытков выросло на 124,5 %, в связи с оживлением кредитного рынка. Кроме того, хорошую динамику демонстрируют страхование автомобильного транспорта – рост 86,4 % и страхование грузов - рост на 64,8 %. При этом всё-таки наблюдается низкий

уровень доверия страхователей к страховщикам и к механизму страхования в целом, что является серьёзным сдерживающим фактором в развитии добровольного розничного страхования.

Рост страховых премий на фоне снижения уровня страховых выплат, тем не менее, не способствует адекватному росту прибыли страховых компаний. Прежде всего это объясняется высоким уровнем аквизиционных расходов, который приводит к низкому уровню конкуренции и снижению влияния рыночных факторов на конкурентоспособность страхового бизнеса. Основными инструментами увеличения рыночной доли служат ценовой демпинг и высокий уровень агентского вознаграждения, несмотря на искусственное ограничение комиссий по обязательным видам страхования. Фактически страховые агенты диктуют страховщикам условия сотрудничества. При этом для сотрудников страховых компаний и в большей степени для страховых агентов характерен низкий уровень компетенций. И такая тенденция является следствием слабого уровня образовательных институтов страхования, которые занимаются подготовкой кадров для страховой отрасли.

Кроме того, низкий уровень конкуренции связан с недостаточным уровнем развития информационных систем и автоматизации бизнес-процессов в страховых компаниях.

С 1 января 2012 года для страхового рынка было предусмотрено изменение режима налогообложения со специального на общеустановленный. При этом вплоть до 1 января 2014 года не были определены подходы по отнесению на вычеты страховых резервов и действие некоторых законодательных норм в переходный период. Это свидетельствует о непонимании природы страхования фискальными контролирующими организациями, что также является сдерживающим фактором для развития страхового рынка, поскольку создаёт неоднозначное толкование в вопросах налогообложения.

С учётом сильных и слабых сторон страхового рынка Республики Казахстан можно выделить ряд направлений для развития, которые ОЮЛ «Ассоциация страховщиков Казахстана» реализует в качестве приоритетных.

Прежде всего необходимо развитие экосистемы страхования. Это включает использование современных технологий «электронного полиса», которые позволят организовать системы онлайн-страхования по обязательным классам страхования и «коробочным» продуктам добровольного страхования. Одновременно необходимо реализовывать мероприятия по повышению страховой культуры населения, в том числе и посредством разработки новых социальных видов обязательного страхования, а также дальнейшим развитием системы гарантирования страховых выплат.

Большие возможности для развития ёмкости страхового рынка открываются в повышении взаимодействия со страховыми рынками стран Таможенного союза, Евросоюза и Азии и в развитии трансграничных возможностей страхования и перестрахования.

Развитие государственно-частного партнёрства страхового рынка и других социально значимых отраслей экономики, таких как, например, сельское хозяйство и строительство, позволит более эффективно использовать бюджетные средства, направляемые на развитие отраслей.

Реализацию поставленных задач ОЮЛ «Ассоциация страховщиков Казахстана» планирует в тесном взаимодействии с Национальной палатой предпринимателей в целях снижения системных рисков дальнейшего развития рыночных институтов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Казахстанский портал о страховании <http://www.allinsurance.kz/>
- 2 Финансовый надзор Национального Банка Республики Казахстан <http://www.afn.kz/>
- 3 Ежемесячный финансовый журнал «БАНКИ Казахстана» № 8 (158) 2010 г.

Материал поступил в редакцию 07.08.13.

А. А. Рахметова, Д. З. Айгужина, А. Х. Амерханова

Қазақстан Республикасының сақтандыру нарығының дамуы

С. Торайғыров атындағы

Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.

Материал 07.08.13 баспаға түсті.

A. A. Rakhmetova, D. Z. Aiguzhinova, A. Kh. Amerhanova

The development of the insurance market in the Republic of Kazakhstan

S. Toraihyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 07.08.13.

Бұл мақалада автор Қазақстандағы сақтандыру нарығының дамуы туралы талдайды.

In this article, the author talks about the development of the insurance market of Kazakhstan.

УДК 338.24(574)

А. С. Сыздыкова, К. Е. Барановская

Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова,
г. Павлодар

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННЫХ МЕР ПО ЭФФЕКТИВНОМУ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

В настоящей статье автор дает анализ о неэффективном использовании земельных ресурсов.

Ключевые слова: сельскохозяйственные земли, инновационные разработки, промышленные переработки, плодородие почвы, аграрные секторы, уровень инвестирования.

На сегодняшний день в частной собственности находится 1,5 млн. га земель или 0,6%, а на условиях временного землепользования – 92 млн. га или 34 % от общей площади земель республики.

В связи со стабилизацией земельных преобразований в стране в настоящее время на первый план выдвигаются вопросы эффективного и рационального использования земель.

В целом по республике, по данным рабочих групп акиматов областей, городов Астана и Алматы, из общего количества предоставленных 366 тысяч участков инвентаризации подлежало 305,7 тысяч участков или 84 % от количества выделенных участков.

Основной причиной не освоения земельных участков является неподготовленность массивов земель под ИЖС соответствующей инженерной инфраструктурой. Отсутствие инфраструктуры обусловлено тем, что в отдельных регионах до сегодняшнего дня отсутствуют генеральные планы населенных пунктов и проекты их детальной планировки.

Если учесть, что в настоящее время 99 процентов земель сельскохозяйственного назначения используются на условиях аренды у государства, то суть его сводится к урегулированию арендных отношений с целью закрепления прав и обязанностей, вытекающих из требований действующего законодательства.

Срок проведения данных работ в каждом регионе определен Правительством до 1 декабря текущего года.

В соответствии с **Указом Президента Республики Казахстан** от 18 декабря 2012 года **№ 449** «О мерах по реализации послания Главы государства народу Казахстана от 14 декабря 2012 года **«Стратегия**

«Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства»
Правительство Республики Казахстан

В развитие аграрного сектора экономики республики существуют серьезные проблемы:

– неэффективное использование сельскохозяйственных земель; Использование земель не по назначению.

– недостаточный уровень инвестирования аграрного сектора; из-за высокого уровня износа и «проедания» основных фондов существенно снижена инвестиционная привлекательность предприятия аграрного сектора.

– недостаточное внедрение инновационных разработок в аграрное производство; объем финансирования аграрной науки за последние годы составили 0,24% от ВВП сельского хозяйства, что является крайне недостаточным для инновационного развития аграрного сектора страны.

– недоиспользование бюджетных средств, направленных на поддержку аграрного сектора; сохранение этой опасной тенденции является сдерживающим фактором внедрения передовых технологий на предприятиях. Сильнейший износ основных производственных фондов приводит к снижению производительности труда в отрасли, повышению себестоимости продукции и как следствие падению общего уровня конкурентоспособности аграрного сектора экономики республики.

– низкий уровень промышленной переработки и недозагруженность мощностей перерабатывающих предприятий; одной из главных причин низкого уровня промышленной переработки и недозагруженности мощностей перерабатывающих предприятий является сильнейший износ основных фондов на предприятиях.

В региональном плане инвентаризацией охвачено 57 административных районов и 5 городов областного значения с полным завершением всего комплекса работ.

Обследовано более 800 аульных (сельских) округов и 67,5 тыс. хозяйствующих субъектов. Подготовлены соответствующие картографические и другие необходимые материалы. В таком масштабе и на системной основе эти работы проводятся впервые.

В ходе текущей инвентаризации выявлено 7,0 тысяч неиспользуемых земельных участков сельскохозяйственного назначения на площади более 3 млн. га.

Одним из действенных методов управления земельными ресурсами является государственный контроль за использованием и охраной земель, который осуществляется в целях обеспечения соблюдения земельного законодательства страны.

Различают три вида плодородия: естественное, искусственное и экономическое.

Естественное (потенциальное) плодородие почвы рассматривается как результат длительного почвообразующего процесса. Оно определяется запасами питательных веществ, их доступностью для растения, физическими, механическими и другими свойствами почвенного слоя земли, сформировавшегося на исходных породах в условиях определенного климата.

Искусственное плодородие почвы – это результат многогранного воздействия человека на почву с помощью обработки, внесения минеральных и органических удобрений, осуществления мелиоративных и почвозащитных работ, других мероприятий.

Экономическое (эффективное) плодородие почвы представляет собой синтез естественного и искусственного плодородия. Оно образуется в результате использования природных ресурсов почвы и пополнения недостающих питательных веществ, улучшения ее физических и других свойств.

Сельскохозяйственные угодья – это земельные угодья, систематически используемые для получения сельскохозяйственной продукции. Структура сельскохозяйственных угодий представляет собой процентное соотношение отдельных видов сельхозугодий в общей площади. К сельскохозяйственным угодьями относятся нижеследующие.

При сравнительной характеристике эффективности использования земли могут применяться косвенные показатели: натуральные и относительные.

Натуральные показатели эффективности использования земли:

- урожайность сельскохозяйственных культур;
- производство основных видов продукции растениеводства (зерна, сахарной свеклы, картофеля и др.) в расчете на 100 га пашни (ц);
- производство молока, мяса крупного рогатого скота и овец в живой массе, шерсти в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий (ц);
- производство мяса свиней в живой массе на 100 га пашни (ц);
- производство мяса птицы (ц) и яиц (тыс. шт.) в расчете на 100 га посевов зерновых культур.

Относительные показатели эффективности использования земли:

- обеспеченность хозяйства сельскохозяйственными ресурсами (отношение площади сельскохозяйственных угодий (пашни) к среднегодовой численности работников);
- доля сельскохозяйственных угодий в общей площади земли;
- распаханность сельскохозяйственных угодий (доля пашни в структуре сельхозугодий);
- доля интенсивных культур (пропашных, технических) в структуре посевов;
- доля орошаемых земель в площади сельхозугодий.

При определении экономической эффективности использования земли необходимо учитывать структуру и качество сельскохозяйственных угодий.

Это позволяет объективно оценивать результаты хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Анализируя эффективность данной проблемы необходимо наладить в республике на базе существующих заводов центры по обслуживанию сельхозтехники, важно, чтобы в Казахстане создавались сборочные площадки для тракторов и комбайнов, поэтому необходимо принять меры по развитию в республике кластеров в сфере сельскохозяйственного машиностроения, а также решая задачи контроля государства за качеством продовольствия, важно создать испытательные центры, укомплектовать лаборатории и оборудования для проверки пищевой продукции в соответствии с требованиями международных стандартов, что также будет способствовать решению проблем с сертификацией отечественных товаров.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Алексунин, В. А.** Маркетинг в отраслях и сферах деятельности. УЧЕБНИК (2-е изд.). – М. : Дашков и Ко. – 2002. – 614 с.
- 2 **Бобков, А. А., Селиверстов, Ю. П.** Землеведение. – М. : Академический проект. – 2006. – 537 с.
- 3 **Мумладзе, Р. Г.** Менеджмент в агропромышленном комплексе. – М. : КноРус 2009. – 567 с.

Материал поступил в редакцию 30.07.13.

А. С. Сыздыкова, К. Е. Барановская

Жер ресурстарын тиімді пайдалану бойынша мемлекеттік шаралар жүйесі

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 30.07.13 баспаға түсті.

A. S. Sysdykova, K. E. Baranovskaja

The system of state measures for effective use of land resources

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 30.07.13.

Мақалада автор жер ресурстарының тиімсіз пайдаланылуы жайлы зерттеу жүргізеді.

In the given article the author gives an analysis of the inefficient use of land resources.

УДК 338

Б. Б. Тайман, М. К. Жумадилова

Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова,
г. Павлодар

НАПРАВЛЕНИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА И РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ЕГО УСКОРЕНИИ

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС (НТП) – поступательное и взаимосвязанное развитие науки и техники, характерное для крупного машинного производства. Под воздействием роста и усложнения общественных потребностей научно-технический прогресс ускоряется, что позволяет поставить все более могущественные природные силы и ресурсы на службу человеку, превратить производство в технологический процесс целенаправленного применения данных естественных и других наук.

Ключевые слова: научно-технический прогресс, инновационная деятельность, наукоемкая продукция, государственное регулирование.

План:

НТП и его основные направления

Роль государства в научно-техническом прогрессе

Научно-технический прогресс и его основные направления

Основу эффективности национальной экономики любой современной страны составляет наряду с природными и трудовыми ресурсами, и научно-технический потенциал страны. Переход экономики в новое качественное состояние увеличил значимость инновационной деятельности, развития наукоемких производств, что в конечном счете является важнейшим фактором выхода из экономического кризиса и обеспечения условий для экономического роста.

Научно-технический прогресс любой страны является основным основой экономик стран. Главное значение в условиях нового этапа НТР приобретает вопрос научно-технического потенциала, саморазвития на основе накопленного промышленного и научного потенциала.

Научно-технический прогресс – это процесс непрерывного развития науки, техники, технологии, совершенствования предметов труда, форм и методов организации производства и труда. Он выступает также как важнейшее средство решения социально-экономических задач, таких, как улучшение условий труда, повышение его содержательности, охрана окружающей среды, а в конечном счете – повышение благосостояния народа.

Непосредственным результатом научно-технического прогресса являются инновации или нововведения. Это изменения техники и технологии, в которых реализуются научные достижения и научный потенциал страны.

Создание наукоемкой продукции, формирование рынка сбыта, маркетинг, расширение производства – к решению этих проблем оказались готовы только те коллективы, которые умели решать конкретные научно-технические задачи, освоили сложный процесс внедрения технологии на производстве. Ни одна страна в мире не может сегодня решить проблемы роста доходов и потребления населения без экономически эффективной реализации мировых достижений научно-технического прогресса.

Основные направления научно-технического прогресса:

В современный период бурного развития научно-технического прогресса к традиционным его направлениям реалии жизни дополняют много существенного как в общем, так и отраслевом разрезе. Однако и традиционные действуют постоянно, оставаясь основой развития отрасли и повышения её эффективности.

К основным направлениям научно-технического прогресса относятся:

1. Опережающее развитие самой науки, как основы технической революции и технического прогресса.
2. Электронасыщение производства.
3. Электронизация производства.
4. Масштабное использование вычислительной техники и информационной технологии.
5. Механизация и автоматизация всех производственных процессов.
6. Рациональная химизация, дополненная биологическими средствами и методами.
7. Современные и сверхсовременные направления, связанные с использованием эффекта лазера, космического инструментария, микробиологии, бионики, биоинженерии, генной инженерии и др.
8. Создание прогрессивных технологий с учетом достижений всех названных направлений научно-технического прогресса.
9. Совершенствование организации производства, труда и управления адекватно внедрению новой технологии и других направлений научно-технического прогресса.

Государственное регулирование НТП

Государственное регулирование НТП осуществляется на основе выбора целей, определения направлений, установления сроков создания и освоения научно-технических нововведений и соответствующего распределения ресурсов.

Важнейшими задачами государственного регулирования НТП являются:

- предвидение экономических и социальных последствий научных открытий;
- концентрация ресурсов на ведущих направлениях НТП, связанных с разработкой принципиально новой техники и технологии.

Государственное регулирование НТП осуществляется на всех уровнях управления – высшем, среднем и низшем – и сосредоточивается на решении ряда принципиальных вопросов.

На народнохозяйственном, уровне регулирование основано на разработке стратегии развития науки и техники, выборе и формировании национальных приоритетов, разработке важнейших научно-технических программ, т.е. на реализации главных направлений и программ НТП, революционизирующих общественное производство.

На отраслевом, уровне (отраслевые министерства, объединения, концерны, ассоциации и др.) регулирование нацелено на конкретизацию государственных приоритетов НТП посредством разработки и реализации отраслевых и межотраслевых научно-технических программ, на осуществление перспективной технической политики - на выпуске принципиально новых видов продукции и широкомасштабном применении новейших достижений НТП, прогрессивных технологий. Финансирование отраслевых разработок осуществляется за счет государственных и ведомственных ресурсов.

На предприятиях регулирование носит преимущественно исполнительский характер и направлено на систематическое повышение технического уровня производства, обновление продукции, повышение качества и обеспечение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Научно-исследовательские институты, конструкторские бюро, выполняют научно-технические программы, ведут НИОКР, изготавливают новую технику, материалы, разрабатывают программные средства и т.д.

Стимулирование – наиболее динамический элемент управления, связанный с воздействием на интересы участников процесса «исследование производства», их осознанные социальные потребности, в результате чего они ускоряют НТП из внутренних побуждений, а не только по указанию свыше.

Стимулирование научно-технического прогресса - создание преимуществ в удовлетворении экономических и социальных интересов организаций и

предприятий, разрабатывающих и осваивающих новую высокоэффективную технику. Его органическая составная часть - экономическое стимулирование – представляет собой установление соответствия между хозрасчетным доходом предприятий и научно-технических объединений и их реальным вкладом в достижение эффекта НТП, решение научно-технических проблем.

Финансирование НТП включает формирование и использование специальных фондов для ускорения НТП на всех уровнях управления. По своей экономической природе эти фонды являются частью общественных издержек производства и служат формой их резервирования, переноса авансированных затрат на стоимость готового продукта. Фонды финансирования НТП по своей роли в процессе воспроизводства близки к амортизационным отчислениям. Они компенсируют затраты коммерческих предприятий на создание и освоение нововведений (с учетом неравномерности затрат по фазам цикла) и страхуют связанный с этим риск.

В настоящее время резко увеличиваются кредиты на научно-техническое развитие. Банки становятся главными центрами финансирования НТП, выдающими кредиты на выпуск новой продукции, освоение новой технологии, разработку новой техники, внедрение новой организации производства, повышение качества и надежности изделий. Банки не просто откликаются на просьбы о ссудах, а рекомендуют нововведения, на которые целесообразно брать кредит, выступают в качестве пайщиков с последующим участием в прибылях в создании и внедрении принципиально новых видов техники и продукции, не уступающих мировому уровню. При этом банк становится равноправным экономическим партнером предприятия, стороны несут взаимную ответственность за успешное освоение нововведения или результаты деятельности реконструируемого производства.

Вывод:

Характерной особенностью современного научного - технического прогресса является то, что он захватывает не только промышленность, но и многие другие стороны жизнедеятельности государства: образование, транспорт, связь, здравоохранение, сельское хозяйство, сферу быта и сферу услуг, поэтому научно-технический прогресс является неотъемлемой составляющей развитого общества и высокого уровня жизни людей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 www.reftrend.ru «Научно-технический прогресс».
- 2 www.ekoslovar.ru «Краткий экономический словарь, М., 1987».
- 3 www.bestreferat.ru Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под ред. проф. В. Я. Горфинкеля, проф. В. А. Швандара. – 3-е изд., перераб. и

доп. – М. : ЮНИТИ – ДАНА, 2002. ; Экономика / под редакцией Булатова, Москва, Юрист, 2002.

Материал поступил в редакцию 26.07.13.

Б. Б. Тайман, М. К. Жумадилова

Ғылыми-техникалық ілгерілеудің бағыттары және оның үдеуіндегі мемлекеттің рөлі

С.Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 26.07.13 баспаға түсті.

B. B. Taiman, M. K. Zhumadilova

The directions of scientific and technical progress and the role of the state in its acceleration

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.
Material received on 26.07.13.

Ғылыми-техникалық ілгерілеуің – ғылымның және техниканың ілгерілемелі және іліктес дамуы, ірі өндіріс үшін сипат. Ғылыми-техникалық өрлеудің қоғамдық қажеттіктердің осулердің және күрделенулердің әсердің астына үдеп жатыр, не адамға қызметке барлық көп құдіретті табиғи күш және қорлар орнату мүмкіндік беріп жатыр, нысананы көздейтін қолдануларға технологиялық процеске өндіріс айналдыру осы табиғи және басқа ғылымдарды.

The SCIENTIFIC AND TECHNICAL PROGRESS (STP) – the forward and interconnected development of science and equipment, characteristic for large mechanical production. As a result of growth and complication of public requirements the scientific and technical progress is accelerated that allows to deliver more and more powerful natural powers and resources on service to the person, to turn production into technological process of purposeful application of these natural and other sciences.

УДК 330.332(574)

Д. М. Тезекова¹, Б. Б. Забиева¹, С. М. Хасенова²

¹студенты группы УиА-202 кафедры Финансы и Учет, ²старший преподаватель кафедры «Менеджмент», Павлодарский государственный университет имени С. Торайғырова, г. Павлодар

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ СОХРАНЕНИЯ СТАБИЛЬНОСТИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

В статье написано об инвестиционной политике Республики Казахстан. Так же рассматриваются проблемы сохранения стабильности экономики страны.

Ключевые слова: инвестиционная политика, стратегический план, инвестиционная безопасность, анализ рисков, экономическая система, отечественные и иностранные инвесторы.

Казахстан – большая страна, и потому, огромные затраты на инфраструктуру, достаточно неравномерное развитие по регионам. И задача в том, как нам сохранить стабильность в тех краях, которые сформировались.

Сегодня под влиянием объективных обстоятельств в системе экономической безопасности страны на первый план выходят факторы инвестиционной безопасности страны, обеспечивающие предпосылки действенной модернизации национальной экономики. Требования инвестиционной безопасности должны занять ключевое место в формировании долгосрочной инвестиционной политики.

Инвестиционная политика государства посредством национальных программ – это совокупность мер по регулированию и стимулированию инвестиционного процесса, вырабатываемых на основе формирования последовательности целей инвестиционной деятельности и механизма их достижения с целью обеспечения устойчивого социально-экономического развития.

Инвестиционная политика разрабатывается и реализуется путем взаимодействия государственных органов управления республиканского и местного уровня, а также органов местного самоуправления. Кроме государственной инвестиционной политики, различают отраслевую, региональную и инвестиционную политику отдельных субъектов хозяйствования. Все они находятся в тесной взаимосвязи между собой, но определяющей является государственная инвестиционная политика.

Под региональной инвестиционной политикой понимается система мер, проводимых на уровне региона, способствующих мобилизации инвестиционных ресурсов и определению направлений их наиболее эффективного и рационального использования в интересах населения региона и отдельных инвесторов.

Важную роль в подъеме экономики и повышении эффективности производства играет отраслевая инвестиционная политика, разрабатываемая на уровне отдельных межотраслевых комплексов и отраслей экономики. Задачи отраслевой инвестиционной политики: выбор и инвестиционная поддержка приоритетных отраслей хозяйства, развитие которых обеспечивает экономическую и оборонную безопасность страны, экспорт готовой продукции, ускорение НТП и динамическое развитие экономики страны на будущее.

На современном этапе развития Республики Казахстан главным направлением экономических реформ становится выработка и реализация инвестиционной политики государства, нацеленной на обеспечение высоких темпов экономического роста и повышение эффективности экономики.

Государство имеет возможность воздействовать на рынок через политику: расходов и налогообложения, регулирование доходов, денежную систему, социальную сферу, субсидии, привилегии, предоставляемые отдельным группам населения в сфере производства, реализации продукции, пользования какими-либо социальными благами, финансово-кредитной и инвестиционной системы.

Согласно стратегическому плану развития Республики Казахстан 2050 уже на следующий 2015 год запланировано большое количество значительных событий. Во-первых, предполагается принятие комплекса мер по стимулированию инвестирования в образование и медицину благодаря освобождению от налогов. К этому году намечено окончание строительства дороги «Жезказган-Шалкар-Бейнеу». Произойдет внедрение новой модели оплаты труда гражданских служащих: повышение зарплаты работникам здравоохранения – до 28%, образования – до 29%, а также работникам социальной защиты – до 40%. Кроме того, произойдет повышение на 25% социальных пособий по инвалидности и утере кормильца, а также повышение заработной платы государственным служащим корпуса «Б» на 15%.

Инвестиционная безопасность, проявляясь в сферах других видов экономической безопасности, взаимодействует с ними, влияет на их состояние.

Рассматривая факторы как составляющее инвестиционной безопасности, можно утверждать, что их следует подразделить на позитивные, повышающие инвестиционную безопасность и деструктивные факторы, снижающие уровень инвестиционной безопасности. К первым отнесены инвестиционный потенциал,

то есть наличие природных, производственных, трудовых, информационных и финансовых ресурсов регионов и инвестиционную привлекательность, ко второй группе факторов отнесены наличие рисков и угроз.

Наиболее вероятными угрозами инвестиционной безопасности являются низкий технологический уровень производства, недостаток квалифицированных кадров, неблагоприятная криминальная обстановка, нестабильность производства и высокий уровень инфляции.

В качестве критериев инвестиционной безопасности принимаются индикаторы, характеризующие предельные значения инвестиционной деятельности, при превышении которых невозможно обеспечить стабильность развития экономики в соответствии с целями социального развития и задачами обеспечения национальной безопасности страны.

Существуют следующие индикаторы, отражающие пороговые уровни инвестиционной безопасности: показатели инвестиционной активности субъектов хозяйствования; динамика и структура инвестиций в основной капитал (в разрезе видов экономической деятельности, в территориальном разрезе, по функциональной структуре инвестиций, а также по источникам их финансирования); интенсивность модернизации производственного аппарата экономики; масштабность и результативность инновационных процессов в экономике в целом.

Предвидение, анализ и предупреждение инвестиционных рисков предполагают необходимость учета действия многообразных факторов, а также дополнительных инвестиционных и операционных затрат, что делает задачу определения инвестиционной безопасности достаточно сложной. В условиях нестабильной экономической деятельности, где риски и качество принимаемых управленческих решений локализируются в деятельности конкретных хозяйствующих субъектов, факторы рисков в инвестиционной деятельности подвергаются дополнительной мультипликации в процессе реализации инвестиционных проектов, поскольку сохраняется их взаимозависимость с общесистемными факторами экономической деятельности на макро-, микроуровнях. На стадии анализа инвестиционной деятельности уровень конкретного риска зависит также от полноты (объема) и точности информации, используемой внутренними экспертами или внешними консультантами.

Республике Казахстан следует предусмотреть создание двух направлений обеспечения экономической безопасности. Первое – защита национальной экономической системы от внутренних потрясений. Второе – противодействие, негативному влиянию мирового рынка, включая изменения на финансовых рынках, а также превращение стран с развивающейся экономикой в ресурсных доноров. Единство этих двух направлений обеспечит условия для гармоничного развития и способности

восстановления после любых кризисных явлений. Эти факторы наглядно показывают важность максимизации законодательства и институциональной среды с целью противодействия не только внутренним, но и внешним угрозам инвестиционной безопасности государства.

Заинтересованность Казахстана и значение внедрения в экономику страны иностранного и отечественного инвестиционного капиталов, несущих в основной массе долгосрочный и глобальный характер, приводит к необходимости выделения проблемы инвестиционной безопасности государства из общих вопросов национальной экономической безопасности и характеристике её основных факторов.

Потребность в капитале – это количество капитала, нужного для компании инвестиций и их применение и остающегося связанным на продолжительное время. С одной стороны, можно рассчитать инвестиции, если знаешь величину капитала, в котором нуждаешься, а с другой стороны, это важный компонент удовлетворения потребности в финансовых средствах (финансирования) и финансового планирования.

При оценке эффективности инвестиций необходимо учитывать их возможное несоответствие целям и интересам как непосредственных его участников, так и других участников процесса, а также одновременность осуществления затрат и достижения результатов. Оценка различных проектов во времени предостерегает от незаслуженного принятия проектов, обеспечивающих быструю отдачу, но отрицательные долгосрочные результаты, с другой стороны, не исключает рассмотрение и реализацию проектов, не обеспечивающих отдачу в краткосрочном периоде.

Иностранные инвестиции оказывают огромное влияние на экономики многих стран мира в настоящее время. Объемы иностранных инвестиций продолжают стремительно возрастать, усиливая роль международного производства в мировой экономике.

Используя инвестиционный механизм обеспечения экономической безопасности на основе направленного инвестирования, можно сформировать стратегию обеспечения экономической безопасности страны, направленную на наиболее эффективное использование ресурсов в рамках активного инвестиционного процесса в реальной экономике, осуществляемого на основе внутренних источников развития, отличающегося высокими и устойчивыми темпами роста, высокой прибыльностью, что позволит сформировать ключевые пропорции общественного воспроизводства в регионах страны опираясь на отечественных инвесторов, а не иностранных и не в интересах мирового рынка, а в национально-государственных интересах страны. Таковы реальные и возможные закономерности развития регионов Республики Казахстан, иностранные инвестиции будут незначительны, если регионы страны будут ориентироваться на них в качестве главного

источника экономического роста; иностранные инвестиции могут быть весьма существенными, если регионы будут опираться главным образом на внутренние источники экономического роста.

Для ликвидации угроз экономической безопасности, генерированных иностранным капиталом, необходимо проведение эффективной протекционистской политики с использованием опыта зарубежных стран по регулированию привлечения иностранного капитала и предоставлять льготы иностранным инвесторам в случае организации производства в регионах Казахстана лишь в обмен на поставку новейших технологий и техники. Оптимизация размещения в экономике казахстанских регионов прямых иностранных инвестиций предполагает выбор обоснованной и долгосрочной экономической специализации страны, обеспечивающей ее национальную безопасность.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 **Братчиков, А. С.** Экономическая сущность иностранных инвестиций // Мировая экономика в XXI веке. Сборник научных статей (в 2-х частях). Часть №1 / Под ред. д.э.н., проф. В. М. Кутового. – М. : Научная книга, 2008. – 0,7 п.л.
- 2 **Бандурин, В. В., Рацич, Б. Г., Чатич, М.** Глобализация мировой экономики. – М., 1999. – 97 с.
- 3 **Нарышкин, С.** Инвестиционная безопасность как фактор устойчивого экономического развития // Вопросы экономики. – 2010. – № 5. – 24 с.
- 4 **Челекбай, А. Д.** Оценка инвестиционных проектов: теория, методика, мировой опыт: учебное пособие. – Алматы : Экономика, 2010. – 341 с.
- 5 **Кадерова, Н. Н.** Финансирование и кредитование инвестиций. – Алматы : Экономика, 2011. – 434 с.
- 6 Указ Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 958 «О Государственной программе по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 - 2014 годы» kmg.kz/upload/company/Ukaz_Prezidenta_19_marta_2010.pdf 1.01.14

Материал поступил в редакцию 27.08.13.

Д. Тезекова, Б. Забиева, С.М. Хасенова

Мемлекеттің тұрақты экономикасын сақтау шартындағы инвестициялық саясат

С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті, Павлодар қ.
Материал 27.08.13 баспаға түсті.

D. Tezekova, B. Zabiyeva, S. M. Khasenov

Investment policy in saving stability of the economy

S. Toraighyrov Pavlodar State University, Pavlodar.

Material received on 27.08.13.

Осы мақалада Қазақстан Республикасының инвестициялық саясаты туралы жазылған. Сондай-ақ елдің экономикасының тұрақтылығын сақтап қалу мәселелері қарастырылған.

This article is about the Investment Policy of the Republic of Kazakhstan.

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ПГУ ИМЕНИ С. ТОРАЙГЫРОВА
 («ВЕСТНИК ПГУ», «НАУКА И ТЕХНИКА КАЗАХСТАНА»,
 «КРАЕВЕДЕНИЕ»)

Редакционная коллегия просит авторов при подготовке статей для опубликования в журнале руководствоваться следующими правилами.

Научные статьи, представляемые в редакцию журнала должны быть оформлены согласно базовым издательским стандартам по оформлению статей в соответствии с ГОСТ 7.5-98 «Журналы, сборники, информационные издания. Издательское оформление публикуемых материалов», пристатейных библиографических списков в соответствии с ГОСТ 7.1-2003 «Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления».

Статьи должны быть оформлены в строгом соответствии со следующими правилами:

1. В журналы принимаются статьи по всем научным направлениям в 1 экземпляре, набранные на компьютере, напечатанные на одной стороне листа с межстрочным интервалом 1,5, с полями 30 мм со всех сторон листа, электронный носитель со всеми материалами в текстовом редакторе «Microsoft Office Word (97, 2000, 2007, 2010) для WINDOWS».

2. Общий объем статьи, включая аннотации, литературу, таблицы, рисунки и математические формулы не должен превышать **8-10 страниц печатного текста**. Текст статьи: кегль – 14 пунктов, гарнитура – Times New Roman (для русского, английского и немецкого языков), KZ Times New Roman (для казахского языка). Межстрочный интервал - 1,5 (полуторный);

3. **УДК** по таблицам универсальной десятичной классификации;

4. **Инициалы и фамилия** (-и) автора (-ов) – на казахском, русском и английском языках, абзац по левому краю (см. образец);

5. **Название статьи** – на казахском, русском и английском языках, заглавными буквами жирным шрифтом, абзац по левому краю (см. образец);

6. **Аннотация** дается в начале текста на казахском, русском и английском языках: кегль – 12 пунктов, курсив, отступ слева-справа – 3 см, интервал 1,5 (8–10 строк, 100-250 слов). Аннотация является кратким изложением содержания научного произведения, дающая обобщенное представление о его теме и структуре. (см. образец);

7. **Ключевые слова** оформляются на языке публикуемого материала: кегль – 12 пунктов, курсив, отступ слева-справа – 3 см, интервал 1,5. Для каждой статьи задайте 5-6 ключевых слов в порядке их значимости, т.е. самое важное ключевое слово статьи должно быть первым в списке. (см. образец);

8. **Список использованной литературы** должен состоять не более чем из 20 наименований (ссылки и примечания в статье обозначаются сквозной нумерацией и заключаются в квадратные скобки). Статья и список литературы должны быть оформлены в соответствии с ГОСТ 7.5-98; ГОСТ 7.1-2003 (см. образец).

9. **Иллюстрации, перечень рисунков** и подрисуночные надписи к ним представляют по тексту статьи. В электронной версии рисунки и иллюстрации представляются в формате TIF или JPG с разрешением не менее 300 dpi.

10. **Математические формулы** должны быть набраны в Microsoft Equation Editor (каждая формула – один объект).

На отдельной странице

В бумажном и электронном вариантах приводятся:

– **название статьи, сведения о каждом из авторов: Ф.И.О. полностью, ученая степень, ученое звание и место работы на казахском, русском и английском языках);**

– **полные почтовые адреса, номера служебного и домашнего телефонов, e-mail (для связи редакции с авторами, не публикуются);**

Информация для авторов

Все статьи должны сопровождаться двумя рецензиями доктора или кандидата наук для всех авторов. Для статей, публикуемых в журнале «Вестник ПГУ» химико-биологической серии, требуется экспертное заключение.

Редакция не занимается литературной и стилистической обработкой статьи. При необходимости статья возвращается автору на доработку. За содержание статьи несет ответственность Автор. **Статьи, оформленные с нарушением требований, к публикации не принимаются и возвращаются авторам.** Датой поступления статьи считается дата получения редакцией ее окончательного варианта.

Статьи публикуются по мере поступления.

Периодичность издания журналов – четыре раза в год (ежеквартально).

Статью (бумажная, электронная версии, оригинал квитанции об оплате) следует направлять по адресу:

140008, Казахстан, г. Павлодар, ул. Ломова, 64, Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, Издательство «Кереку», каб. 137.

Тел. 8 (7182) 67-36-69, (внутр. 1147), факс: 8 (7182) 67-37-05.

E-mail: kereku@mail.ru

Оплата за публикацию в научном журнале составляет **5000 (Пять тысяч) тенге.**

РГП на ПХВ Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова	РГП на ПХВ Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова
РНН 451800030073	РНН 451800030073
БИН 990140004654	БИН 990140004654
АО «Цеснабанк»	АО «Народный Банк Казахстана»
ИИК KZ57998FTB00 00003310	ИИК KZ156010241000003308
БИК TSESKZK A	БИК HSBKKZKX
Кбе 16	Кбе 16
Код 16	Код 16
КНП 861	КНП 861

ОБРАЗЕЦ К ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ:

УДК 316:314.3

А. Б. Есимова

к.п.н., доцент, Международный Казахско-Турецкий университет имени Х. А. Яссави, г. Туркестан.

СЕМЕЙНО-РОДСТВЕННЫЕ СВЯЗИ КАК СОЦИАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В РЕАЛИЗАЦИИ РЕПРОДУКТИВНОГО МАТЕРИАЛА

В настоящей статье автор дает анализ отличительных особенностей репродуктивного поведения женщин сквозь призму семейно-родственных связей.

Ключевые слова: репродуктивное поведение, семейно-родственные связи.

На современном этапе есть тенденции к стабильному увеличению студентов с нарушениями в состоянии здоровья. В связи с этим появляется необходимость корректировки содержания учебно-тренировочных занятий по физической культуре со студентами, посещающими специальные медицинские группы в.

Продолжение текста публикуемого материала

Пример оформления таблиц, рисунков, схем:

Таблица 1 – Суммарный коэффициент рождаемости отдельных национальностей

	СКР, 1999 г.	СКР, 1999 г.
Всего	1,80	2,22

Диаграмма 1 - Показатели репродуктивного поведения

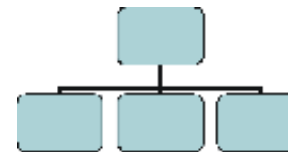
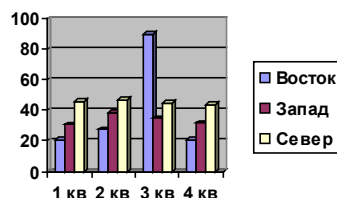


Рисунок 1 – Социальные взаимоотношения

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Эльконин, Д. Б. Психология игры [Текст] : научное издание / Д. Б. Эльконин. – 2-е изд. – М. : Владос, 1999. – 360 с. – Библиогр. : С. 345–354. – Имен. указ. : С. 355–357. – ISBN 5-691-00256-2 (в пер.).

2 Фришман, И. Детский оздоровительный лагерь как воспитательная система [Текст] / И. Фришман // Народное образование. – 2006. – № 3. – С. 77–81.

3 Антология педагогической мысли Казахстана [Текст] : научное издание / сост. К. Б. Жарикбаев, сост. С. К. Калиев. – Алматы : Рауан, 1995. – 512 с. : ил. – ISBN 5625027587.

А. Б. Есимова

Отбасылық-туысты қатынастар репродуктивті мінез-құлықты жүзеге асырудағы әлеуметтік капитал ретінде

Қ. А. Ясауи атындағы Халықаралық казак-түрік университеті, Түркістан қ.

A. B. Yessimova

The family-related networks as social capital for realization of reproductive behaviors

K. A. Yssawi International Kazakh-Turkish University, Turkestan.

Бұл мақалада автор Қазақстандағы әйелдердің отбасылық-туыстық қатынасы арқылы репродуктивті мінез-құлқында айырмашылықтарын талдайды.

In the given article the author analyzes distinctions of reproductive behavior of married women of Kazakhstan through the prism of the kinship networks.

Теруге 25.08.2013 ж. жіберілді. Басуға 27.08.2013 ж. қол қойылды.
Форматы 70x100 1/16. Кітап-журнал қағазы.
Көлемі шартты 4,5 б.т. Таралымы 300 дана. Бағасы келісім бойынша.
Компьютерде беттеген А. Елемесқызы
Корректорлар: Б.Б. Әубәкірова, А. Елемесқызы, А.Р. Омарова
Тапсырыс № 2438

Сдано в набор 25.08.2013 г. Подписано в печать 27.08.2013 г.
Формат 70x100 1/16. Бумага книжно-журнальная.
Объем 4,5 ч.-изд. л. Тираж 300 экз. Цена договорная.
Компьютерная верстка А. Елемесқызы
Корректоры: Б.Б. Аубакирова, А. Елемесқызы, А.Р. Омарова
Заказ № 2438

«КЕРЕКУ» баспасы
С. Торайғыров атындағы
Павлодар мемлекеттік университеті
140008, Павлодар қ., Ломов к., 64, 137 каб.
67-36-69
E-mail: kereky@mail.ru